

Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение  
высшего профессионального образования «Дипломатическая академия  
Министерства иностранных дел Российской Федерации»

ГУЛЬМАДОВА ЕЛЕНА ДАВЛАМАДОВНА

**ОСОБЕННОСТИ СОВРЕМЕННОГО РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ  
ИНДИИ И ПУТИ ОПТИМИЗАЦИИ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИХ  
ОТНОШЕНИЙ С РОССИЕЙ**

Специальность 08.00.14 – «Мировая экономика»

**ДИССЕРТАЦИЯ**

на соискание ученой степени кандидата экономических наук

Научный руководитель:

д.э.н., профессор Кутовой В. М.

Москва 2015 г.

## ОГЛАВЛЕНИЕ

<b>Введение</b> .....	3
<b>Глава 1.</b> Методологические подходы к анализу современного состояния индийской экономики.....	10
1.1 Индийская государственно-центричная модель экономического развития.....	10
1.2 Теоретическое обоснование факторов, определяющих современное развитие индийской экономики.....	26
1.3 Экономические противоречия в системе развития Индии.....	38
<b>Глава 2.</b> Особенности современного экономического развития Индии.....	50
2.1 Анализ отраслевой структуры индийской экономики.....	50
2.2 Современное состояние индийской отрасли информационно-коммуникационных технологий.....	68
2.3 Влияние демографического фактора на экономику Индии .....	85
<b>Глава 3.</b> Перспективы развития экономического сотрудничества России и Индии.....	98
3.1 Оценка потенциала внешней торговли Индии.....	98
3.2 Анализ структуры и динамики взаимного торгово-экономического, научно-технического и военно-технического взаимодействия .....	112
3.3 Проблемы и перспективы российско-индийского экономического сотрудничества.....	126
<b>Заключение</b> .....	137
<b>Список литературы</b> .....	150
<b>Приложение</b> .....	160



## ВВЕДЕНИЕ

**Актуальность темы исследования.** Несмотря на инертные процессы в мировых экономических центрах – долговой кризис в Еврозоне, стагнация в Японии и вялый рост в США – Индия наряду с другими быстро развивающимися странами продолжает оставаться двигателем мировой экономики, выявляя тенденцию смены экономических лидеров. С начала 1990-х годов экономика Индии прошла через значительные изменения, вызванные имплементацией экономических реформ, основывающихся на дерегулировании рынка, либерализации внешнеэкономической деятельности, стимулировании притока иностранных инвестиций. Реализация реформ способствовала быстрому изменению экономического устройства страны, ее интеграции в мировую экономику и акселерации экономического роста, который с 1997 года в среднем составляет 7% ВВП.

Результатом проводимых преобразований стало создание в стране новых экспортных секторов в сфере услуг и производстве: информационных технологий и аутсорсинга, фармацевтики, энергетике, ювелирных украшений и др. Страна более чем с миллиардным населением стремится обеспечить выход своей продукции и трудовых ресурсов на мировой рынок. Успешность проводимых реформ, стабильные макроэкономические показатели, богатые природные и человеческие ресурсы делают страну привлекательной для притока инвестиций.

Во многом успех Индии предопределен государственно-центричной моделью экономического развития. Большой научный и практический интерес представляет изучение опыта Индии в использовании государственного участия в экономике, которое направлено на достижение основных целей: подчинение рыночного механизма задачам социально-экономического развития, ускорение темпов экономического развития, структурная модернизация экономики, повышение занятости и жизненного уровня населения.

Современная Индия стремится войти в группу стран мировых лидеров информационной и телекоммуникационной индустрии и проводит активную и продуманную политику по развитию отрасли. В результате этих мер за короткий промежуток времени страна вошла в группу лидеров по объему экспорта программного обеспечения и аутсорсинговых услуг. Для России должен быть интересен позитивный опыт Индии в развитии сферы информационных технологий и построения национальной инновационной системы, что определило актуальность выбранной темы.

Актуальным является вопрос изучения влияния демографического фактора на экономическое развитие Индии, государственная политика в области развития человеческого потенциала. Актуальность темы также обусловлена необходимостью рассмотрения возможностей расширения и углубления сотрудничества между Россией и Индией.

**Степень научной разработанности темы исследования.** Особенности и тенденции развития экономики Индии привлекали внимание ряда отечественных и зарубежных специалистов. К российским ученым, исследовавшим экономическое развитие индийской экономики, следует отнести В. К. Ломакина, Р. И. Хасбулатова, О. В. Малярова, Н. В. Галищеву, С. А. Алтыева, С. А. Курбанова, Е. Ф. Авдокушина, М. В. Жарикова, А. М. Муртазова, Е.А. Брагину. Среди зарубежных ученых можно выделить работы Ракеша Мохана (Rokesh Mohan), Рая Капила (Raj Kapila), Ума Капила (Uma Kapila), Нагеш Кумара (Nagesh Kumar) и др.

Проблеме оптимального соотношения роли государства и рыночного механизма посвящены труды С. Ю. Глазьева, В. Е. Рыбалкина, О. В. Малярова, В. Б. Кондратьева, А. И. Медового, Н.В. Галищевой, Я. Бремера (Ian Bremmer).

Отрасль информационных и телекоммуникационных технологий исследована в работах ученых С. А. Балашова, И. В. Лазанюк, С. А. Курбанова, В. Я. Архипова, О. А. Небогатовой, Ш. Тацуно, Прадеша Чандрана (Pradesh Chandran), Самира Сачдева (Samir Sachdeva).

Влияние демографического фактора на развитие национальной экономики рассмотрены в трудах А. М. Горячевой, Г. К. Широковой, А. П. Колонтаева, Н. В. Галищевой, С. А. Бессоновой, А. Сен (Amartya Sen), Девида Блума (E.D. Bloom), С. П. Чандрасехара (C. P. Chandrasekha), Маркуса Ягера (Markus Jager), Ангуса Меддисона (Angus Meddison), Джима О'Нила (Jim O'Neill), Нандана Нилекани (Nandan Nilekani) и др.

Вопросы российско-индийского двустороннего сотрудничества рассмотрены в работах Б. Н. Кузык, В.М Татаринцева, Т. Л. Шаумян, А. Г. Володина, Н. П. Скороходова, А. С. Бугрова, М. В Сибилева, Чандраджита Банерджи, Мачкунда Дубея (Muchkund Dubey).

**Целью** данного исследования является анализ состояния и тенденций современного развития экономики Индии и определение путей оптимизации отношений с Россией. Цель исследования определила конкретные **задачи**:

- определить место Индии в мировом хозяйстве;
- выявить факторы, определяющие современное развитие и конкурентоспособность Индии;
- исследовать эффективность государственно-центричной модели национальной экономики;
- проанализировать отраслевую структуру национальной экономики;
- выделить основные направления экономической политики государства в секторе информационных и коммуникационных технологий;
- исследовать современные тенденции и роль сектора информационных и коммуникационных технологий в экономическом развитии Индии;
- оценить влияние демографического фактора на развитие экономики Индии;
- оценить состояние и выявить тенденции развития торгово-экономических связей между Россией и Индией, а также определить перспективные направления и формы расширения двустороннего сотрудничества.

**Объектом** исследования является современная экономика Индии и факторы, определяющие ее развитие.

**Предметом** исследования являются основные направления экономической политики Индии в области развития информационных и коммуникационных технологий, а также в области развития человеческого потенциала.

**Методологическая база исследования.** При разработке основных положений работы использовался диалектический подход к изучению экономических процессов. В рамках этого подхода использовались такие методы, как метод систематизации, сравнения, статистической и логической аналогии, метод факторного анализа и экспертных оценок.

**Теоретической базой исследования** стали труды российских и зарубежных специалистов в области макроэкономического анализа зарубежных стран, мировой экономики и международных экономических отношений, а также ученых, исследовавших экономическое развитие Индии.

**Информационной базой** для исследования послужили аналитические и статистические материалы правительства Индии, Резервного банка Индии, Плановой комиссии Индии, Национального информационного центра Индии; материалы баз данных, справочников Федеральной таможенной службы России, информационного портала Министерства экономического развития России. Кроме того, использовались доклады международных организаций: Программы Развития ООН (UNDP), Фонда ООН по народонаселению (UNFPA), Конференции ООН по торговле и развитию (UNCTAD), Всемирного Банка (WB), Организации экономического сотрудничества и развития (OECD), Государственного Департамента США, Всемирного экономического форума (WEF). Использовались также материалы периодической печати, в т. ч. доступные через Интернет.

**Научная новизна** состоит в выявлении ряда особенностей современного развития экономики Индии, что позволило осуществить теоретические выводы и обобщения, а также сформулировать рекомендации

для расширения и углубления внешнеэкономического сотрудничества с Россией. Наиболее существенные результаты, полученные лично автором:

1. Выявлены факторы, обуславливающие конкурентоспособность индийской экономики, среди которых: развитие технологий и демографический фактор. Положительное влияние на экономику оказывает государственная политика, проводимая в области трудовых ресурсов и рынка труда, направленная не на стимулирование миграции, а на концентрацию трудовых ресурсов внутри страны, что дает возможность более широкого выбора из избыточного фактора производства специалистов различной квалификации, их подготовки и переподготовки, в том числе квалифицированных специалистов для высокотехнологичных областей. Проведен анализ факторов, оказывающих негативное влияние на экономическое развитие, среди которых: низкая производительность труда, высокий уровень инфляции; широко распространенная бедность и высокий уровень безработицы; большая доля безграмотного населения; зависимость страны от импорта нефти и газа; диспропорции регионального развития; коррупция и др.

2. Исследована роль государства в регулировании индийской экономики. На примере Индии показано преимущество государственного капитализма как наиболее эффективной системы организации национального хозяйства на современном этапе.

3. На основе проведенного анализа отраслевой структуры индийской экономики выявлены ее особенности. Так, несмотря на стремительное развитие сектора услуг, Индия остается аграрно-индустриальной страной с большой долей населения, занятого в сельском хозяйстве и промышленном производстве. Исследованы результаты экономических реформ, позволивших достичь устойчивого экономического роста.

4. Проведен анализ современного состояния индийской отрасли информационных и коммуникационных технологий (ИКТ), определены предпосылки, способствовавшие развитию экспортно-ориентированной

модели ИКТ, проанализирована роль ИКТ в развитии национальной экономики.

5. Оценено влияние демографического фактора на национальную экономику, выявлено конкурентное преимущество Индии, проявляющееся в росте среднего класса и числа образованного населения, в растущем внутреннем рынке. Исследована государственная политика в области развития человеческого потенциала.

6. На базе проведенного анализа российско-индийских отношений выявлены приоритетные направления сотрудничества. Предложены рекомендации по совершенствованию двустороннего сотрудничества: разработка комплексной долгосрочной программы научно-технического и инновационного сотрудничества; заключение Договора о зоне свободной торговли между Индией и Евразийским экономическим союзом Республики Армения, Республики Беларусь, Республики Казахстан; Кыргызской Республики и Российской Федерации; разработка транспортных магистралей, связывающих Россию и Индию, (реализация проекта международного транспортного коридора «Север-Юг», участие России в реализации проекта строительства газопровода Иран – Пакистан – Индия); либерализация визового режима и др. С учетом позитивного опыта Индии в развитии отрасли информационных и коммуникационных технологий сформулированы рекомендации по данному направлению.

**Структура работы.** Работа состоит из введения, трех глав, заключения, списка литературы и приложений. В первой главе исследуется роль государства в регулировании индийской экономики. Доказано, на примере Индии, преимущество модели государственного капитализма как наиболее эффективной системы организации народного хозяйства. Автор рассматривает теоретические аспекты влияния таких факторов, как развитие информационных технологий и демография на современное экономическое развитие Индии.



Во второй главе проведен анализ отраслевой структуры экономики, выявлены ее особенности. Проведен анализ современного состояния индийской отрасли информационных и телекоммуникационных технологий, определены предпосылки способствующие развитию экспортно-ориентированной модели ИКТ. Исследованы вопросы государственного регулирования отрасли, а также влияние ИКТ на национальную экономику. Исследуется вопрос влияния демографического фактора на развитие индийской экономики.

В третьей главе дана характеристика современного состояния российско-индийского торгово-экономического сотрудничества. Выявлены проблемы и перспективные направления развития двустороннего сотрудничества, предложены рекомендации по его расширению.

**Апробация работы.** По теме исследования опубликованы 5 статей, в том числе 4 в журналах из списка ВАК РФ. Результаты диссертационного исследования были представлены в виде доклада на международной конференции «Изменения в геостратегической карте Азии и Северной Африки в начале XXI века», организованной Институтом Востоковедения РАН 20-21 ноября 2013 года, и опубликованы в сборнике статей конференции.

**Практическая значимость** определяется тем, что положения работы могут быть использованы государственными институтами и учреждениями при совершенствовании стратегии торгово-экономического сотрудничества России и Индии. Материалы работы могут быть использованы в учебном процессе при чтении курсов «Экономика зарубежных стран» и «Мировая экономика и международные экономические отношения».

## ГЛАВА 1

### Методологические подходы к анализу современного состояния индийской экономики

#### 1.1 Индийская государственно-центричная модель экономического развития

Государство играет важную роль в достижении экономической стабильности и развития независимо от его экономической и политической модели. Обладая значительными материальными и финансовыми ресурсами, государство способно брать на себя нерентабельные виды экономической деятельности важные для экономики и социального развития, осуществляя это путем прямого и косвенного экономического регулирования.

Государство напрямую участвует в экономике в виде государственных предприятий и государственных капиталовложений. Прямое вмешательство государства выражается в законотворческой функции – в принятии законодательных актов, имеющих цель регулировать отношения между всеми элементами рыночной системы. Косвенное регулирование экономики государством осуществляется путем планирования и реализации финансовой, кредитной, валютной, налоговой политики.

Роль государства в регулировании экономики возрастает, когда «не срабатывает» традиционная схема рыночного механизма, которая базируется на трех основных элементах: цене, спросе и предложении и конкуренции – ситуация, которую мы наблюдаем в наши дни. Равновесие рынка традиционно объяснялось использованием микроэкономического анализа и не оперировало макроэкономическими категориями, которые обычно присутствуют в условиях мирового экономического кризиса, или тогда, когда традиционная схема подвержена так называемым технологическим сдвигам, т.е. технологические изменения в научно-технической базе приводят к последствиям в организации хозяйства. В этих условиях действие рыночного механизма сужается. Проблему неэффективности рынка берет на себя государство, используя инструменты



косвенного и прямого регулирования, причем роль последних значительно возрастает. Происходит огосударствление экономики как результат нового уровня производительных сил и новых механизмов их организации.

Ряд ученых связывает кризисные явления экономики и развитие новых технологий. В середине 1920-х годов русский ученый Н. Д. Кондратьев выдвинул теорию циклов экономической конъюнктуры длительностью в 40 – 60 лет. Теорию цикличности Кондратьева продолжил развивать австрийский экономист Й. Шумпетер, который предложил концепцию технологических укладов. В соответствии с этой теорией смена одного технологического уклада на другой происходит, тогда когда экономика сталкивается с кризисными явлениями и для их преодоления нужны технические новшества и усовершенствования. Поддерживая эту теорию, российский ученый С. Ю. Глазьев указывает на то, что выход из кризиса на новую волну экономического роста происходит по мере становления нового технологического уклада, создающего качественно новые возможности для производства и потребления, многократно повышающего эффективность использования ресурсов. Особо подчеркивается роль государства в этом процессе. По мнению С. Ю. Глазьева, рыночная экономика не дает возможности для инновационного роста, «концентрацию ресурсов, необходимую для обеспечения структурной перестройки экономики на основе нового технологического уклада, может обеспечить только государство».<sup>1</sup>

Как показывает практика, в условиях кризиса рыночный механизм не всегда способен прийти к оптимальности, роль государства становится определяющей. В тоже время существует ряд стран, которые на современном этапе развития изначально избрали и практикуют модель экономического развития, которая называется моделью государственного капитализма. Такая форма организации хозяйства характерна для Китая, Индии, Сингапура,

---

<sup>1</sup>С. Ю. Глазьев: «Россия еще может успеть войти в новый технологический уклад», Торгово-промышленные ведомости, 15 сентября 2012.

Южной Африки, Тайваня (Китай) и других стран. Именно эти страны оказались наименее чувствительными к воздействию мирового финансового кризиса, более того, в условиях нестабильности такие страны, как Индия и Китай продолжают оставаться центрами экономического роста. Это позволяет выдвинуть гипотезу о том, что на современном этапе государственный капитализм является наиболее эффективной формой организации хозяйства, способной мобилизовать средства и ресурсы для устойчивого развития.

Само понятие государственный капитализм не является новым. Предлагалось два значения термина государственный капитализм. Первое – государственный капитализм представляет собой экономическую модель, в которой государство выступает в роли капиталиста: владеет средствами производства, нанимая рабочую силу, присваивает прибавочную стоимость. Во втором случае – под государственным капитализмом понималась такая организация национальной хозяйственной системы, в которой капиталистические предприятия контролируются государством. Высказывалось также мнение, что государственный капитализм представляет собой экономическую систему, которая обеспечивает переход от капитализма к социализму.

В настоящее время происходит формирование нового типа государственного капитализма, который, как отмечается в журнале *The Economist*, объединяет преимущества государства и преимущества капитализма и представляет собой модель, которая способна обеспечить стабильность и генерировать экономический рост.<sup>2</sup>

Концептуальный подход к изучению современного государственного капитализма предпринят Яном Бреммером (Ian Bremmer), который отделяет его от традиционной командной экономики социализма и экономики либерального капитализма, основанной на свободном рынке. Это особая форма капитализма, в которой государство является доминантным

---

<sup>2</sup>The Economist, "State Capitalism Special Report" January 21, 2012.

«экономическим игроком». По Бреммеру, государственный капитализм – это система, в которой правительства посредством предприятий с различной долей государственного участия используют ресурсы и создают большое количество рабочих мест. Государство помогает частным компаниям занять доминирующее место на рынке. Оно использует свои суверенные фонды для инвестиций и получения максимальной прибыли.<sup>3</sup>

Российский ученый В. Б. Кондратьев указывает на проявление современного государственного капитализма в двух основных формах. Первая – когда государство выступает в качестве мажоритарного инвестора – представлена государственными предприятиями и компаниями и государственными холдинговыми компаниями. Вторая форма – когда государство выступает в качестве миноритарного инвестора (частично приватизированные компании и предприятия, миноритарные пакеты под управлением государственных холдинговых компаний, ссуды и акции государственных банков развития, суверенные фонды, прочие государственные фонды – пенсионные, страховые и т.д.). В. Б. Кондратьев указывает на основную причину распространения государственного капитализма, которая заключается в его способности выступать в качестве венчурного инвестора и кредитора в условиях недостатка частных источников финансирования. В странах с существенным дефицитом капитала государственное финансирование может компенсировать недостаток частного капитала и стимулировать предпринимательскую активность по развитию новых или модернизации существующих отраслей экономики.<sup>4</sup>

**Роль государства в регулировании индийской экономики.** Индия является страной, практикующей государственный капитализм. Экономика Индии носит затратный характер ввиду наличия в стране большого количества бедного населения. После обретения независимости в 1947 году

---

<sup>3</sup> Ian Bremmer “The End of Free Market: Who Wins the War Between States and Corporations” April 10, 2010.

<sup>4</sup> В. Б. Кондратьев «Государственный капитализм на марше» Перспективы, 2012.

страна приступила к индустриализации экономики за счет укрепления государственного сектора и применения перспективного планирования. Конституция и первые важнейшие программные документы в области экономической политики подчеркивали решающую роль государства в строительстве национальной экономики. Законодательные изменения позволили осуществить национализацию частных предприятий и передать государству частично или полностью любые отрасли промышленности. В результате под прямым государственным контролем оказались все стратегические, а также капиталоемкие и нерентабельные отрасли экономики. В течение этапа экономической стабилизации, продолжавшегося до середины 1960-х годов, под контролем государства оказались все ключевые отрасли, находившиеся в собственности монополий. Были созданы или национализированы государственные компании в стратегических отраслях экономики. Происходило преимущественное развитие государственного сектора и развитие различных форм государственного контроля и регулирования частного бизнеса. Интенсивный этап индустриализации продолжался до середины 1960-х годов. Этот период характеризуется проведением импортозамещающей политики и созданием импортозамещающих отраслей.<sup>5</sup>

Период с начала 1990-х годов характеризуется новым этапом экономических реформ. Эти реформы включали в себя такие меры, как дерегулирование рынка и поощрение частного сектора, внешнеторговая либерализация, снятие ограничений для внутренних и иностранных инвестиций, реформирование финансовой и налоговой системы и др. Характерным для Индии является то, что страна проводит постепенную, регулируемую либерализацию.

Основные проявления государственного капитализма в Индии представлены на рисунке 1.

---

<sup>5</sup>В. К. Ломакин «Мировая экономика», М.: Юнити, 2002.

## Государственный капитализм в Индии



Источник: составлено автором

Наиболее явным выражением политики государственного капитализма в Индии являются пятилетние планы экономического развития, которые разрабатываются *Плановой комиссией (The Planning Commission)*, созданной в 1950 году и возглавляемой премьер-министром страны. Пятилетние планы определяют основные направления государственного регулирования экономики, программу развития основных видов промышленности

и сельского хозяйства, устанавливаются источники и объем денежных накоплений в государственном секторе, распределение ресурсов между федеральным центром и штатами.<sup>6</sup> Пятилетние планы успешно сочетаются с годовым планированием. Планирование имеет также секторальный профиль и затрагивает все важнейшие отрасли экономики. Пятилетние планы являются ориентирами для всех форм государственного регулирования – прямого и косвенного, административного и финансового. Плановая комиссия ответственна за мониторинг и реализацию пятилетних планов, играет одновременно координирующую роль среди министерств и департаментов.

В настоящее время правительством страны сформулировано большое количество всевозможных государственных программ развития отраслей, сформировано множество межведомственных комитетов и комиссий, курирующих развитие отраслей. Помимо федеральных планов и программ развития, планирование осуществляется на уровне штатов и территорий.

Согласно исследованиям UNCTAD, Индия относится к группе стран с высоким уровнем формулирования и реализации государственных программ в сфере информационных и коммуникационных технологий. Для Индии также характерна высокая имплементация разработанных стратегий, принятых законодательных актов и законов в области информационных и телекоммуникационных технологий.

Немаловажную роль в государственном регулировании играет и долгосрочное планирование. В 2000 году командой из 500 экспертов возглавляемой бывшим президентом Индии Абдул Каламом, была

---

<sup>6</sup>Проект 12-го пятилетнего плана, охватывающего период 2012-17 гг., предусматривает устойчивый инклюзивный экономический рост. Определена цель – ежегодный 8,0 % рост экономики и таргетирование инфляции на уровне 5 %. В новом плане большое значение придается решению проблемы преодоления бедности и развития человеческого потенциала, развития новых технологий, их использование в промышленности и сельском хозяйстве, достижения социального и регионального равенства. Результатом инклюзивного роста должны стать падение бедности, значительное улучшение здравоохранения, улучшение стандартов образования, обеспечение повсеместного доступа детей к начальному и среднему образованию, и улучшения доступа к высшему образованию. Приоритетное значение придается развитию сельского хозяйства и обеспечению энергетической безопасности страны.



разработана стратегия развития страны до 2020 года – план *IndiaVision2020*. Главная цель плана сделать Индию развитой страной к 2020 году.<sup>7</sup>

Текущий кризис подтвердил правильность выбранной стратегии, которая заключалась в активной экономической роли государства в виде деятельности *государственных предприятий и государственных корпораций*. Изначально государственный сектор организовывался с целью достижения стабильных макроэкономических показателей, высоких темпов экономического роста, само обеспечения промышленной продукцией и товарами, сбалансированности платёжного баланса и стабилизации цен. Процесс либерализации существенно не повлиял на позицию государственных предприятий. Предприятия государственного сектора занимают доминирующее положение в таких отраслях, как энергетика, железнодорожный и морской транспорт, добывающая промышленность, связь и телекоммуникации, нефтегазовая, угольная промышленность. Если во времена первого пятилетнего плана в стране существовало всего лишь 5 государственных корпораций общим объёмом инвестирования 29.00 крор<sup>8</sup>, в то по состоянию на 31 Марта 2014 года в стране насчитывается 290 CPSEs (исключая 7 государственных страховых компаний) общим объёмом инвестиций 20,61,866 крор.<sup>9</sup> Из них 220 действующих и 28 предприятий находятся в процессе создания. В 2013-14 ф. г. общая выручка

<sup>7</sup>Стратегия выделяет пять приоритетных отраслей:

- Сельское хозяйство и продовольствие. Предполагается удвоение объемов производства сельскохозяйственных продуктов и продовольствия к 2020 году.
- Развитие инфраструктуры и надежной электроэнергетической системы.
- Образование и здравоохранение. Основная цель – это обеспечение социальной защищенности населения, ликвидация безграмотности, предоставление медицины для всех.
- Информационные и телекоммуникационные технологии признаются одной из ключевых компетенций индийской экономики. Предполагается использование ИКТ в теле-образовании, теле-медицине с целью продвижения образования и медицины в удаленные местности, а также использование ИКТ в электронном правительстве с целью повышения транспарентности в государственном администрировании.
- Развитие новых технологий и стратегических отраслей индустрии (ядерные, космические, военные технологии).

<sup>8</sup>1 крор = 10 миллионов индийских рупий.

<sup>9</sup>Government of India, Department of Public Enterprises of the Ministry of Heavy Industries and Public Enterprise, PE Survey Report 2013-2014.

государственных предприятий составила 1,49,164 крор, что на 12,2% выше по сравнению с аналогичным периодом предыдущего отчетного периода.<sup>10</sup>

Государственные предприятия становятся важными игроками фондовых бирж. Акции индийские государственных корпораций государственных предприятий торгуются на различных фондовых площадках. Их общая капитализация составляет около 25% рыночной капитализации Бомбейской фондовой биржи.

На современном этапе важно отметить еще один аспект, связанный с деятельностью государственных предприятий. В настоящее время многие государственные компании применяют так называемую *концепцию нового государственного корпоративного управления*, которая заключается в использовании государственными компаниями управленческой модели частных предприятий. Такая политика способствует усилению конкурентоспособности государственных предприятий и приводит к повышению уровня их производственной эффективности. Среди характеристик нового государственного управления выделяют следующие: допуск ценных бумаг государственных компаний к торговле на фондовые биржи, усиление внутреннего и независимого аудита, назначение независимых членов советов директоров, ограничения на получение государственных субсидий, набор персонала из ведущих университетов, стимулы по оплате управленческого персонала.<sup>11</sup> Примером успешного использования государственного корпоративного управления служит деятельность таких успешных департаментских предприятий,<sup>12</sup> как Indian Railways и Indian Post.

Большинство крупных государственных предприятий выполняют возложенные на них социальные функции, что способствует уменьшению их индивидуальной прибыльности и что является предметом критики

---

<sup>10</sup>Government of India, Department of Public Enterprises of the Ministry of Heavy Industries and Public Enterprise, PE Survey Report 2013-2014.

<sup>11</sup>The World Bank, "Republic of India, Corporate Governance of Central Public Sector Enterprises, June 2010.

<sup>12</sup>Национальная классификация государственных предприятий представлена в приложении №2.



приверженцев свободного рынка, указывающих на изначальную их меньшую эффективность по сравнению с предприятиями частного сектора. Однако, по мнению некоторых экспертов, «меньшая прибыльность таких госпредприятий несопоставима с тем несравненно большим повышением уровня и эффективности экономики в целом, который обеспечивается развитием государственного сектора».<sup>13</sup>

Анализ государственной политики, проводимой индийским правительством в отношении государственных предприятий, позволяет сделать вывод о том, что в настоящее время основной акцент делается на повышении эффективности и конкурентоспособности предприятий, а не на их приватизации и переходе в частный сектор.

Государство играет важную роль в *регуливании финансовой системы*. После обретения Индией независимости основные усилия правительства были направлены на создание в стране надежной банковской системы, которая смогла бы поддержать планируемое экономическое развитие посредством мобилизации ресурсов для развития приоритетных и нуждавшихся в больших капиталовложениях отраслей. Этой цели соответствовала политика национализации частных банков, которая проводилась вплоть до начала реформ 1990-х годов. Такая политика обеспечила непосредственный государственный контроль над банковским сектором. Помимо национализации были приняты другие методы контроля, такие, как приоритетное кредитование обозначенных отраслей, дифференциация процентной ставки, были установлены нормы финансирования промышленного и корпоративного капитала.<sup>14</sup> В результате реформ было открыто значительное количество банковских отделений. Хотя значительная часть населения страны все еще остается за пределами финансовой системы, особенно высок этот процент в сельской местности.<sup>15</sup>

---

<sup>13</sup>О. В. Маляров «Роль государственного капитализма в экономике Индии» 28.10. 2012.

<sup>14</sup>The Reserve Bank of India, "Report on Currency and Finance" 2008-2009.

<sup>15</sup>По разным оценкам от 40% до 60%.

Реформы 1990-х годов способствовали появлению новых частных банков и вхождению на национальный рынок иностранных банков. Тем не менее, на сегодняшний день доля государственного участия в банковском секторе остается значительной, составляя 80% депозитов и кредитования. Так, например, один из крупнейших банков страны State Bank of India Group с активами в 256 млрд. долл. США по объему получаемой прибыли превосходит в несколько раз остальных лидеров банковского сектора. На долю банков государственного сектора приходится более чем 75% общей стоимости банковского имущества в стране, а на долю частных и иностранных банков – 18,2% и 6,5% соответственно.<sup>16</sup>

Организованная государственная банковская система представлена государственными банками, государственными коммерческими банками, региональными сельскими банками, государственными банками развития и финансовыми корпорациями. Последние создавались правительством для долгосрочного кредитования различных отраслей экономики.<sup>17</sup>

Крупнейшие банки Индии по показателям прибыли и капитализации – это банки, находящиеся под государственным контролем.<sup>18</sup> Это дает возможность государству осуществлять привлечение и перераспределение ресурсов с учетом проводимой социально-экономической политики, позволяет направлять средства на развитие стратегических и приоритетных отраслей экономики.

Как и в случае с государственными предприятиями, индийские государственные банки используют новые корпоративные методы управления и новые технологии для сохранения конкурентоспособности. Для Индии характерно отсутствие связи между видом собственности банка и его эффективностью. Среди эффективных банков встречаются все три группы

---

<sup>16</sup>Источник: [www.ereport.ru](http://www.ereport.ru)

<sup>17</sup>Это такие банки и корпорации, как Индийский банк промышленного развития, Корпорация промышленного финансирования, Банк развития мелкой промышленности, Банк промышленных инвестиций, Корпорация промышленного кредита и инвестиций, Корпорация финансирования рискованного капитала и технологий и др.

<sup>18</sup>См. в приложении № 5.

банков: государственные, частные и иностранные. Более того, по оценкам специалистов Резервного банка Индии, 28 самых неэффективных банков принадлежали частному и иностранному сектору.<sup>19</sup>

Наблюдаемая в настоящий момент консолидация в финансовом секторе вызвана внедрением требований по достаточности капитала Базель II. Это способствует росту конкурентоспособности индийского банковского сектора на международном рынке и его развитию и продвижению внутри страны.

Основная задача индийской банковской системы сегодня – мобилизация сбережений для удовлетворения кредитных потребностей растущей экономики посредством использования инновационных финансовых инструментов, обеспечивающих финансовую инклюзивность. Доступ к надежному и приемлемому кредитованию признается на сегодняшний день одной из основных составляющих акселерации роста и искоренения бедности в стране и является стратегической целью развития банковского сектора.

Важным центром аккумуляции финансовых средств и источником финансирования служат *индийские страховые компании*. Аналогично банковской сфере в индустрии страхования в Индии традиционно доминировали государственные страховые гиганты, такие, как Life Insurance Corporation (LIC) в сегменте страхования жизни и General Insurance Corporation Export Credit и Guarantee Corporation в секторе, не связанном со страхованием жизни. Крупнейшая страховая компания LIC была основана в 1956 году путем провиденциального слияния 243 страховых компаний и обществ. В настоящий момент LIC является лидером страхования жизни на индийском рынке, на ее долю приходится как минимум половина всего объема страхового рынка. LIC является активным инвестором на фондовом рынке с объемом вложения на уровне 50 млрд. долл. США. В августе 2000 года сектор страхования был открыт для частных инвесторов. С тех пор было открыто несколько десятков новых компаний по страхованию жизни и 11-ть

---

<sup>19</sup> The Reserve Bank of India “Report on Currency and Finance” 2008-2009.

генеральных страховых компаний как совместных предприятий с международными страховыми компаниями. Тем не менее, государство по-прежнему контролирует страховой сектор.

Несмотря на многочисленные трудности и задачи, стоящие перед индийским банковским сектором, можно констатировать, что проводимая политика контролируемой либерализации в банковской сфере способствует формированию стабильной финансово-экономической системы, которая успешно пережила азиатский кризис 1997-98 гг. и мировой финансовый кризис 2008-09 гг.

*Государственное регулирование сельского хозяйства.* Сельское хозяйство остается одной из наиболее регулируемых отраслей народного хозяйства. На протяжении многих лет сельскохозяйственная политика в Индии была направлена на достижение самообеспечения и сельскохозяйственной самодостаточности. Значительный прогресс был достигнут в достижении этой цели. Индия входит в список 15 стран мировых лидеров по экспорту сельскохозяйственных продуктов. Согласно статистическим данным ВТО, в настоящий момент индийский сельскохозяйственный экспорт составил 23,2 млрд. долл. США, что составляет 1,7% мировой торговли сельхозпродуктами.

На сегодняшний день сельское хозяйство и сопутствующие ему отрасли составляют 14,0% ВВП. Развитие сельского хозяйства связано с решением таких важных задач, как обеспечение продовольственной безопасности, решение проблемы занятости населения и искоренение бедности в стране. Несмотря на проводимые реформы, более половины населения страны (58%) занято в сфере сельского хозяйства, поэтому государственное регулирование этой отрасли остается одним из самых приоритетных направлений.

Сельское хозяйство регулируется на уровне правительств штатов и на федеральном уровне. Центральная роль в регулировании данной отрасли принадлежит Министерству сельского хозяйства. Правительство реализует

многочисленные программы поддержки местных фермеров и агропромышленной индустрии в целом.

Одна из основных программ – обеспечение доступного кредитования сельского хозяйства, которое во всем мире считается важным механизмом поддержки сельхозпроизводителей. В последние годы правительство Индии предприняло ряд мер для увеличения потоков кредитования, включая снижение процентной ставки для фермерских кредитов, которая составляет 7%. Предусматривается дополнительная субсидия в размере 1% ставки по краткосрочным кредитам в случае своевременного погашения.

Начиная с 2003-04 ф. г., поток сельскохозяйственных кредитов стабильно превышает запланированные объемы. В 2014-15 ф. г. объем кредитования увеличился на 20,1% по сравнению с аналогичным периодом предыдущего отчетного периода.<sup>20</sup>

Правительство реализует программу создания системы краткосрочного кредитования сельских кооперативов. Для этого были подписаны меморандумы взаимопонимания между федеральным правительством и правительствами 25 штатов, а также Национальным банком сельскохозяйственного развития. Программа охватывает 95% первичных сельскохозяйственных обществ и 96% кооперативных банков страны.<sup>21</sup>

Государство осуществляет программы страхования отрасли, призванные снизить зависимость сельского хозяйства от природных явлений (засуха, муссонные дожди, эпидемии). Финансовая поддержка оказывается фермерам через контролируемую государством компанию Agriculture Insurance Company of India Ltd. Программа страхования охватывает 25 штатов и 2 территории.

Кроме того, в последнее время были реализованы такие программы, как: выделение государственных субсидий на покупку удобрений (Nutrient Based Subsidy Policy); государственная поддержка проектов по расширению

---

<sup>20</sup> Government of India, The Ministry of Finance “Union Budget and Economic Survey 2014 – 2015.”

<sup>21</sup> Там же.

площадей, пригодных к орошению, созданию ирригационного потенциала (Accelerated Irrigation Benefit Programme); предоставление фермерам улучшенных сортов семян, грунтовых мелиорантов, питательных веществ для растений, предоставление техники; программы поддержки производства различных культур и сельскохозяйственных продуктов; вещание сельскохозяйственного радиоканала All India Radio; бесплатные линии и работа call – центров, консультирующих фермеров, работа агро-клиник и агробизнес центров, образовательные программы и тренинги и др.<sup>22</sup>

Помимо обеспечения сельского хозяйства кредитными ресурсами, государственное стимулирование отрасли осуществляется путем обеспечения сбыта сельскохозяйственной продукции. Проводимая государственная ценовая политика направлена на поддержку сельхозпроизводителей. Правительственные программы призваны обеспечить компенсацию затрат и стимулирование сельхозпроизводителей к большему инвестированию в производство и одновременно увеличению объемов производства, что в конечном счете способствует обеспечению интересов потребителей путем создания доступных поставок по приемлемым ценам. Ценовая политика призвана обеспечить сбалансированную и интегрированную ценовую структуру на основные сельхозпродукты посредством такого механизма, как минимальные цены, гарантируемые правительством.

Кроме того, государственная Продовольственная корпорация Индии, другие государственные компании и кооперативы осуществляют закупки сельхозпродуктов у местных фермеров по ценам, рекомендованным Федеральной сельскохозяйственной комиссией (The Commission for Agriculture Costs and Prices) и соответствующими органами правительств штатов.

Государство проводит программу рыночной интервенции для быстро портящихся садоводческих и сельскохозяйственных продуктов, которая осуществляется по запросу правительств штатов и территорий, в том случае,

---

<sup>22</sup> “Union Budget and Economic Survey 2011 - 2012” ,“Union Budget and Economic Survey 2012 – 2013.”



если они берут на себя 50% расходов (25% в случае северо-восточных штатов).

Важным инструментом государственной поддержки отрасли считается участие государства в организации кооперативов (участие в их паевом капитале), который по существу является одним из источников государственного финансирования сельского хозяйства.<sup>23</sup>

В настоящий момент усилия государства направлены на создание условий для использования современных технологий, способствующих увеличению производительности в сельском хозяйстве. Это поможет обеспечить рост ВВП в сельском хозяйстве до 4% ежегодно. Эти проекты являются капиталоемкими, и обеспечить их успешную реализацию без широкого участия государства невозможно.

---

<sup>23</sup>О.В. Маляров «Кооперация в Индии» Институт Востоковедения РАН М.: 2007.

## 1.2 Теоретическое обоснование факторов, определяющих современное развитие индийской экономики

Опыт Индии и других быстроразвивающихся стран показывает, что экономическое развитие национальной экономики в современных условиях определяется двумя важными факторами – людскими ресурсами и технологиями. Численность трудоспособного населения и производительность труда, на которую оказывает прямое воздействие развитие и распространение технологий, на сегодняшний день являются определяющими для любой экономики. Именно эти два фактора лежат в основе устойчивого экономического роста, который демонстрирует Индия на протяжении последних 10 – 15 лет.

*Развитие технологий в национальной экономике.* Сегодня многие страны независимо от уровня своего экономического развития стремятся к созданию собственного научно-технического потенциала, так как использование высоких технологий в промышленности, в сфере услуг и сельском хозяйстве способно обеспечить экономический рост, повышение производительности труда и энергоэффективности производственного процесса, способствует улучшению качества жизни и повышению благосостояния населения. Роль информационных и коммуникационных технологий в повышении эффективности экономического развития общепризнана.

Несмотря на вырисовывающуюся перспективу технологий шестого уклада, к которым относят нанотехнологии, биотехнологии, альтернативную энергетику и материаловедение, по мнению ряда экспертов<sup>24</sup>, информационные технологии в ближайшие двадцать лет будут оставаться приоритетным направлением развития, в том числе и для технологически развитых стран. Дальнейшее развитие информационных технологий будет направлено на расширение областей их применения, повышение

---

<sup>24</sup>“Disruptive technologies: Advances that will transform life, business, and the global economy” McKinsey Global Institute May 2013.



эффективности их использования и создание продуктов с более высокой добавленной стоимостью. По мнению экспертов McKinsey Global Institute, информационные технологии будут оказывать наибольшее влияние на социально-экономическое развитие, бизнес и мировую экономику. Аналогичные выводы приведены в докладе экспертов US National Intelligence Council, которые считают информационные технологии основным двигателем мировой экономики в ближайшее десятилетие.<sup>25</sup>

В настоящий момент в Индии идет формирование новой политики в области науки, техники и инноваций. Этот процесс затрагивает такие области, как атомная энергетика, космос, информационные и коммуникационные технологии, автомобилестроение, электронная промышленность, фармацевтика. Перспективным является направление развития технологий шестого технологического уклада, таких как, нано- и биотехнологии, альтернативная энергетика.

Общепринята точка зрения, согласно которой в начальной стадии развития страны большое влияние на всю экономику оказывало промышленное производство. С дальнейшим развитием производственный сектор часто отходит на второй план, уступая место сектору услуг. Это касается как вопросов объема выпуска продукции, так и вопросов занятости населения. Постепенно, для того чтобы оставаться конкурентоспособными, промышленные предприятия становятся более сервис-ориентированными. Существует мнение о том, что переориентация экономики с производства на сферу услуг не может поддерживаться в течение длительного времени, так как развитие сектора услуг зависит от развития промышленной сферы и ее потребностей. Эта точка зрения верна в отношении определенных видов услуг, например, таких, как перевозки. В отношении других видов услуг, в частности, таких, как информационные технологии, индийская экономика демонстрирует обратный пример. Так, информационные технологии стали основной силой, стоящей за недавним ростом и развитием промышленного

---

<sup>25</sup>US National Intelligence Council “Global Trends 2030: Alternative Worlds” December 2012.

сектора в стране. В случае с Индией положительный эффект от роста сектора услуг распространяется на производство через растущие потребности, ведущие к увеличению производства, росту внедрения технологий, увеличению доходов и приобретению организационных навыков.

В Индии индустрия информационных и коммуникационных технологий (ИКТ) стала катализатором для всей экономики и является одним из главных источников экономического роста на протяжении последних 15 – 20 лет. Индия занимает передовые позиции по росту инвестиций в сектор информационных и коммуникационных технологий.

Согласно определению ОЭСР, впервые согласованному между странами-членами организации в 1998 году и пересмотренному в 2002 и 2007 годах, под ИКТ понимают совокупность высокотехнологичных отраслей обрабатывающей промышленности и сферы услуг, которые обеспечивают сбор, распространение, и вывод информации электронным способом. Сюда относят производство офисного, компьютерного, телекоммуникационного, медицинского, измерительного и оптического, отдельных видов промышленного оборудования, бытовой техники, а также услуги, связанные с обслуживанием компьютеров, включая разработку программного обеспечения и услуги связи.<sup>26</sup>

Опыт высокотехнологичных стран и мировая практика показывают целесообразность и необходимость выделения информационных и коммуникационных технологий в отдельную отрасль с присущими ей стандартами. С этой целью разработан мировой стандарт ISO20.000, stipулирующий детальные рекомендации, связанные с проектированием, производством и предоставлением услуг и затрагивающие организацию отношений между поставщиками и потребителями продукции и услуг информационных технологий.

Опыт стран-лидеров по технологическому развитию свидетельствует о том, что для успешного развития ИКТ отрасли необходимо создание

---

<sup>26</sup> OECD “Measurement the Information Economy 2002, Annex 1. The OECD Definition of ICT Sector.”

национальной инновационной системы. Необходима последовательная государственная политика в области развития ИКТ, направленная на создание соответствующей инфраструктуры. Данный процесс должен протекать при активном участии государства и частного сектора, профильных университетов и технологических институтов, венчурных компаний и фондов, профильных ассоциаций и т.д. Необходимо совершенствование законодательной базы, соответствующее налоговое регулирование, создание таможенного режима, стимулирующего экспорт и импорт технологий и высокотехнологичных товаров, повышение спроса на инновации, привлечение различных источников капиталовложений, развитие корпоративных НИОКР.

Важной частью создания соответствующей инфраструктуры является кластерный подход, реализующийся в создании условий для успешного функционирования специальных экономических зон и технопарков. Специальные экономические зоны представляют собой географические зоны, в отношении которых действуют особые – более либеральные – административный, налоговый и таможенный режимы. Как правило, целью создания особых экономических зон является развитие высокотехнологичных отраслей экономики, разработка и производство новых видов продукции.

В Индийской инновационной системе кластерный подход проявляется в создании специальных экономических зон для высокотехнологичных предприятий и парков разработки программного обеспечения (Software Technology Parks of India - STPI).

Опыт высокотехнологичных стран (США, Япония) свидетельствует об исключительной роли ИКТ в развитии национальной экономики и всех социальных сфер общества. В настоящий момент общепризнано, что независимо от степени развитости страны ИКТ играют главенствующую роль в социальном развитии страны. Использование ИКТ в государственном управлении осуществляется с помощью внедрения информационной системы

«Электронное правительство». Электронное правительство – это способ осуществления государственной деятельности при помощи информационных технологий. Электронное правительство признано стать основой социального государства, обслуживающего интересы граждан.<sup>27</sup>

Классификация ООН выделяет следующие основные этапы создания электронного правительства:<sup>28</sup>

- информационный – создание сайтов органов государственного управления с предоставлением информации о режиме и местах услуг (Россия, Китай, Индия);
- интерактивный – предоставление простых наиболее востребованных услуг (Италия, Германия, Япония);
- транзакционный – оказание online услуг, платежей налогов, сборов и т.д. (Южная Корея, США, Сингапур);
- информационное общество - государственные услуги предоставляются полностью в электронном виде (пока что ни одна страна не достигла такого уровня развития).

Для Индии реализация программы «Электронное правительство» является приоритетным направлением, поскольку программа признана стать средством решения проблемы социального неравенства и преодоления бедности в стране. Развитие и внедрение информационных и коммуникационных технологий рассматривается как один из основных методов достижения социальной инклюзивности.

Еще одним важным фактором для развития технологий является наличие внутреннего емкого рынка. О важности наличия потребностей внутреннего рынка в освоении передовых информационных технологий свидетельствует сравнительный анализ состояния ИКТ индустрии Шри-

---

<sup>27</sup>Доклад Ассоциации предприятий компьютерных и информационных технологий «О стратегических направлениях развития индустрии информационных технологий в России».

<sup>28</sup>UNe-Government Survey 2008, 2012.

Ланки и Индии. Большая часть индустрии ИКТ в Шри-Ланке<sup>29</sup>, так же, как и в Индии, нацелена на экспорт. С точки зрения условий для развития технологий, Индия и Шри-Ланка схожи по многим параметрам: страны расположены в одном регионе, наличие значительной части англоговорящего населения, экспорт-ориентированная политика в области ИКТ, как Индия, так и Шри-Ланка являются популярным местом для других стран в потреблении ИКТ продукции. В тоже время, несмотря на экспортную ориентированность, внутренний рынок Индии огромен по сравнению с внутренним рынком в Шри-Ланке, доля расходов на развитие программного обеспечения в ВВП превышает этот показатель для Шри-Ланки.

Наличие огромного, еще до конца неосвоенного, внутреннего рынка формирует дополнительный потенциал для развития данной отрасли, а также создает дополнительные возможности в связи с ослаблением спроса на мировом рынке, вызванного мировым экономическим кризисом.

*Демографический фактор: теоретические аспекты.* По мнению ряда экономистов, именно густонаселенные страны с большим количеством трудового населения обладают конкурентным преимуществом и могут стать новыми экономическими центрами. Так, в частности британский экономист Джим О'Нил (Jim O'Neill) объясняет это утверждением, согласно которому «чем больше население страны, тем выше производство товаров и услуг и тем больше людей, получающих зарплату и доходы, которые лежат в основе потребления».<sup>30</sup>

Связь между демографией и экономическим ростом описывается в трудах экономиста Ангуса Меддисона (Angus Meddison), исследовавшего историю экономического развития. Меддисон указывал на то,

---

<sup>29</sup>Шри-Ланка – государство в Южной Азии, население – 21 675 648 человек. По прогнозным данным SLASSCOM (The Sri Lanka Association for Software and Service Companies) на 2015 год доходы от экспорта ИКТ продукции занимают пятое место после доходов от экспорта текстиля, готовой одежды, чая, резины и доходов от туризма (доходы от ИКТ продукции в 2015 году составят 700 млн. долл. США).

<sup>30</sup>Джим О' Нил «Карта роста: Будущее стран БРИК и других развивающихся рынков» М.: Альпина Бизнес Букс, Москва 2013.

что густонаселенные страны, сначала Индия, затем Китай, в прошлом являлись ведущими экономиками мира.<sup>31</sup>

Демографический фактор – многочисленное население, превышающее 100 миллионов человек, стал определяющим для выделения стран в группу БРИКС. Д. О’Нил в настоящий момент выделяет другую группу густонаселенных стран, названную им «Следующие одиннадцать» (Next Eleven). К этой группе относятся: Мексика, Турция, Египет, Иран, Нигерия, Бангладеш, Индонезия, Южная Корея, Пакистан, Филиппины и Вьетнам.

По мнению Д. О’Нила, перечисленные страны обладают значительным потенциалом, в том числе благодаря большому количеству населения, что позволит им в будущем играть важную роль в мировой экономике. Как и в случае с БРИКС, большое количество населения стало решающим критерием для выделения этих стран в отдельную группу.

В тоже время существует другое мнение, согласно которому именно демографический фактор в виде большого количества бедного населения оказывает негативное влияние на экономическое развитие Индии. Так, индийский экономист Радика Десай (Radhika Desai) в статье «Индия: Можно ли говорить о стране современности» утверждает, что демографическое положение в стране не является определяющим фактором в развитии экономики.<sup>32</sup> По мнению Р. Десай, демографический фактор препятствует повышению качества жизни индийских граждан, поскольку если темпы роста экономики не будут успевать за темпами роста населения, в стране будет держаться высокий уровень бедного населения и безработицы. Кроме того, рост численности населения связывают с негативным антропогенным влиянием на окружающую среду.

Такие взгляды были особенно популярны во второй половине 20 века, в результате чего Индия, поддерживаемая международными организациями, стала реализовывать программу регулирования рождаемости сначала в виде

---

<sup>31</sup>Agnus Meddison “The World Economy: Historical Statistics.”

<sup>32</sup>Приведено в книге Е. Ф. Авдокушин и М. В. Жариков «Страны БРИКС в современной мировой экономике» М.: Магистр Инфра-М 2013.



«умеренности и самоограничения», затем посредством реализации программы планирования семьи в виде стерилизации. Н. Ниликани подробно описывает результаты реализации программы стерилизации, которой подверглось около 8 миллионов человек.<sup>33</sup>

Из-за крайней непопулярности среди местного населения государственная программа ограничения численности населения в Индии оказалась менее эффективной, чем, например, в Китае. Как указывает Н. Ниликани, в демократической Индии программа оказалась неработоспособной, тогда как в автократическом Китае она была успешно реализована, и это тот случай, когда «политика планирования рождаемости в Китае оказалась тем случаем, когда, побеждая в сражении, проигрывали войну».<sup>34</sup>

В 1983 году Индира Ганди получила премию ООН за выдающийся вклад в решение вопросов народонаселения. В это время происходит переоценка взглядов на многочисленность населения, которая начинает рассматриваться как основа для развития экономики, как источник рабочей силы и потребителей не только для Индии, но и для мировой экономики. В это время в различных концептуальных документах ОЭСР, ООН появляются и приобретают важность такие понятия, как интеллектуальный ресурс, человеческий потенциал, *knowledge-based economy* (экономика, основанная на знаниях, носителем которых является человек).

Впервые такой подход, при котором экономическое развитие рассматривается прежде всего как человеческое развитие, был предпринят в 1980-х годах двадцатого столетия. Концептуальное понимание «человеческого потенциала» было предложено в 1980-х годах индийским экономистом, лауреатом Нобелевской премии Амартья Сен (Amartya Sen). В своей работе А. Сен обосновал положение о том, что неотъемлемой частью процесса экономического развития является расширение

---

<sup>33</sup>Нилекани Н. «Образ новой Индии:эволюция преобразующих идей» М.: Сколково Московская школа управления 2010.

<sup>34</sup>Там же.

человеческих возможностей. А. Сен разработал так называемый «подход человеческого развития» (human development approach), который предусматривает необходимость свободы выбора, когда каждый решает, какую цель и образ жизни он считает предпочтительным и который он может достичь. Экономический рост способствует человеческому развитию тогда, когда он не просто приводит к повышению доходов на душу населения, а когда имеется достаточный уровень государственных инвестиций в социальную сферу и при условии существования справедливых механизмов распределения ресурсов.<sup>35</sup>

Основываясь на исследованиях А. Сена, группа экономистов во главе Махбубом-уль-Хаком (Mahbub ul Haq) в 1990 году разработала показатель – Индекс развития человеческого потенциала, который учитывает такие индикаторы, как ожидаемая продолжительность жизни, уровень образования и уровень жизни (показатель ВНД на душу населения по паритету покупательской способности в долларах США). Индекс развития человеческого потенциала публикуется в ежегодных отчетах Программы развития ООН (UNDP) и используется для сопоставления уровня развития различных стран мира. Индекс позволяет ранжировать страны на четыре группы: очень высокий, высокий, средний и низкий уровни развития человеческого потенциала.

Сформулированный А. Сеном подход привел к появлению нового взгляда на демографический фактор. Большое количество населения начинает рассматриваться как конкурентное преимущество, как дополнительный ресурс. С этого времени в концептуальных документах индийского правительства начинает прослеживаться важность необходимости создания условий для развития человеческого потенциала, вовлеченности всех слоев населения в процесс экономического развития.

---

<sup>35</sup>Amartya Sen Yuman “Right and Development” edited by B. Andreassen and S. Marks “Development as A Human Right: Legal, Political and economic Dimension” Harvard School of Public Health 2006.



На современном этапе практически все формулируемые правительственные программы и стратегии развития имеют социальную направленность. Правительством подчеркивается приоритетное значение создания в стране современной инфраструктуры здравоохранения и системы образования, доступных для всех слоев населения.

В Индии социально-экономическая политика, проводимая государством, направлена на расширение доступа к ресурсам и возможностям. Индия, как и многие развивающиеся страны, стремится трансформироваться из общества с ограниченным доступом к политической и экономической деятельности к «обществу с открытым доступом».

Идея «общества с открытым доступом» была сформулирована группой ученых во главе с американским экономистом, лауреатом Нобелевской премии Дугласом Нортоном. Суть предложенной им теоретической модели, разработанной на основе исследований девяти стран, включая Индию, сводится к тому, что независимо от уровня получаемых доходов, населению должен быть обеспечен доступ к социальной системе, образованию, здравоохранению, работе, к капиталу. Классический подход связывает прогресс социально-экономического развития общества с наличием «правильных» институтов (как правило, примерами служат институты развитых стран).

В отличие от классического подхода Д. Нортон утверждает, что во избежание насильственного передела каждое общество, независимо от уровня развития, должно решать проблему договорного перераспределения ресурсов. Предложенный Д. Нортоном подход оспаривает утверждение, что развивающиеся страны – «порядки с ограниченным доступом» должны ориентироваться и слепо копировать институты развитых стран – «порядков с открытым доступом». Такие

попытки, как правило, приводят к неэффективности работы данных институтов.<sup>36</sup>

Точка зрения о положительном воздействии демографического фактора на экономическое развитие Индии высказана Домиником Уилсоном и Рупой Пурусхотаман.<sup>37</sup> По их мнению, именно демографический фактор является конкурентным преимуществом Индии. На сегодняшний день в стране трудоспособное и экономически активное население составляет около 500 миллионов. Индия демонстрирует высокие темпы годового прироста численности населения – 1,6%.<sup>38</sup>

Конкурентным преимуществом Индии является наличие огромного количества образованного, говорящего по-английски населения. Извлекая из этого выгоду, страна стала одним из главных экспортеров услуг информационных технологий, аутсорсинговых услуг, специалистов по программному обеспечению. Каждый год в Индии выпускается около 2 миллионов англоговорящих специалистов, около 300 тысяч инженеров, индийский средний класс приближается к численности населения США.<sup>39</sup>

В тоже время Индия – страна с дешевой рабочей силой, что значительно увеличивает ее конкурентоспособность в сфере массового промышленного производства, и приводит к тому, что многонациональные корпорации используют ее в качестве своей производственной базы.

Для Индии источником роста на протяжении последних 10 лет был внутренний спрос.<sup>40</sup> Крупный и постоянно увеличивающийся внутренний рынок остается привлекательным для иностранных капиталовложений. Процесс урбанизации и совершенствующаяся инфраструктура, рост

---

<sup>36</sup>Д. Нортон, Дж. Уоллис С. Уэбб, Б. Вайнгайт «В тени насилия: уроки для обществ с ограниченным доступом к политической и экономической деятельности» Издательский дом Высшей школы экономики, Москва 2012.

<sup>37</sup>Доминик Уилсон и Рупа Пурусхотаман «Большая четверка на подъеме» сайт: [http://sr.fondedin.ru/new/fullnews\\_arch\\_to.php?subaction=showfull&id=1093949458&archive=1093951097&start\\_from=&ucat=14&](http://sr.fondedin.ru/new/fullnews_arch_to.php?subaction=showfull&id=1093949458&archive=1093951097&start_from=&ucat=14&)

<sup>38</sup> UNDP in India website: [website:undp.org/content/india/en/home/library.html](http://www.undp.org/content/india/en/home/library.html)

<sup>39</sup>Нилекани Н. «Образ новой Индии: эволюция преобразующих идей» Сколково Московская школа управления 2010.

<sup>40</sup>Россия в данном случае негативно отличается от Индии, так как экономический рост в нашей стране обусловлен главным образом за счет сырьевого экспорта и увеличением цен на сырье.

индийского среднего класса, развитие банковской системы и удешевление потребительского кредитования способствуют изменению стандартов потребления среди индийского населения.

К аналогичным заключениям пришел в своих исследованиях известный американский демограф Дэвид Блум (David Bloom), предложивший так называемую модель «демографического дивиденда». Модель демографического дивиденда учитывает наиболее важный показатель – коэффициент демографической нагрузки, который высчитывается как отношение количества иждивенцев к числу людей работоспособного возраста. ВВП на душу населения растет, когда демографическая нагрузка снижается, т.е., когда растет доля трудоспособного населения в общей величине населения, и, наоборот, увеличение демографической нагрузки тормозит экономический рост. По мнению Д. Блума, рост трудоспособного населения является демографическим дивидендом для национальной экономики. При условии создания и обеспечения возможностей для трудоустройства населения Индия сможет прибавлять около 2% ВВП ежегодно.<sup>41</sup>

Опыт Индии подтверждает, что современное экономическое развитие национальной экономики в современных условиях определяется двумя важными факторами – людскими ресурсами и технологиями. Конкурентными преимуществами будут обладать экономики густонаселенных стран, делающих упор на развитие и внедрение технологий в различные сферы жизни.

---

<sup>41</sup> Bloom E. D. “Population dynamics in India and implications for economic growth” January 2011.

### 1.3 Экономические противоречия в системе развития Индии

Сегодня Индия – одна из самых быстроразвивающихся экономик мира, динамичный рынок, растущий промышленный и инновационный потенциал. Вместе с тем Индия относится к группе стран с высоким уровнем бедности и высокими цифрами безграмотного населения. Индийская социально-экономическая система характеризуется многоукладностью, сочетая в себе капиталистические и докапиталистические формы хозяйствования. Экономическая система сталкивается с решением серьезных проблем: с одной стороны, это ликвидация бедности и повышение качества жизни населения, с другой – это построение инновационной модели развития и завоевание новых позиций в международном разделении труда.

В 2011 году Плановая комиссия (The Planning Commission) объявила о планируемом 9% росте экономики в течение следующей пятилетки (12-й пятилетний план 2012-17 ф. г.). В июле 2012 года Комиссия была вынуждена пересмотреть этот показатель в сторону снижения. В 12-ом плане сформулирована главная экономическая цель – устойчивый интегрирующий инклюзивный рост, минимально допустимый уровень которого, составляет 5%.

Снижение темпов роста ниже обозначенного уровня может поставить под угрозу реализацию программы развития страны *India Vision 2020*, главная цель которой – существенно сократить бедность и сделать Индию развитой страной к 2020 году. К 2020 году Индия планирует сократить бедность в стране до уровня развитых стран.

Не случайно пятипроцентный темп экономического роста называют еще «политически безопасным». Главные политические партии в стране – Индийский Национальный Конгресс (ИНК) и Бхаратия Джаната Парти (БДП) строили свои избирательные кампании на парламентских выборах 2014 года в основном на проблемах внутреннего развития и обещаниях устойчивого экономического роста.

Наблюдавшееся в течение последних лет ослабление роста связано с влиянием, главным образом, внешних факторов. Инертные процессы в мировых экономических центрах, зависимость страны от мировых цен на энергоносители, высокие цены на сырье усилили государственные субсидиарные расходы, способствуя более высокому фискальному дефициту.

По мнению ряда аналитиков, ослабление роста экономики в Индии достигло своего дна, в будущем страну ожидает экономический подъем. Демографический фактор и связанный с ним рост численности трудового населения, распространение технологий, способствующих быстрому развитию базовых сфер, таких, как здравоохранение, образование, банковская сфера и др. – все это создает потенциал для роста реального ВВП.

Вместе с тем существует ряд внутренних факторов, которые оказывают негативное влияние на процессы социально-экономического развития в стране. Экономические противоречия проявляются в наличии следующих нижеперечисленных факторов.

Специфическим элементом индийской экономики является *неформальный сектор*. Применительно к этому значению в Индии также используют термин неорганизованный сектор экономики, к которому относят многочисленных мелких торговцев, велорикш, мелких ремесленников, работников, занимающихся надомным трудом и др. К неформальному сектору также относят обитателей городских окраин и сельских безработных, не имеющих постоянных рабочих мест и дохода.

Для Индии является традиционной многочисленность мелких и мельчайших предприятий, которые изначально обеспечивали внутренний рынок основными потребительскими товарами по ценам, доступным населению с низкими доходами.

Масштаб неформальной занятости в Индии велик, особенно в таких штатах, как Оссир, Уттар Прадеш, Западный Бенгал, Хариан, Махараштре и Бихар, где ее уровень доходит до 70% и выше. Велика доля женщин, занятых в этом секторе. Для Индии характерна тесная связь между

формальным и неформальным секторами экономики, проявляющаяся в перемещении рабочей силы, в использовании некоторыми фирмами работников обоих секторов.

Рынок неорганизованной торговли значительно превосходит организованный рынок. Сектор современной розничной торговли находится в стадии становления, к нему относят не более 5% из 12 млн. торговых точек, действующих в стране. Значительная часть мелких лавок, небольших магазинчиков входят в государственную систему, предоставляющую субсидии по ряду основных продовольственных товаров для беднейших слоев населения. Однако растущий средний класс, меняющиеся стандарты жизни, расширение спроса способствуют расширению организованного сектора розничной торговли, ежегодные темпы роста которого составляют 25-30%.

С одной стороны, эта часть экономики обеспечивает занятость для миллионов людей, которые не в состоянии найти работу в формальном секторе. По мнению ряда исследователей, неформальный сектор экономики характеризуется высокой адаптивностью и выживаемостью, особенно в кризисный период, и именно он становится «реальным механизмом выживания населения с низкими доходами».<sup>42</sup>

С другой стороны, трудящиеся в неформальном секторе не защищены социальными правами, нормами охраны труда, на них не распространяются требования по минимально размеру оплаты труда, а товары и услуги, производимые в этом секторе, как правило, не отвечают стандартам качества и требованиям по безопасности. Высокая доля неформального сектора свидетельствует о слабости государственных институтов и характерна для стран с высоким уровнем бедности населения.

Трансформация неформального сектора в формальный – сложнейшая задача, учитывая его масштабы в Индии. Этому сектору трудно будет конкурировать с притоком иностранных товаров в случае дальнейшей либерализации рынка. Этим объясняется осторожность индийских властей

---

<sup>42</sup> См. Брагина Е.А. «Неформальный труд в экономике Индии» М.: МГИМО МИД РФ № 3 (22) 2012.



в расширении импорта потребительских товаров, на чем настаивает ВТО и основные торговые партнеры Индии.

Правительством Индии была учреждена Национальная комиссия по предприятиям неформального сектора (The National Commission in the Unorganized Sector), в задачи которой входит формулирование рекомендаций по вовлечению неорганизованного в формальный сектор экономики. Комиссия также работает над созданием условий для обеспечения доступа неформальных предприятий к социальной и экономической инфраструктуре, доступа к кредитованию и микрокредитованию, к получению возможностей для обучения различным программам по развитию профессиональных навыков, маркетингу и др.<sup>43</sup>

*Низкая производительность труда.* Производительность труда имеет решающее значение для обеспечения устойчивого роста экономики и повышения благосостояния населения. На нее влияют такие показатели, как численность трудоспособного и экономически активного населения, образовательно-квалификационный уровень рабочей силы, условия жизни и др. Наблюдается заметный, но неравномерный по регионам страны, прогресс по этим показателям, хотя в целом производительность труда в Индии остается достаточно низкой. Так, например, среди стран БРИКС производительность труда в Индии самая низкая.

Британским экономистом Д. О'Нилом была предложена методология десятибалльной системы оценки экономической эффективности, получившая название «оценка условий роста» (Growth Environment Score, GES). Индекс GES состоит из тринадцати микро- и макроэкономических показателей. Группа макроэкономических показателей включает инфляцию, дефицит государственного бюджета, инвестиции, внешний долг, степень открытости. В группу микроэкономических показателей входят: использование мобильной связи, использование интернета, использование компьютеров, ожидаемая продолжительность жизни, уровень образования, верховенство

---

<sup>43</sup> National statistical Commission "Report of the Committee on Unorganized Sector Statistics 2012"

закона, уровень коррупции, стабильность правительства. Чем выше показатель GES, тем более производительной считается страна. В индекс GES Индии явился самым низким среди стран БРИКС – 4,0. Показатели индекса среди других стран БРИКС: Бразилия (5,5), Китай (5,4), Россия (4,8). Для сравнения индекс GES для Южной Кореи составляет – 7,6 баллов.<sup>44</sup>

Одним из самых уязвимых, с точки зрения производительности труда является сельскохозяйственный сектор (14% в структуре ВВП), в сфере которого занято более половины населения страны. Повышение производительности труда в сельском хозяйстве является одним из приоритетных направлений национальной экономической политики и первостепенной задачей.

В настоящий момент индийское правительство оказывает государственную поддержку в проведении биотехнологических исследований, развитию и применению биотехнологий в сельском хозяйстве. Проведение в стране второй «зеленой революции»<sup>45</sup> связывают с внедрением технологий, в том числе и с развитием биотехнологий. В стране идет процесс формирования биотехнологических кластеров в штатах Карнатака, (самый крупный из которых – Бангалор), Махараштре, Гуджрате.

*Высокий уровень инфляции.* В 2014 году он составил 7,3%. Показатель уровня инфляции за последние годы представлен в таблице № 1.

Таблица 1

## Уровень инфляции

	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014
Инфляция%	9,1	11,3	12,5	10,0	7,8	6,7	7,3

Источник: Ministry of Statistics and Programme Implementation (MOSPI)

<sup>44</sup>Джим О' Нил «Карта роста. Будущее стран БРИК и других развивающихся рынков», Альпиа Бизнес Букс 2013.

<sup>45</sup>Проводимая в стране в середине 60-х годов «зеленая революция» способствовала увеличению производительности в сельском хозяйстве, борьбе с голодом и решению проблем, связанных с продовольственной безопасностью.

Высокие цифры инфляции негативно сказываются на экономике и нивелируют экономический рост. Необходимы проведение политики таргетирования инфляции, направленной на ее снижение до приемлемого уровня, и борьба с инфляционными ожиданиями. Уровень таргетирования инфляции, определенный индийским правительством, составляет 5%. Поддержание умеренных цифр инфляции дает возможность монетарным властям проводить политику стимулирования экономики, снижая процентную ставку<sup>46</sup>, что может оказать благоприятное влияние на экономику и стимулировать бизнес-активность.

Для Индии актуальной является борьба с продовольственной инфляцией, стимулирование связей между программами выплат зарплат и производительностью и урожайностью в сельской местности.

*Высокий уровень безработицы*, который в последние годы достигал пиковых значений – 9% в сельской местности и 11% в городах. Согласно последним данным Министерства труда и занятости Индии, общий уровень безработицы в 2012-13 ф. г. составил 5%. Высоки цифры безработицы среди индийской молодежи. Наивысший уровень безработицы наблюдается в северных штатах. Наиболее распространена безработица в штатах Джамму и Кашмир, Дели, Чандигарх, Пенджаб. Характерной особенностью Индии является то, что цифры безработицы наиболее высоки среди образованной молодежи.

В течение следующего десятилетия около 10 миллионов людей будут ежегодно прибавляться к рабочей силе, создавая вызов для рынка труда и образования.

*Зависимость экономики страны от импорта углеводородов.* Недостаток собственных энергоресурсов сказывается отрицательно на экономическом развитии страны. Структура энергопотребления Индии

---

<sup>46</sup>Резервный Банк Индии не снижал уровень процентной ставки с апреля 2012 года из-за того, что ослабление национальной валюты и удорожание импорта нефти держало инфляцию на уровне, превышающем 7%. По состоянию на 24 января 2014 года процентная ставка составляет 8%.

представлена следующим образом: уголь – 53%, нефть – 30%, газ – 10%, ГЭС – 5%, атомная энергия – 1% и возобновляемые источники энергии – 1%. Зависимость Индии от импорта углеводородов составляет 36%. Собственная добыча нефти составляет 32 млн. т. в год, текущее потребление – 105 млн. т. в год. Три четверти потребности в нефти удовлетворяется за счет импорта. Зависимость Индии от импорта угля составляет около 20%. Страна располагает достаточно большим количеством угля, который из-за низкого качества не всегда пригоден для использования в промышленном производстве. В настоящий момент в Индии насчитывается 21 атомный реактор, расположенный в 6 штатах: Махараштра, Раджастан, Тамил Наду, Утар Прадеш, Гуджрат, Карнатака. Продолжается строительство новых реакторов. Национальная программа развития отрасли атомной энергетики предусматривает дальнейшее увеличение доли атомной генерации – до 25% к 2050 году.<sup>47</sup>

Согласно прогнозам, в течение 12-го пятилетнего плана дефицит потребляемой энергии, может удвоиться. В особенности это касается генерации энергии, связанной с использованием угля и сырой нефти. Аналогичный прогноз о росте потребления энергии сделан специалистами Международного энергетического агентства, которые прогнозируют увеличение зависимости Индии от импорта нефти до 80%.

Рост энергопотребления связан, в том числе, с процессом урбанизации, который в Индии характеризуется высокими темпами. По оценкам экспертов, к 2030 году в Индии число городов-миллионников достигнет 60, в настоящее время в стране насчитывается 30 городов, население которых превышает один миллион человек.

Перед правительством стоит стратегическая задача – обеспечение энергетической безопасности страны для сохранения устойчивого роста, решения социальных вопросов и удовлетворения потребностей растущей экономики.

---

<sup>47</sup>World Nuclear Association “Nuclear Power in India” (up-dated January 2014).

*Коррупция.* Индия отстает от многих стран по таким показателям, как легкость ведения бизнеса, борьба с коррупцией, прозрачность и открытость экономики. В 2014 году в рейтинге Всемирного Банка «Ведение бизнеса», который ранжирует страны по степени благоприятности ведения бизнеса, Индия заняла 134-ю позицию. В 2014 году в публикуемом ежегодно Transparency International списке стран по Индексу восприятия коррупции, измеряющему уровень восприятия коррупции в государственном секторе, Индия находилась на 85-ой позиции среди 175-и стран. В Индии все еще встречается традиционная корпоративная культура, проявляющаяся в nepотизме и приоритете родственных связей при ведении корпоративного бизнеса.

*Широко распространенная бедность.* Значительным достижением Индии считается снижение уровня бедности, который с 1981 по 2010 год снизился вдвое. Несмотря на положительную тенденцию сокращения бедности, около 21,9% населения страны находится за чертой бедности. ВВП на душу населения составляет 3 468 долл. США. Это достаточно низкий показатель.

*Высокий уровень безграмотного населения.* С одной стороны, конкурентным преимуществом Индии считается наличие большого количества хорошо подготовленных специалистов сферы технологических услуг. В то же время значительная часть населения страны остается необразованной и не имеет доступ к современным технологиям. Так, например, уровень грамотности населения Индии самый низкий среди стран БРИКС, составляет 73% населения. По данным ООН, средняя продолжительность обучения детей составляет 4,4 года. По индексу развития человеческого потенциала Индия находится на 135-ой позиции в списке из 187-ми стран и территорий.<sup>48</sup>

*Диспропорции регионального развития* привели к резкой дифференциации Индии на бедные и богатые штаты. Наиболее развитыми

---

<sup>48</sup>UNDP, website: <http://hdrstats.undp.org/en/countries/profiles/IND.html>

считаются южные штаты. Остро стоит вопрос о реализации инфраструктурных проектов в наименее развитых штатах, требующих привлечения значительных инвестиций. В течение 12-го пятилетнего плана (2012-2017 гг.) Индии необходимо инвестирование в инфраструктуру в объеме 1 триллиона долл. США. Планируется финансирование за счет публичного и частного сектора. Кроме того, регионы Индии обладают автономностью, что в некоторых случаях затрудняет реализацию политики центрального правительства. Индия является крупнейшей демократией в мире. Сложно управлять страной и проводить кардинальные реформы в стране с 1,2 миллиардным населением. Для преодоления этой проблемы предлагаются и кардинальные меры. В частности, профессор Гарвардского университета К. Рогофф (Kenneth Rogoff) считает, что паралич центрального правительства в условиях демократии с миллиардным населением является неизбежным и единственный способ его преодоления это создание более свободной конфедерации из составляющих штатов.<sup>49</sup> Высказывается мнение, что процесс децентрализации может привести к появлению более успешных штатов, в то время как бедные регионы Индии также могут добиться успехов в долгосрочной перспективе, избавившись от практики зависимости от помощи. По мнению автора, роль центрального правительства первостепенна для обеспечения выравнивания неравномерности регионального развития при общем росте экономики и обусловлена необходимостью социальной поддержки уязвимых слоев населения и обеспечения развития человеческого потенциала.

*Особенности национального банковского сектора.* Банковский сектор стремительно развивается, банковская система успешно пережила кризис 1997– 1998 гг. и мировой финансовый кризис 2008 – 2009 гг. Индийское правительство проводит постепенную, контролируруемую либерализацию в банковской сфере. Доля государственного участия остается значительной

---

<sup>49</sup>Professor of Economics and Public Policy at Harvard University, Kenneth Rogoff, "What's Troubling India?" November 2012.



(80% депозитов и кредитования). Реформы в банковском секторе способствовали появлению новых частных банков и вхождению на национальный рынок иностранных банков, что в свою очередь привело к повышению конкуренции. Участие иностранного капитала в индийской банковской системе все еще невелико, но имеет тенденцию к росту. Важным моментом стало введение с 19 августа 1994 года полной конвертируемости рупии по текущим счетам платежного баланса.

В то же время банковский сектор отражает общие тенденции многоукладности экономики. В нем существуют как организованный, так и неорганизованный сегменты. Все еще значительная часть населения страны остается за пределами финансовой системы, особенно высок этот процент в сельской местности.

Неорганизованный банковский сектор представлен финансовыми посредниками и ростовщическими организациями, которые предлагают ссуды, как правило, за большие проценты. Объем деятельности неорганизованного сегмента не отражается в государственной статистике.

Индийское правительство проводит реформы, направленные на появление возможностей для микро-финансирования, что считается важным элементом финансовой системы, который позволяет расширить охват нуждающихся в финансовых услугах миллионов домохозяйств.

*Экологические проблемы, связанные с растущей нагрузкой на окружающую среду.* Несмотря на то, что в Индии существуют различные программы защиты окружающей среды, большинство политиков отдают приоритет экономическому развитию над природоохранной деятельностью. Антропогенной нагрузке подвергаются земельные и водные ресурсы страны. Индия богата гидроресурсами, на ее долю приходится около 4% ресурсов пресной воды. Несмотря на их обилие, водные ресурсы подвергаются нагрузке, обеспечивая водопотребление для 16% населения планеты и 15% мировых нужд, связанных с животноводством. В ряде районов отмечается количественное и качественное (из-за загрязнения) истощение водных

ресурсов. Источниками загрязнения водных ресурсов является сброс сточных вод, промышленных и бытовых отходов, осуществляемый без предварительной очистки.

Индия также богата земельными ресурсами, большая часть почв обладает высоким плодородием. Страна входит в число государств, агроресурсы которых достаточны для самообеспеченности продовольствием и сельскохозяйственным сырьем. Леса занимают 22% площади Индии и составляют 2% мировых лесных ресурсов. Земельные ресурсы подвержены эрозии и опустыниванию вследствие растущей пахотной деятельности, кроме того, нагрузка на землю увеличивается за счет крупного рогатого скота, поголовье которого самое крупное в мире.

Деградация земель сказывается на продуктивности сельского хозяйства, что, в свою очередь отражается на проблеме обеспечения населения продовольственными и сельскохозяйственными товарами. Серьезной проблемой считается вырубка леса как результат расширения земледельческих площадей и использования древесины в качестве топлива.

Таким образом, анализ факторов, оказывающих влияние на индийскую экономику, свидетельствует об их двойственном воздействии на процессы экономического и социального развития. Так, в частности, демографический фактор имеет отрицательные проявления в виде широко распространенной бедности, высокого уровня безработных (ежегодный прирост трудоспособного населения создает нагрузку на рынок труда), высоких цифр безграмотного населения, отсутствия адекватного доступа к финансовой системе, здравоохранению, образованию. В то же время, учитывая свои демографические характеристики и используя конкурентное преимущество, Индия за сравнительно короткий период времени сумела создать новые динамично развивающиеся экспортные отрасли экономики, такие, как отрасль информационных и телекоммуникационных технологий.

Индия имеет значительный экономический потенциал, проявляющийся в росте ВВП, который, несмотря на кризис, остается стабильным.

Положительным аспектом является то, что экономический рост в Индии опирается на внутренние факторы, экономика развивается за счет внутреннего потребления. Эта особенность делает страну более привлекательной для иностранного и частного инвестирования.

## ГЛАВА 2

### Особенности современного экономического развития Индии

#### 2.1 Анализ отраслевой структуры индийской экономики

Индия является одной из самых быстрорастущих экономик в мире. Страна с населением в 1.2 миллиарда является 3-й в мире экономикой по величине валового внутреннего продукта по паритету покупательной способности. Темп прироста ВВП один из самых высоких в мире, несмотря на кризисные явления в мировой экономике. Рост экономики, начиная с 1997 года, в среднем составляет 7% ВВП.

По объему ВВП Индия занимает 3-е место в мире – 73776 млрд. долл. США.<sup>50</sup> По показателю размера ВВП на душу населения Индия отстает от развитых стран более чем в 10 раз – 3 468 долл. США. Внешний долг Индии на конец сентября 2014 года, по данным Министерства финансов Индии, составил 455.9 млрд. долл. США. Причем доля суверенного долга составила 19,4%, доля негосударственного долга – 80,6% . Структура госдолга относительно валют: доллары США (60,1%), индийская рупия (24,2%), СДР (6,5 %), японская йена (4,5 %), и Евро (3,0%).<sup>51</sup>

По данным ВТО, в 2000-м году Индия занимала 31-е место в списке стран ведущих экспортеров и 26-е место – в списке стран импортеров. В 2013 году ее позиции улучшились – 19-я и 10-я позиции соответственно. Доля Индии в мировом экспорте в 2013 году составила – 1,6%, в импорте – 2,6%.<sup>52</sup>

По данным ВТО, общий объем экспорта в 2013 году составил 313 млрд. долл. США, общий объем импорта – 466 млрд. долл. США.<sup>53</sup>

Инфляция в 2014 году составила 7,4% . Уровень безработицы в стране в 2013 году составил 9,8%.

<sup>50</sup> По данным МВФ за 2014 год.

<sup>51</sup> Government of India The Ministry of Finance “Annual report 2014-2015.”

<sup>52</sup> World Trade Report 2014 “Trade and Development: Recent Trends and the Role of the WTO.”

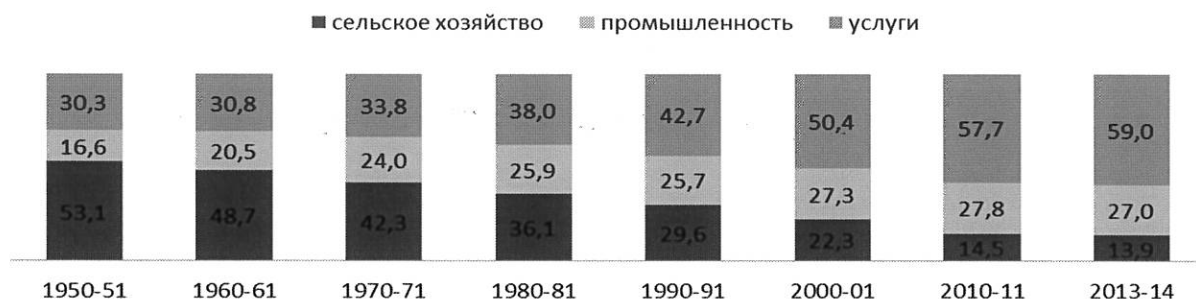
<sup>53</sup> Там же.

Индия обладает разнообразными полезными ископаемыми. Среди них: бокситы; хромиты; магнезиты; бурый уголь; графит; слюда; алмазы; золото; монокитовые пески; содержащие торий; руды черных металлов; каменный уголь; марганцевые руды. Обнаружены запасы сланцевого газа<sup>54</sup>. В штате Раджастхан обнаружены урановые руды. Вместе с тем, страна не обладает в достаточном объеме всем набором полезных ископаемых, необходимых для современного развития. Индия зависима от импорта углеводородов.

Отраслевая структура индийской экономики, по данным на 2013-14 ф. г. представлена следующим образом: сельское хозяйство – 14,0% ВВП, промышленность – 27,0% ВВП и сфера услуг – 59,0% ВВП. Таблица № 2 демонстрирует динамику отраслевой структуры индийской экономики.

Таблица 2

## Доля основных секторов экономики в ВВП



Источник: составлено автором по данным Economic Survey 2013- 2014

Как видно из приведенных данных, структура индийской экономики претерпела значительные изменения. В 1950 – 80-х гг. наблюдался значительный рост доли промышленного сектора в ВВП страны. Доля сектора услуг начала увеличиваться стремительным темпом с начала 1900-х гг., что явилось результатом проведения либеральных реформ,

<sup>54</sup>В 2012 году государственная нефтегазовая компания ONGC и американская энергетическая Conoco Phillips объявили о реализации совместного проекта по разведке и разработке, а также последующей добыче сланцевого газа в Индии.

стимулирующих развитие сервисных отраслей народного хозяйства. Высокая доля услуг и стабильный рост в этом секторе придают устойчивость национальной экономике, делая ее менее чувствительной к потрясениям, вызванным внешними факторами. Так, по данным индийского правительства, наблюдавшееся ослабление роста ВВП в 2011 и 2012 гг. произошло главным образом за счет индустриального сектора, а также стало результатом негативного влияния внешних факторов, связанных с замедлением роста экономик крупных индустриальных стран. Сектор услуг и сельское хозяйство продолжают развиваться прежними темпами.

**Сельское хозяйство.** Несмотря на сравнительно низкую долю сельского хозяйства в ВВП страны, значение этого сектора экономики велико для обеспечения макроэкономической стабильности, учитывая необходимость обеспечения продовольствием 1.2 миллиарда человек, а также тот факт, что половина трудоспособного населения страны занято именно в этой сфере.

На сегодняшний день сельское хозяйство и сопутствующие ему отрасли составляют 14,0% ВВП (собственно сельское хозяйство – 12,3%, лесное хозяйство и заготовка леса – 1,0% и рыболовство – 0,7%).

Темпы роста сельского хозяйства характеризуются большой волатильностью, среднегодовой рост в этом секторе и сопутствующих отраслях составил 3,5% вместо планируемого 4% в течение 11-го пятилетнего плана (2005-11 гг.). Целью следующего 12-го пятилетнего плана (2012-17 гг.) является ежегодный прирост в секторе не менее 4%. Дальнейший рост является «необходимым условием для обеспечения инклюзивного роста всей экономики». Развитие сельского хозяйства связано с решением таких важных задач, как обеспечение национальной продовольственной безопасности, решение проблемы занятости населения и искоренение бедности в стране.

Индийская экономика сочетает традиционное и современное сельское хозяйство, ремесленное производство. Индия входит в список 15-ти стран



мировых лидеров по экспорту сельскохозяйственных продуктов. Согласно данным ВТО, индийский сельскохозяйственный экспорт составляет 1,7% мировой торговли сельхозпродуктами. В то же время страна является крупным импортером сельскохозяйственной продукции – 1,2% мирового импорта.

По данным за 2014 год, Индия является 4-ым в мире производителем натурального каучука (около 8,2% мирового производства), 6-ым производителем кофе, после Бразилии, Вьетнама, Колумбии, Индонезии и Эфиопии (4% мирового производства и международной торговли). 70% кофейных бобов производится на экспорт. Страна является крупнейшим производителем и потребителем черного чая<sup>55</sup>. Чай выращивают в 16-ти индийских штатах.

Индия занимает первое место в мире по производству молока. Производство молочных продуктов является важнейшим источником доходов для миллионов крестьян и играет важную роль в предоставлении занятости населения.

Несмотря на давление ВТО, Индия применяет весь спектр институциональной защиты внутреннего рынка. Это такие меры, как: экспортные субсидии (проявляющиеся в Индии в виде изъятия из налогообложения экспортной прибыли и более низкой процентной ставки по экспортным кредитам, по сравнению с внутренним кредитованием), высокие тарифы на импортные товары, количественные ограничения, лицензирование, сложные таможенные процедуры, широкое применение антидемпинговых мер и др.

Государственные меры поддержки сельского хозяйства включают: обеспечение доступного (льготного) кредитования и страхования, выделение субсидий на покупку удобрений, паевое участие государства в кооперативах (сбытовых и кредитных), функционирование механизма минимальных закупочных цен на сельхозпродукцию, реализация ирригационных проектов,

---

<sup>55</sup>Government of India, The Ministry of Finance “Union Budget and Economic Survey 2012 - 2013”

продуктовые интервенции, осуществляемые государственными корпорациями (например, на рынках быстро портящихся продуктов) и другие меры. Некоторые из указанных мер противоречат нормам ВТО, однако они допускались организацией как временные меры. В основе этих мер лежат административные перераспределительные механизмы, отмена которых может привести к массовым недовольствам и социально-экономическим потрясениям. Не случайно в составе группы еще 46-ти развивающихся стран-членов ВТО выступила с предложением, предусматривающим возможность для развивающихся стран отступления от норм ВТО по сельскому хозяйству, если они напрямую влияют на обеспечение продовольственной безопасности. Последовательную позицию по этому вопросу Индия заняла на министерской конференции ВТО, прошедшей на Бали в октябре 2013 года, на которой Индия отказалась от сокращения субсидий и программ поддержки сельского хозяйства, что поставило под угрозу подписание Балийского пакета.<sup>56</sup>

Несмотря на сравнительно небольшой удельный вес сельского хозяйства в структуре национальной экономики, около половины населения страны занято в сельскохозяйственной сфере (47,1%), поэтому развитие этого сектора остается одной из самых приоритетных задач для национальной экономики. Перед правительством стоит задача преодоления высоких цифр безработных в стране, которые формируются за счет незанятости экономически активного населения проживающего, как правило, в сельской местности. По прогнозам индийских и международных экспертов, потребность в продовольствии в будущем будет возрастать в связи с быстрыми темпами прироста населения, ростом среднего класса и наблюдаемым повышением уровня дохода граждан.

Становится очевидным тот факт, что без применения технологий и повышения производительности труда в сельском хозяйстве решение

---

<sup>56</sup>Принятый в Индии в 2013 году Закон о продовольственной безопасности предусматривает увеличение прямых сельскохозяйственных субсидий, размер которых, по прогнозам экспертов, превысит допустимый уровень в рамках ВТО (10% от общего сельхозпроизводства).

существующих проблем представляется невозможным. Именно поэтому правительство придает большое значение регулированию и поддержке сельскохозяйственной отрасли. Исходя из этого, индийская торговая политика формулируется исходя из двойной цели, с одной стороны – это обеспечение продовольственной безопасности, достижение самообеспеченности, а с другой – расширение рынка экспорта с целью увеличения доходов индийских фермеров.

Индийским правительством сформулирована программа использования современных технологий для усиления производительности в сельском хозяйстве. Это поможет увеличить прирост ВВП в сельском хозяйстве, ставший уже трендом, с 3% до 4% ежегодно. По мнению специалистов Резервного банка Индии, значительное увеличение производительности в сельском хозяйстве возможно посредством внедрения технологий точного (компьютеризированного) фермерства (Precision Farming Techniques). Необходимо совмещение новых технологий с имеющейся на местах практикой удобрительных орошений, использование лучших сортов семян, оптимального использования воды и биохимических веществ. Применение только ценовых стимулов и поощрений, таких, например, как субсидии на удобрения, может производить негативный эффект, в частности – привести к недостаточному инвестированию в производство.

Принятый в 2013 года закон о национальной продовольственной безопасности (The National Food Security Bill) предусматривает обеспечение мер по распределению продовольствия среди населения. Закон затрагивает 75% крестьянских семей и 50% городского населения.

Выделяют ряд серьезных проблем и вызовов, преодоление которых необходимо для устойчивого развития отрасли. Это прежде всего преодоление зависимости сельского хозяйства от сезонных муссонных явлений. Две трети территории страны расположены в зоне разрушительных муссонных дождей, особенно чувствительны в этом отношении северо-западные и центральные штаты. Изменение климата способно усилить эти

риски. С целью преодоления зависимости сельского хозяйства от климатических превратностей природы Индийский совет сельскохозяйственных исследований (the Indian Council of Agricultural Research) инициировал и проводит программу защиты растениеводства, животноводства, рыболовства, земельных угодий от сезонных явлений. Одним из компонентов программы является применение климато-отражающих технологий в фермерских хозяйствах в 100 наиболее затрагиваемых муссонами районах. Несмотря на прилагаемые усилия, в Индии недостаточно развита программа развития страхования сельскохозяйственной отрасли.

Серьезными проблемами отрасли также считаются повышение производительности труда и продуктивности урожаев; механизация сельскохозяйственного производства; повышение качества семян, удобрений и пестицидов; неадекватный доступ мелких фермеров к кредитованию; недостаточно развитая инфраструктура складских помещений и хранилищ; недостаточный уровень расходов на НИОКР; использование новых технологий при производстве сельхозпродукции. В настоящий момент все эти вопросы являются предметом государственного регулирования.

**В промышленном секторе** в настоящий момент продолжается процесс либерализации через процесс реструктуризации и консолидации. Ответом на реализуемые либеральные реформы, проводимые с начала 1990-х гг., стало увеличение количества сделок слияний и поглощений в этом секторе, усиление международной кооперации и технологическое обновление в таких секторах, как цементная промышленность, цветная металлургия (сталь, алюминий), фармацевтика и автомобилестроение.

Относительная стабильность доли промышленности в ВВП страны в прошлые годы и некоторое ее снижение в последние (главным образом после кризиса 2008 г.) свидетельствуют о наличии потенциала, который еще не был до конца реализован. Либерализация торговых связей, стремительные

технологические изменения ставят перед промышленным сектором задачу быть более инновационным и конкурентоспособным.

Промышленный сектор тесным образом связан с сырьевыми материалами и природными ресурсами. Такая межотраслевая зависимость, а также многочисленные внутренние межотраслевые связи рынков промежуточных продуктов, готового оборудования, готовых товаров нередко вызывают межотраслевой конфликт интересов и требуют от властей проведения разумной политики, направленной на сочетание и балансирование этих интересов.

Сразу же после начала реформ 1991-1992 гг. отмечался индустриальный рост в таких отраслях, как добывающая промышленность, обрабатывающее производство и электроэнергетика, который в период с начала реформ и до 2011-12 ф. г. составил в среднем 6,7% в год. Включение в этот сектор строительной отрасли увеличило показатель роста до 7,0%. В 2012-2013 ф. г. и 2013-2014 ф. г. наблюдался незначительный рост – 2,4% и 4,5% соответственно, в 2014-2015 ф. г. отмечалось восстановление роста в индустриальном секторе главным образом за счет обрабатывающего производства, электроэнергетики, угольной и цементной промышленности.<sup>57</sup>

Структура промышленного сектора экономики представлена следующими отраслями: нефтегазовая и угольная промышленность – 17%, машиностроение – 15%, текстильная промышленность – 14%, черная и цветная металлургия – 10%, пищевая промышленность – 10%, целлюлозно-бумажная промышленность – 5%, электротехническая промышленность – 5%.<sup>58</sup>

В июне 2011 года Центральный статистический офис Министерства статистики и имплементации программ опубликовал новую серию показателей индекса промышленного производства (Index of Industrial Production – ИП), являющегося важным индикатором промышленного

---

<sup>57</sup> Government of India, The Ministry of Finance “Union Budget and Economic Survey 2014- 2015.”

<sup>58</sup> Там же.

развития.<sup>59</sup> В целом, экономический рост, измеряемый посредством индекса промышленного производства, имеет флюктуирующий тренд.

В 2007-08 ф. г. рост данного показателя достиг максимума в 15,5%, а затем начал снижаться за счет влияния, главным образом, внешних факторов. В 2009-10 ф. г. ИП составил 5,3 % , в 2010-11 ф. г. – 8,2%, а в 2014-2015 ф. г. – 2.5%. Нестабильное восстановление мировой экономики, а также ожидаемые пессимистичные оценки в стране отразились на темпах роста показателя.

Несмотря на положительную динамику, существуют трудноразрешимые проблемы, свидетельством которых стал «черный вторник» 31 июля 2012 года – практически тотальное отключение электроэнергии в северных штатах страны, считающееся одним из самых крупных «блакаутов» в мировой истории. Основная проблема заключается в том, что потребности быстро развивающейся экономики не совпадают с существующим объемом генерируемой электроэнергии. По данным экспертов, разрыв составляет около 10%.<sup>60</sup>

Роль Индии в мировом обрабатывающем производстве значительна, Она входит в десятку стран, лидирующих по объемам экспорта и импорта продукции промышленных изделий.

В тоже время, по Индексу конкурентоспособности промышленного производства UNIDO в 2014 году Индия заняла 42-е место в списке их 142-х стран. Этот показатель для Индии не менялся с 2005 года. Для сравнения: Китай находится на 5-ой позиции, Бразилия – на 44-ой, Россия – на 66-ой.

Занятость в промышленном секторе составляет – 24,4%.

Инвестирование в промышленную отрасль является одной из важнейших составляющих индустриального роста. Статистические данные

---

<sup>59</sup>Индекс промышленного производства считается основным индикатором развития промышленного сектора. Индекс составляется ежемесячно, основываясь на 399 видов продукции/групп продуктов агрегированных в три основные группы: добывающая, обрабатывающая отрасли и электроэнергетика. Опубликованные новые данные охватывают период 2004-05 ф. г. замещающие серии данных 1993-94 ф. г. Они содержат расширенную корзину товаров и более точно характеризуют национальную промышленную структуру.

<sup>60</sup> По данным индийского правительства дефицит составляет 8,7%, в пиковый период увеличивается до 9%.



показывают в целом умеренный рост показателя Валового накопления основного капитала (Gross Capital Formation – GCF) в 4-х базовых отраслях промышленного сектора экономики: добывающей, обрабатывающей промышленности, электроэнергетике и строительстве. В среднем в течение 2004-11 гг. показатель GCF составил 10,0%. Самый низкий процент инвестирования – 0,8% характерен для мелких, малых и средних предприятий обрабатывающей промышленности.<sup>61</sup>

В 2013-2014 ф. г. показатель GCF составил: в добывающей отрасли – 3,1%, в обрабатывающей отрасли – 19,6%, в электроэнергетике – 10,2% и строительной отрасли – 5,5%.<sup>62</sup>

Общий объем инвестирования в инфраструктуру, включая энергетику, предусмотренный 12-ым пятилетним планом (2012-17 гг.), составит приблизительно 1 триллион долл. США. По сравнению с предыдущим пятилетним планом (2007-12 гг.) – это практически удвоение объемов инвестиций в инфраструктурные проекты. Это станет возможным за счет увеличения участия частных инвесторов и стимулирования государственно-частного партнерства. Согласно новому пятилетнему плану, привлечение частного капитала в государственные проекты увеличится с 38% (11-ый пятилетний план) до 48%.

По данным Всемирного банка Индия входит в 10 стран, лидирующих в реализации инфраструктурных проектов с участием частного капитала. *Прямые иностранные инвестиции (ППИ)* являются важным источником внешнего финансирования, особенно важным для быстро развивающихся стран. Дополняя внутреннее инвестирование, они способствуют притоку капитала и технологических know-how в национальные отрасли, повышая конкурентоспособность страны.

Начиная с 2000 года, правительство Индии проводит политику создания благоприятных условий для инвестирования привлечения ППИ.

---

<sup>61</sup>Government of India, The Ministry of Finance “Union Budget and Economic Survey 2014- 2015.”

<sup>62</sup> Там же.

Согласно проводимой в настоящее время национальной инвестиционной политике, существуют три режима вхождения для иностранного капитала.<sup>63</sup>

Политика ПИИ отвечает требованиям промышленного сектора, ее основные положения разрабатываются в консультации с основными заинтересованными сторонами. Суммарный объем ПИИ в индийскую экономику за период с апреля 2000 года по ноябрь 2014 года составил 250,9 млрд. долл. США. В 2015-15 ф. г. общий объем ПИИ составил 27,4 млрд. долл. США, в том числе чистый приток инвестиций – 18,9 млрд. долл. США. Финансовые и нефинансовые услуги, строительство, фармацевтика, ИКТ, автомобильная отрасль, химическая промышленность и энергетика – те отрасли экономики, которые привлекли максимум ПИИ в 2014-15 ф. г.<sup>64</sup>

В 2014 году индийское правительство либерализовало иностранное инвестирование в оборонной отрасли до 49%.

Следствием глобального экономического кризиса стало замедление роста кредитования коммерческими банками индустриального сектора, начавшегося в сентябре 2011 года. Замедление кредитования затронуло в первую очередь такие отрасли, как обрабатывающее производство и инфраструктурные проекты. Кроме того, негативный тренд затронул такое приоритетное направление, как краткосрочное (1 год) кредитование микро-, малых и средних предприятий, несмотря на рекомендованный правительством 10% ежегодный рост кредитования таких предприятий.

Занятость населения в промышленном секторе экономики по данным индийского правительства составил 24,4%.<sup>65</sup>

Процесс индустриализации в Индии не завершен. Несмотря на то, что главным источником роста в последние годы является сектор услуг, в Индии

---

<sup>63</sup>Первая группа отраслей полностью закрыта для иностранных инвесторов – это так называемый “negative list.” Число таких отраслей ограничено. Вторая группа объединяет отрасли (их число также незначительно), в которых участие иностранных инвесторов возможно с определенными ограничениями. И наконец, третья, основная группа, где допускается 100% иностранное инвестирование. В то же время в третьей категории выделяют отрасли где иностранным инвесторам необходимо получить предварительное согласие Комиссии по рассмотрению иностранных инвестиций (Foreign Investment Approval Board) и отрасли где такой процедуры не требуется – обычно это иностранные предприятия с иностранным участием менее 10%.

<sup>64</sup>Government of India, The Ministry of Finance “Union Budget and Economic Survey 2014- 2015.”

<sup>65</sup> Там же.

есть четкое понимание того что без создания мощного промышленного сектора не возможно устойчивое и поступательное развитие национальной экономики.

В настоящий момент индийская промышленность сталкивается с такими проблемами как: низкая производительность труда, технологическая отсталость, недостаток средств для модернизации технологического процесса, повышение экологичности и энергоэффективности производства, дефицит сырья для быстрорастущих отраслей, зависимость от внешних поставок сложных станков и оборудования, дефицит энергоресурсов. Необходимо решение вопросов, связанных с приобретением земельной собственности, нехваткой квалифицированных кадров, дальнейшим улучшением инвестиционного климата и др.

Основной акцент при реализации промышленной политики сегодня делается на развитие и поддержку индустриальных кластеров для различных отраслей экономики в регионах, что должно обеспечить более низкие логистические издержки, налаживание надежных цепочек поставок, облегченный доступ к трудовым ресурсам и технологиям. Другим важным направлением промышленного развития является создание благоприятного инвестиционного климата и оживление частно-корпоративного инвестирования.

В сентябре 2014 г. правительство Н. Моди объявило о реализации новой инициативы по индустриализации экономики «Сделай в Индии», целью которой является увеличение доли обрабатывающей промышленности в ВВП до 25%, что должно привести к созданию новых 100 млн. рабочих мест в ближайшее десятилетие. Стимулирование промышленного сектора, в особенности обрабатывающего производства, должно способствовать решению серьезнейшей проблемы – обеспечение занятостью быстрорастущего населения. Кроме того, результатом реализации программы должны стать наращивание индийского экспорта, создание условия для встраивания Индии в глобальную систему поставок, улучшение показателей

платежного баланса. Стимулирование национального обрабатывающего производства должно быть обеспечено путем проведения реформ, затрагивающих такие сферы как развитие инфраструктуры, упрощение процедур для ведения бизнеса, привлечение инвестиций. Новая программа затрагивает 25 отраслей, в том числе: автомобилестроение, химическую промышленность, фармацевтику, текстильную промышленность, возобновляемые энергоресурсы, горное дело, информационные технологии электронику и др.

Индийское правительство ставит цель занять лидирующие позиции на мировых рынках промышленного производства. Для достижения большей конкурентоспособности индийский промышленный сектор должен стать более динамичным и технологичным.

**Сектор услуг** составляет основу экономики страны и является главным источником экономического роста, на долю которого приходится более половины всей продукции Индии, и в котором занято 28,5% рабочей силы. На протяжении последнего десятилетия сектор услуг является основным двигателем роста индийской экономики, являясь одним из основных источников доходов и важным сектором с точки зрения привлечения ПИИ.

Доля сектора услуг в индийской экономике превышает аналогичные показатели развивающихся экономик и приближается к показателям основной группы развитых стран. Такие страны, как Великобритания, США и Франция имеют самый высокий показатель доли сектора услуг в национальном ВВП, который составляет в среднем 75%. Индия приближается к этим странам. Доля сектора услуг в индийской экономике составляет 59%, таким образом, Индия опережает даже Китай (41,8 %).

Сравнительный анализ данных за 11-летний период (2001- 2011 гг.) для 15 стран показывает, что самый быстрый рост доли сектора услуг в ВВП наблюдался в Индии, который составляет в среднем 8%, за Индией следует Испания и Канада (5,3%), Великобритания (4,5%), Италия (3,2%). По рассчитанному Плановой комиссией показателю совокупный среднегодовой

темпы прироста (Compound annual growth rate– CAGR) за 11-ти летний период (с 2001 по 2011 гг.) Индия оказалась на втором месте – 9,4%, следуя сразу за Китаем (11,3%). Затем следуют Россия (5,5%) и Бразилия (4,0%).

Индия входит в 10-ку стран-лидеров по экспорту коммерческих услуг. Доля индийского экспорта на мировых рынках коммерческих услуг выросла с 1,2% в 2000 году до 3,2% в 2013 году.

К сектору относится очень широкий перечень услуг, начиная от парикмахерских и заканчивая предоставлением самых современных высокотехнологичных услуг. С этим связаны трудности с классификацией услуг.<sup>66</sup>

Согласно национальной классификации, к сектору относят четыре группы услуг: торговые услуги, гостиничный и ресторанный бизнес; группа коммуникационных услуг, к которым также относят перевозки и предоставление услуг складских помещений; финансовые, страховые, коммерческие услуги, услуги в сфере недвижимости; коммунальные, социальные и индивидуальное консультирование. Некоторые классификации включают пятую группу – строительные услуги.

В секторе услуг стоит выделить отрасль информационных и телекоммуникационных технологий (ИТК), стремительное развитие которой позволило Индии занять передовые позиции наряду с развитыми странами Европы, США и Японии. Однако стоит заметить, что конкуренция на мировых рынках ИТК очень высока за счет появления так называемых «новых конкурентов» – это такие страны, как Китай, Филиппины, Израиль и др. NASCCOM фиксирует высокие цифры среднегодовых темпов роста компьютерных услуг в развивающихся странах (в Филиппинах они

---

<sup>66</sup>В правительственных отчетах часто указывается на несовершенство существующих методик сбора и анализа информации для составления ряда важных показателей. Существуют сложности с составлением Индекса производства сектора услуг (Index of service sector production-ISP), аналогичный показатель составляется для характеристики сектора индустрии. Имеются трудности с доступом и публикацией информации о ценах при торговле услугами, не все услуги включаются в сектор при составлении отчетов, отсутствуют четкие общепринятые определения некоторых видов услуг и т.д. Правительством указывается на необходимость привлечения экспертов для совершенствования существующих методов сбора, классификации и анализа информации.

составили 69%, в Шри-Ланке – 28%, в Украине – 59%, в России – 27% и в Аргентине – 37%). Несмотря на то, что объем экспорта компьютерных услуг в этих странах невелик, среднегодовые темпы роста экспорта превышают темпы роста в группе стран, лидирующих по этим показателям. В аутсорсинге бизнес процессов (ВРО) угрозу Индии в смысле конкуренции представляют такие страны, как Филиппины, Малайзия и Китай на Азиатском континенте; Египет, Марокко – в Северной Африке; Бразилия, Мексика, Чили, Колумбия – в Латинской Америке; Польша и Ирландия – в Европе. Развитие ВРО становится предметом программ национальной поддержки в Великобритании и в США. В настоящий момент в Великобритании в этой сфере услуг занято 800 тысяч человек, этот сегмент становится важной частью национальной экономики.

В целом для сектора услуг характерен стабильный годовой темп прироста, незначительное замедление которого наблюдалось в 2008-2009 ф. г., что явилось следствием мирового финансово-экономического кризиса. В стоимостном выражении объем экспорта сервисной индустрии в 2013-14 ф. г. составил 151 млрд. долл. США (рост в 4,0%).

Прямые иностранные инвестиции в сектор услуг являются одной из приоритетных государственных задач. Мировой финансовый кризис оказал негативное влияние на мировые потоки ПИИ, это влияние затронуло индийскую экономику, в том числе и сектор услуг. Согласно данным UNCTAD в 2014 году произошло снижение потоков ПИИ в секторе услуг на 8%, что составило 1,3 триллиона долл. США. Лидирующей страной-реципиентом ПИИ в 2004 году стал Китай. Объем ПИИ в сектор услуг для Индии составил 35 млрд. долл. США.

Одна из причин падения объемов инвестирования – снижение оперативной деятельности международных компаний, которые являются источниками привлечения внешних ресурсов на внутренний рынок. Отмечалось снижение инвестирования в перевозки, в телекоммуникационные услуги, в индустрию финансовых услуг. В течение последнего десятилетия расширение



сектора финансовых услуг играло важную роль в интеграции быстро развивающихся экономик в глобальную мировую финансовую систему, придавая национальным экономикам стабильность и эффективность.

Неточность в определении и классификации всех видов деятельности подпадающих под сектор услуг делает трудным учет потоков ПИИ. Суммарные капиталовложения в сектор финансовых и нефинансовых услуг, компьютерную технику и программное обеспечение, телекоммуникации, жилище и недвижимость оцениваются как ПИИ в сектор услуг, в то же время отмечается, что такая классификация может включать в себя часть элементов, которые не относятся к этому сектору.

Отраслевая структура распределения ПИИ в 201-2015 ф. г.: финансовые и нефинансовые услуги – 17,5%, строительство – 10,2%, телекоммуникационные услуги – 7,0%, группа услуг, связанных с компьютерной аппаратурой и программным обеспечением – 5,8%, отельный бизнес и туризм – 3,2%. В стоимостном выражении привлечение ПИИ в указанные группы услуг в 2014-2015 ф. г. выглядело следующим образом: финансовые и нефинансовые услуги – 1847 млн. долл. США, строительство – 703 млн. долл. США, телекоммуникационные услуги – 2472 млн. долл. США, группа услуг, связанных с компьютерной аппаратурой и программным обеспечением – 862 млн. долл. США, отельный бизнес и туризм – 544 млн. долл. США. Суммарный объем инвестирования составил 18884 млн. долл. США, а объем накопленных инвестиций за период 2000-2014 гг. составил 236465 млн. долл. США.<sup>67</sup>

Крупнейшими инвесторами в индийский сектор услуг являются: Маврикий – 39,7%, Сингапур – 15,4%, Великобритания – 8,6%, США – 17,1% и Япония – 4,5%. Эти страны являются основными инвесторами в индийскую экономику в целом, сохраняя такой же порядок.

Занятость в секторе услуг составляет 28,5%. Несмотря на стремительный рост сектора услуг, сельское хозяйство продолжает

---

<sup>67</sup> Government of India, The Ministry of Finance “Union Budget and Economic Survey 2014- 2015.”

оставаться частью экономики, где занято основная часть населения. За сельским хозяйством следует сектор услуг. Основные отрасли, предоставляющие трудоустройство населению, – это гостиничный и ресторанный бизнес, сектор строительных услуг, образование, государственные и местные органы управления. В городах доля сектора услуг в предоставлении трудоустройства велика во всех штатах.

В течение последних 15 лет сектор услуг характеризовался устойчивым ростом, всегда опережая рост национального ВВП, таким образом, становясь основным фактором, обеспечивающим стабильный рост всей национальной экономики. «Сервисная революция» имеет повсеместное распространение и охватывает практически все штаты и союзные территории. Статистические данные свидетельствуют о доминировании доли сектора услуг в валовом внутреннем продукте штатов. Особенно это характерно для таких штатов и союзных территорий, как Трипура, Нагаланд, Западная Бенгалия, Мизорам, Махараштра, Бихар, Тамилнад, Керала, Чандигарх, где доля сектора услуг превышает общенациональные показатели. Самая высокая доля сектора услуг в ВВП штата наблюдается в Чандигарх (86%) и Дели (81,8%). За исключением двух штатов: Чандигарх (34,8%) и Химачал Прадеш (39,6%) доля сектора услуг в валовом внутреннем продукте штатов превышает 40%. Таким образом, сектор услуг считается эскалатором прогресса для отсталых в экономическом отношении штатов.

Приведенные данные свидетельствуют о том, что в настоящий момент индийская экономика претерпевает значительные структурные изменения, проявляющиеся в увеличении доли сектора услуг. В тоже время в Индии продолжается процесс индустриализации, развитие тяжелой промышленности, энергетической отрасли. Скорость преобразования возросла благодаря реализации реформ, предпринимаемых индийским правительством.

Незначительное ослабление темпов роста экономики происходило главным образом за счет индустриального сектора, что явилось следствием

негативного воздействия мирового экономического кризиса. Кроме того, отрицательное воздействие оказывает зависимость экономики от повышения цен на мировых рынках сырой нефти, нестабильная ситуация на Ближнем Востоке и Северной Африке. Анализ приведенных статистических данных подтверждает, что наблюдавшееся в последнее время некоторое снижение темпов экономического роста в Индии связано в основном с влиянием внешних факторов, следовательно, связанные с ним изменения носят циклический, а не структурный характер.

Индийским правительством осознана необходимость инвестиций в такие базовые сферы, как сельское хозяйство, инфраструктура, в развитие человеческого капитала через образование, здравоохранение. Дальнейшее распространение новых технологий, предоставление технологий бедным слоям населения будут способствовать снижению бедности в стране, росту индийского среднего класса.

## **2.2 Современное состояние индийской отрасли информационно-коммуникационных технологий**

В современных условиях уровень развития информационных технологий определяет экономическое развитие страны в целом. Подтверждением этого утверждения служит опыт Индии, где индустрия информационных и коммуникационных технологий (ИКТ) является одним из главных источников экономического роста.

Используя конкурентные преимущества, за сравнительно небольшой период времени страна совершила впечатляющий прорыв в информационной отрасли, став «мировым офисом» и одним из главных экспортеров услуг информационных технологий и специалистов по программному обеспечению. Развитие ИКТ оказывает положительное воздействие на занятость населения, образование, создание инфраструктуры. В сфере услуг создается более половины добавленной стоимости и занята четверть трудоспособного населения страны. Индийская телекоммуникационная сеть сегодня является второй по величине в мире, она уступает только Китаю.

На современном этапе именно информационной отрасли придается большое значение в достижении главной экономической цели страны – обеспечении устойчивого инклюзивного роста. С дальнейшим развитием отрасли связано решение основных проблем национальной экономики. Прежде всего, это огромный разрыв между различными слоями населения, социальная сегрегация, ликвидация безграмотности, отставание между городским и сельским развитием, недостаток ресурсов и обеспечение возрастающих потребностей в инвестициях в науку и технологии.

Индийское правительство сформулировало и успешно реализует национальную стратегию приоритетного развития отрасли. В этой связи успешный опыт Индии по развитию отрасли ИКТ заслуживает особого внимания и изучения.

**Основные показатели развития отрасли ИКТ.** Данные Всемирного экономического форума о развитии индустрии информационных и телекоммуникационных технологий позволяют получить представление о состоянии отрасли развитых и стремительно развивающихся стран.

Таблица 3

## Рейтинг стран по развитию ИКТ индустрии

Показатель	Россия	Индия	Бразилия	Китай	США	Япония
высоко-технологичность бизнеса	95	27	32	38	5	1
восприимчивость экономики к инновациям	42	35	28	22	6	1
расходы компаний на НИОКР	46	36	29	23	5	2
доступность ученых и инженеров	48	4	60	36	5	2
этика ведения бизнеса	112	57	95	54	22	24
защита интеллектуальной собственности	102	61	92	54	19	20
качество образования в области математики и естественных наук	42	22	123	35	48	25
количество интернет-пользователей	74	104	47	72	13	16
глобальный индекс конкурентоспособности экономики	63	49	56	29	2	8

Источник: составлено автором по данным World Economic Forum, Global Competiveness report, 2009-2010

ИКТ – одна из самых динамично развивающихся отраслей индийской экономики. Доля ИКТ в ВВП страны выросла с 1,2% в 1997-98 ф. г. до 9,5% в 2014-15 ф. г.<sup>68</sup> на сегодняшний день индийский сектор ИКТ – это 9,5% ВВП страны, 14% от общего экспорта и 10% от доходов в секторе услуг.

<sup>68</sup>Government of India, The Ministry of Finance “Union Budget and Economic Survey 2014-2015.”

Сектор индустрии информационных технологий подразделяется на 4 основные отрасли: разработка программного обеспечения (программных продуктов), производство оборудования (компьютерной техники и ее компонентов), аутсорсинг бизнес-процессов (ВРО),<sup>69</sup> инжиниринговые услуги и НИОКР. Основные показатели роста ИКТ отрасли представлены в таблице № 4.

Таблица 4

## Рост ИКТ и объем выручки в млрд. долл. США

	2009-10	2013-14	2014-15
Экспорт	50	88	98
Внутренний рынок	14	42	48
Общая выручка от реализации ИТ-ВРО услуг	64	130	146

Источник: составлено автором по данным NASSCOM

Как видно из данных, приведенных в таблице, значительная часть программных продуктов производится на экспорт. Экспорт программного обеспечения увеличился с 50 млрд. долл. США в 2009-10 ф. г. до 98 млрд. долл. США в 2014-15 ф. г. Основной доход отрасли составляют поступления от реализации именно экспортной продукции – 78,4%.

Согласно данным NASSCOM структура экспорта представлена следующим образом: ИТ сервис – 58%, ВРО – 23,1%, инжиниринговые услуги и программное обеспечение – 18,9%.

Основными импортерами индийских программных продуктов являются США, европейские страны, растущие экономики тихоокеанского региона. Рынки США и Великобритании являются основными для экспорта индийской продукции ИКТ. В то же время, по данным Министерства коммуникаций и информационных технологий Индии, в течение последних пяти лет наметилось перераспределение индийского экспорта ИКТ из стран

<sup>69</sup>Business Process Outsourcing (ВРО) - вид аутсорсинга, предполагающий передачу выполнения бизнес-процессов сторонней организации. Индия получает заказы от зарубежных компаний на предоставление услуг технического и операционного характера.



американского континента в европейские страны. Экспортная диверсификация в данном случае рассматривается как часть усилий, направленных на преодоление возможных потерь, связанных с воздействием мирового экономического кризиса. Министерство оценивает географическое расширение экспорта как позитивный тренд, способствующий не только минимизации рисков, но и акселерации роста индустрии ИКТ посредством выхода на новые рынки.<sup>70</sup>

На внутреннем рынке пропорция между основными видами отрасли распределяется следующим образом: IT сервис – 64,2%, инжиниринговые услуги и программное обеспечение – 19,6%, ВРО – 16,2%. Совокупный среднегодовой темп прироста этих отраслей составил 11,5%, 13,6% и 18,1% соответственно. Данные свидетельствуют о высоком потенциале внутреннего рынка и недостаточном его освоении, в связи с чем, применяются меры по расширению внутреннего рынка. Такой подход признан правительством Индии особенно актуальным из-за возможного ослабления спроса на мировом рынке, вызванного мировым экономическим кризисом.

Реализация правительственных инициатив «Делай в Индии», «100 умных городов», «Цифровая Индия» будут способствовать дальнейшему росту внутреннего рынка.

Индийский Телеком считается одним из самых успешных секторов экономики, продемонстрировавший в последние годы феноменальный рост. Проводимая властями политика обеспечила снижение стоимости услуг для потребителей. Количество абонентов с марта 2007 года увеличилось с 206.83 до 971.01 миллиона в декабре 2014 года. Рост беспроводной связи показал рекордный показатель – 893.84 миллиона связей, что составляет около 96% телефонной связи в стране.

Увеличилась плотность распространения телекоммуникационных услуг. На конец декабря 2014 года показатель количества абонентов на 100

---

<sup>70</sup>Ministry of Communications and Information Technology, Department of Electronic and Information Technology website: <http://deity.gov.in/content/export-destinations>

человек составил 77.59.<sup>71</sup> Количество широкополосных подключений составило 13,30 миллиона. Рост и увеличение плотности распространения услуг происходили особенно быстрыми темпами в городах.

Для того чтобы сделать телекоммуникационный сектор более привлекательным для иностранных инвестиций правительство разрешило доступ ПИИ с 74% до 100%.

Важным показателем развития высокотехнологических отраслей считается объем финансирования НИОКР. По данным Индийского правительства этот показатель составляет 0,9% ВВП, причем около 3/4 средств приходится на государственный сектор и 1/4 – на частный. Уровень расходов для проведения НИОКР признан неадекватным и должен быть повышен для удовлетворения потребностей растущей экономики. В 12-ом пятилетнем плане предусматривается увеличение расходов на НИОКР к 2017 году до 2% ВВП, причем половина этих расходов должна осуществляться за счет частного и корпоративного сектора, так как это наблюдается в развитых экономиках.

Для достижения этой цели, как показывает пример Японии, помимо прямой государственной поддержки важными и действенными, являются такие меры, как косвенная субсидия частных капиталовложений посредством кредитных ставок на НИОКР, ускоренная амортизация научного оборудования, займы банков под низкие проценты.<sup>72</sup> Для сравнения: расходы на НИОКР в Японии составляют 3,5% ВВП, в США – 2,3% ВВП, в Китае – 1,6% ВВП и в России – 1,08% ВВП.<sup>73</sup>

По показателю уровня развития инноваций (Global Innovation Index) в 2014 году Индия находилась на 66-ой позиции в рейтинге из 142-х стран.<sup>74</sup>

---

<sup>71</sup>Government of India, Ministry of Communications & Information Technology, Department Telecommunications “Annual Report 2014-2015.”

<sup>72</sup> Ш. Тацуно «Стратегия – технополисы» М.: Прогресс 1989 г.

<sup>73</sup>Battelle R&D magazine, website:<http://www.rdmag.com/articles/2011/12/2012-global-r-d-funding-forecast-r-d-spending-growth-continues-while-globalization-accelerates>

<sup>74</sup>Глобальный индекс инноваций рассчитывается как взвешенная сумма оценок двух групп показателей: располагаемые ресурсы и условия для проведения инноваций (институты, человеческий капитал и исследования; инфраструктура, развитие внутреннего рынка, развитие бизнеса) и достигнутые практические результаты осуществления инноваций (развитие технологий и экономики знаний; результаты креативной деятельности).

В настоящий момент выделяют следующие трудности, с которыми сталкивается отрасль ИКТ: возрастающая конкуренция со стороны других стран, стимулирующих низкую себестоимость продукции; инфляция, вызванная ростом заработной платы; увеличивающиеся расходы на оплату возрастающего числа высококвалифицированных специалистов; проблемы предоставления качественного образования; риски связанные с увеличением протекционистских мер, предпринимаемых другими государствами.

**Государственное регулирование ИКТ.** Развитие такой отрасли индустрии, как ИКТ невозможно без определяющей роли государства. Согласно данным международных экспертов, для Индии характерен высокий уровень формулирования и реализации государственных программ в сфере информационных и коммуникационных технологий, а также высокая степень применения разработанных стратегий, принятых законодательных актов и законов в области информационных и телекоммуникационных технологий.

Индийским правительством была сформулирована четкая политика развития ИКТ отрасли и выработана национальная стратегия продвижения Индии на мировом рынке информационных технологий. Начиная с 1974 года, пятилетние планы экономического развития страны обязательно содержат раздел, посвященный науке и технологиям. Государственная политика в области ИКТ включает административное регулирование, налоговую политику, экспортно-импортное регулирование, инвестиционную политику, политику в области образования, прямую поддержку отрасли, поддержку малых и средних предприятий в сфере ИКТ.

Результатом реформаторских инициатив стало создание в стране эффективных институтов, представленных динамичными и влиятельными организациями, главная миссия которых заключается в поддержке ИКТ и стимулировании экспорта программного обеспечения. В 1982 году была учреждена Ассоциация производителей информационных технологий

(Manufactures Association of Information Technology MAIT)<sup>75</sup>, которая в координации с Министерством коммуникаций и информационных технологий призвана стимулировать производство ИКТ. Главный акцент в работе MAIT делается на развитии внутреннего рынка и привлечение иностранных инвестиций в отрасль.

Значимую роль в поддержке национальных экспортеров играет Государственный Совет по содействию экспорта программного обеспечения и электроники (Electronic and Computer Software Export Promotion Council),<sup>76</sup> представляющий интересы Индии на различных международных форумах.

В 1988 году была создана некоммерческая организация Национальная Ассоциация компаний по производству программного обеспечения и услуг (National Association of Software and Services Companies - NASSCOM)<sup>77</sup> с целью продвижения индийской отрасли ИКТ на мировом рынке. Ассоциация играет важную роль в координации политики отрасли, лоббировании интересов IT-компаний, стимулировании соответствующих научных исследований. В настоящий момент членами Ассоциации являются 1200 индийских компаний и многонациональных корпораций, присутствующих в Индии.

Важной частью индийской инновационной системы является созданная правительством инфраструктура, образующаяся из специальных экономических зон для высокотехнологичных предприятий и парков разработки программного обеспечения (Software Technology Parks of India - STPI). В 1991 году Министерством коммуникаций и информационных технологий создано Агентство STPI, главной целью которого является реализация государственной программы по созданию технопарков. Технопарки представляют собой центры поддержки предприятий, ориентированных на экспорт продукции программного обеспечения и услуг ВРО. Целью данной программы является также поддержка малых и средних

---

<sup>75</sup>Electronics and Computer Software Promotion Council website: <http://www.escindia.in>

<sup>76</sup>Там же.

<sup>77</sup><http://www.nasscom.org>

предприятий, занимающихся программированием. На компании – резиденты технопарков распространяются различные льготы: разрешено 100% иностранное инвестирование, предусмотрено льготное налогообложение, введены льготные таможенные пошлины, льготное кредитование и страхование рисков, отменено лицензирование и упрощены процедуры регистрации технологических компаний и др.

Инфраструктура STPI предоставляет фирмам доступ к современным коммуникационным системам, широкополосный доступ, информационную поддержку, консультирование, аудиторские услуги, спонсорские программы для малых и средних фирм и другие формы поддержки. По состоянию на март 2014 года по всей стране было открыто 53 STPI парков, в которых были зарегистрированы 3676 организаций, из которых 3335 выпускали экспортную продукцию.<sup>78</sup>

Крупнейшими центрами по производству информационных технологий и услуг аутсорсинга являются Бангалор, Хайдарабад, Мумбай, Ченай, Дели, Пьюн. Успешно функционируют технопарки в Белапуре, Калькуте, Ахмадабаде, Кочи.

Как показывает практика, деятельность технопарков для становления и успешного развития инновационных отраслей имеет большое значение. Успешный опыт Индии развития ИКТ отрасли посредством создания соответствующей инфраструктуры подтверждается данными, приводимыми в докладе Ассоциации предприятий компьютерных и информационных технологий, согласно которым на рынке выживают 70-80% компаний, прошедших через технопарк, тогда как около 75% «старт-апов» вне технопарков погибают в первые полтора года своего существования.<sup>79</sup>

Для высокотехнологичных компаний вопрос привлечения средств всегда актуален. Особенно это касается малых и средних предприятий,

---

<sup>78</sup>STPI - Software Technology Parks of India, "Annual report 2013-2014." Пик компаний, зарегистрированных в STPI центрах, пришелся на 2008-2009 ф. г. – 8455, из них 7214 – экспортирующих компаний.

<sup>79</sup>Доклад Ассоциации предприятий компьютерных и информационных технологий «О стратегических направлениях развития индустрии информационных технологий в России.

которые не имеют возможности размещаться на фондовых биржах страны и не всегда способны обеспечить реализацию своей деятельности за счет самофинансирования. В сентябре 2011 года национальный регулятор фондового рынка Совет по ценным бумагам и биржам Индии санкционировал открытие торговых площадок на фондовых биржах для предприятий малого и среднего бизнеса. Были открыты торговые площадки на двух основных биржах – Бомбейской фондовой и Национальной фондовой биржах. Соответствующие поправки были внесены в национальное законодательство. Предполагается, что эта мера позволит индийскому малому и среднему бизнесу привлечь необходимые для развития бизнеса средства на рынке капиталов.

Этой же цели отвечает создание и функционирование индийского внебиржевого рынка ценных бумаг, представленного компьютеризированной коммуникационной системой Over-the Counter Exchange of India (OTC EI), которая была создана в 1990 году. Ее еще называют индийской NAZDAQ, так как она моделировалась по принципу функционирования автоматизированных котировок Национальной Ассоциации дилеров по ценным бумагам США. Кроме того, NAZDAQ открыл представительский офис в Бангалоре. Инициатива создания OTC IE принадлежит государству, а промоутерами OTC IE являются крупные государственные корпорации.<sup>80</sup> Главной целью учреждения торговой площадки OTC EI было оказание помощи в привлечении средств малым и средним предприятиям, компаниям, разрабатывающим новые технологии, компаний с потенциально высокими темпами роста и для тех, которые осуществляют свою деятельность не более трех лет. С одной стороны, система OTC EI призвана обеспечить условия для устойчивого роста компаний, уязвимых с точки зрения финансирования и привлечения средств, а с другой стороны – функционирование такой платформы предоставляет инвесторам прозрачный и эффективный механизм

---

<sup>80</sup>Такие, как the Unit Trust of India, the Industrial Credit and Investment Corporation of India, the Industrial Development Bank of India, the Industrial Finance Corporation of India и другие.



торговли. ОТС ЕІ предусмотрены программы спонсорства и со-спонсорства компаний.<sup>81</sup>

В настоящий момент, индийское правительство принимает различные меры, направленные на развитие и устойчивый рост отрасли, а также на минимизацию влияния внешних негативных факторов. Реализуется ряд государственных программ поддержки отрасли.

Национальная программа развития информационных технологий предусматривает внедрение ИТ технологий во все сектора экономики, особенно такие, как образование, здравоохранение, финансовые институты, государственное и муниципальное управление. В программе обозначено другое приоритетное направление – продвижение индийских ИТ технологий на мировом рынке, которое позволило бы стране стать к 2020 г. мировым центром, предоставляющим ИТ сервис.

12-ый пятилетний план предусматривается дальнейшее приоритетное развитие ИКТ за счет стимулирования кластерного развития отрасли, наращивания интеллектуального капитала, коммерциализации научных идей. С целью стимулирования индийской инновационной системы Премьер-министром Индии был создан Национальный Инновационный Совет, имеющий мандат сформулировать «дорожную карту для инноваций 2010 – 2020», в которой основное внимание уделяется инклюзивному развитию. Предполагается создание Инновационного фонда (Inclusive Innovation Fund), средства которого будут направляться для инвестирования в предприятия, занимающиеся разработкой и внедрением инноваций, затрагивающие, прежде всего, социальную сферу и имеющие цель искоренить бедность в стране. Фонд будет иметь государственную принадлежность, планируется также привлечение средств частных инвесторов, корпораций, банков и других инвестиционных организаций.<sup>82</sup>

---

<sup>81</sup>ОТС Exchange of India website: <http://www.otcei.net>

<sup>82</sup>National Innovation Council website: <http://www.innovationcouncil.gov.in> and Government of India, The Planning Commission “Faster, Sustainable and More Inclusive Growth – An Approach to the Twelfth Five Year Plan.”

Национальная телекоммуникационная политика (the Draft National Telecom Policy 2011) определила основную цель развития Телекома – предоставление надежных, высококачественных и в тоже время приемлемых услуг населению страны. Документ предусматривает дальнейшую рационализацию системы налогообложения отрасли, реализацию программ использования средств телекоммуникационной связи в социальных проектах.

Результатом реализации программы распространения широкополосных технологий с 2004 года стало широкое применение этих технологий по всей стране. По состоянию на декабрь 2011 года было зарегистрировано 13,30 миллиона пользователей широкополосных технологий и 19,69 миллиона пользователей широкополосного интернета. Рост распространения широкополосных технологий все еще отстает от роста Телекома. Правительственные планы предусматривают реализацию в ближайшее десятилетие программы "широкополосные технологии для всех" и предоставление мобильных "услуг с добавленной стоимостью".

Государство является одним из крупнейших потребителей информационных технологий. Для организации эффективного функционирования государственного аппарата во многих странах мира создается новая модель взаимодействия органов власти с населением и организациями, именуемая «электронное правительство». Индия в этом смысле не является исключением, т.к. эта модель призвана в первую очередь стать основой социального государства, обслуживающего интересы граждан.<sup>83</sup>

В Индии в мае 2006 года правительство одобрило план «электронного правительства» (National e-Governance Plan – NeGP), который предусматривает создание условий для повсеместного доступа всех слоев населения к государственным и муниципальным услугам. Для Индии реализация этой программы является приоритетной, поскольку электронное

---

<sup>83</sup> Доклад Ассоциации предприятий компьютерных и информационных технологий «О стратегических направлениях развития индустрии информационных технологий в России».

правительство признано стать средством решения проблемы социального неравенства. Конечная цель – доступ простых граждан к качественному образованию, доступному квалифицированному медицинскому обслуживанию, современным почтовым услугам по доступной цене и т.д. План реализуется посредством создания и развития е-инфраструктуры, созданием центров общего обслуживания. По всей стране было создано уже более 97,000 таких центров. NeGP план включает в себя онлайн сервис по вопросам, регулируемым Министерством корпоративных дел (The Ministry of Corporate Affairs), в частности предоставляются услуги связанные с уплатой налога на прибыль, выдачи паспортов и др.

Количество государственных е-услуг, доступных для граждан, увеличилось с принятием в декабре 2011 года закона о предложении услуг электронным методом (Electronic Delivery of services – the EDS Bill). Для того чтобы поддержать стремительный рост и проникновение мобильных технологий на внутренний рынок и улучшить доступ к государственным и муниципальным услугам для простых людей, предполагается возможность предоставления услуг через мобильные телефоны и планшеты Aakash.<sup>84</sup>

Несмотря на комплексные меры, принимаемые правительством, страна находится всего лишь на 118 позиции в мировом рейтинге развития электронного правительства. В обзоре UNDESA,<sup>85</sup> опубликованном в 2014, году приводится индекс развития электронного правительства для 193 стран, который рассчитывался из трех составляющих: уровня развития ИКТ - инфраструктуры, качества онлайн-услуг и человеческого капитала. В то же время в рейтинге выделяется отдельно группа стран с населением свыше 100 миллионов человек, так как страны с большой численностью населения и большей территорией вынуждены прилагать большие усилия и затраты для развития электронного правительства. Это касается как прямых затрат,

---

<sup>84</sup>Планшет Aakash работающий под управлением ОС Android выпускаются в Индии и считаются самым дешевым планшетом в мире. Анонсированная стоимость планшета с государственной субсидией для студентов составляет всего лишь 35 долл. США.

<sup>85</sup>United Nations Department of Economic and Social Affairs, “E-Government Survey 2014 E-For the Future We Want.” Индекс публикуется экспертами ООН раз в два года.

связанных с развитием инфраструктуры (прокладка кабелей на длительные расстояния, количества подключений и т.д.), так и расходов, необходимых на образование и ликвидацию «цифровой безграмотности». Так, например, население Индии в 4000 раз превышает население государства Белиз, а территория Индии в 130 раз больше территории Белиза.

Становится очевидным, что усилия и затраты Индии в создании электронного правительства намного значительны, чем небольшого государства Белиз. Данные показателя индекса развития электронного правительства в странах с населением свыше 100 миллионов человек приведены в приложении № 5.

Индия в подгруппе стран, население которых превышает 100 миллионов человек, находится на восьмой позиции. Среди причин низкого рейтинга Индии можно выделить отсутствие регулярного обновления информации на правительственных сайтах, несмотря на их большое количество (около 6500 сайтов). Другая причина связана с преимущественным использованием английского языка, в то время как Индия является многоязычной страной. В связи с этим, прилагаются усилия распространить и сделать информацию доступной для наиболее уязвимых слоев населения – женщин, бедного сельского и городского населения, национальных меньшинств. С этой целью по аналогии с национальным порталом, был создан портал India Development Gateway (<http://www.indg.in>), на котором представлена информация на восьми местных диалектах. Согласно классификации ООН, Индия находится на первом этапе создания электронного правительства, которое выполняет в основном информационную функцию.

Инвестиционная политика направлена на стимулирование привлечения частного и иностранного капитала в индустрию ИКТ и в сферу образования, связанного с информационными технологиями. Индийское правительство неоднократно отмечало, что стабильный приток иностранных инвестиций является одним из обязательных компонентом устойчивого роста и одной

из приоритетных государственных задач. Мировой финансовый кризис оказал негативное влияние на мировые потоки прямых иностранных инвестиций (ПИИ), это влияние затронуло индийскую экономику, в том числе и сектор услуг. На долю индустрии программного обеспечения, ВРО и телекоммуникационных услуг пришлось 6,9% и 7,9% соответственно, от общего объема прямых иностранных инвестиций, привлеченных в индийский сектор услуг.

**Влияние сектора ИКТ на национальную экономику.** На сегодняшний день индийский сектор ИКТ – это 9,5 % ВВП страны, 14% от общего экспорта и 10 % от доходов в секторе услуг. Успешное развитие ИКТ считается одним из главных факторов для роста всей индийской экономики, способствующим интеграции страны в мировую экономику. Индийские ИТК компании присутствуют на национальных рынках 60 стран мира.<sup>86</sup> Некоторые индийские компании входят в число лидеров мировых рынков ИКТ. Среди них: Tata Consultancy Service, Wipro Technologies, Infosys Technologies.

ИКТ оказывает положительное влияние на социально-экономическое развитие страны, развитие смежных отраслей - инфраструктуры, образования и здравоохранения, занятость населения, архитектуры и др.

В 2015 году сектор информационных технологий трудоустроивал 3,5 миллиона человек, еще около 9 миллионов человек связаны с этой отраслью не напрямую. Этот сектор экономики обладает значительным потенциалом в предоставлении рабочих мест для высококвалифицированных кадров. По данным NASCOM, 30 –35% занятых в этом секторе – женщины. Количество специалистов, занятых в секторе, увеличилось с 2,5 миллиона в 2010-11 ф. г. до 3,5 миллионов в 2014-15 ф. г. По оценкам некоторых специалистов,<sup>87</sup> к 2020 году ИКТ отрасль будет способна предоставить рабочие места около 5 – 6 миллионам человек.

---

<sup>86</sup>NASSCOM, "Impact on India's Growth", website: <http://www.nasscom.org/impact-indias-growth>

<sup>87</sup>The Economic Times, November 23, 2012, «IT sector likely to grow at 11 pc this fiscal: Infosys Executive Co-Chairman S Gopalakrishnan.»

ИКТ придается большое значение в развитии банковского сектора, который является одним из основных потребителей информационных технологий. Использование информационных технологий в банковском секторе позволит существенным образом сократить количество граждан, не имеющих доступ к финансовой системе, особенно в сельской местности. Для этого в ближайшие сроки планируется создание в каждом панчаяте центров общего обслуживания, предоставляющих простые банковские услуги, такие, например, как снятие наличных денег со счета, банковские вклады, запрос баланса, трансфер денежных средств с одного счета на другой и др.

Информационные технологии являются важным компонентом формирования национальной инновационной платформы. По данным NASSCOM, за последние пять лет произошло 30-кратное увеличение в размере патентования. Увеличилось количество подачи заявок на объекты интеллектуальной собственности. В 2013 году Индия заняла 8-ю позицию в рейтинге стран по числу патентных заявок. По данным ВОИС Индия относится к числу стран, для которых характерен наиболее активный рост патентования (11,1%).<sup>88</sup>

Одним из конкурентных преимуществ индийской экономики в целом и ИКТ в частности является наличие огромного количества образованного (говорящего по-английски) населения. Используя демографический дивиденд, страна стала одним из главных экспортеров услуг информационных технологий и специалистов по программному обеспечению. Страна занимает передовые позиции по числу научно-технических кадров, работающих в научно-исследовательских институтах, конструкторских бюро и лабораториях. Однако, несмотря на стремительный рост числа образованных людей, проблема образования остается одной из главных. Это касается как вопросов ликвидации безграмотности в стране (уровень безграмотности до сих пор составляет около 39% населения), так и вопросов качества образования и подготовки высококвалифицированных

---

<sup>88</sup>World Intellectual Property Organization, "World Intellectual Property Indicators 2014."



специалистов. Во всех концептуальных документах индийского правительства подчеркиваются возрастающие потребности в квалифицированных кадрах для обеспечения устойчивого роста ИКТ. Уже сейчас отмечается разрыв между потребностями отрасли и возможностями, предоставляемыми системой образования. По прогнозам компании *Aspiring Minds*<sup>89</sup>, занимающейся исследованием занятости и трудоустройства населения Индии, потребности отрасли в специалистах будут возрастать.

В Индии сформировалась и продолжает развиваться инновационная система, основанная на кластерном развитии высокотехнологичных отраслей, для которой характерна связь производственных предприятий и компаний с исследовательскими центрами и университетами. Национальная инновационная политика направлена на поддержку высокотехнологичных производств, развитие исследовательских центров, привлечение иностранных компаний и их инвестиций в национальную отрасль, стимулирование и поддержку новых компаний, занимающихся коммерческой реализацией научно-технических достижений.

Для Индии два последних десятилетия стали ключевыми с точки зрения приоритетного развития самостоятельной отрасли информационных и телекоммуникационных технологий и превращения ее в мощную индустрию, ставшую мотором национальной экономики. Это стало возможным благодаря четко сформулированной государственной программе развития отрасли и ее последовательной реализации. Главным источником дальнейшего прогресса индийского общества считается развитие высокотехнологических отраслей, в том числе информационных и коммуникационных технологий.

ИКТ затрагивает практически все важнейшие сферы деятельности индийского общества, обеспечивает рабочими местами часть индийского населения, гарантирует стабильные валютные поступления и рост ВВП. Для Индии характерна социальная направленность всех государственных

---

<sup>89</sup>Aspiring Minds, "National Employability Report Engineering Graduates Annual Report 2011."

программ, в которых определена основная экономическая цель – инклюзивный рост. Дальнейшее развитие отрасли связывают с решением таких приоритетных задач, как искоренение бедности, ликвидация безграмотности, повышение качества образования, доступное здравоохранение, региональное развитие.

### 2.3 Влияние демографического фактора на экономику Индии

Демографический фактор оказывает двойственное воздействие на процессы экономического и социального развития Индии. С одной стороны, имеются отрицательные проявления в виде широко распространенной бедности, высокого уровня безработных (ежегодный прирост трудоспособного населения создает нагрузку на рынок труда), высоких цифр безграмотного населения, отсутствия адекватного доступа к финансовой системе, здравоохранению, образованию.

В то же время, учитывая свои демографические характеристики и используя конкурентное преимущество, Индия за сравнительно короткий период времени сумела создать новые динамично развивающиеся экспортные отрасли экономики и стала одним из главных экспортеров услуг информационных технологий. Индия входит в группу стран-лидеров по производству программного обеспечения, значительная часть которого производится на экспорт. Эти успехи, в том числе, обусловлены проведением грамотной государственной политики развития человеческого потенциала, наличием в стране интеллектуального ресурса.

Во многом рост индийской экономики объясняется демографией. Индия является густонаселенной страной, для нее характерны высокие темпы прироста численности трудоспособного населения. На долю Индии приходится 17% мирового населения, доля молодого трудоспособного населения продолжает увеличиваться.

К 2050 году население Индии будет составлять 1.7 миллиарда человек, что на 20% больше, чем население Китая. Индия станет самой молодой нацией в мире. По прогнозам индийского правительства, рост трудоспособного населения в возрасте от 15 до 59 лет увеличится с 58% в 2001 году до 64% в 2021 году, что обеспечит приток уже в 20011-16 гг.

дополнительных 64-х миллионов человек, значительную часть этой рабочей силы будет составлять группа в возрасте 25-30 лет.<sup>90</sup>

В ближайшие 20 лет численность работоспособного населения Индии вырастет на 240 миллионов человек. Рост экономики будет также зависеть от того, насколько экономика может быть готова к увеличению экономически активного населения.<sup>91</sup> Для того чтобы конвертировать свой демографический дивиденд в прибыль, Индии необходимо осуществить фундаментальную реформу системы образования и рынка труда. Для обеспечения занятости растущего трудоспособного населения необходимо создание около 12 миллионов новых рабочих мест в год.<sup>92</sup>

Схожие данные приводятся в отчетах экспертов Международного Валютного Фонда. В отчете отмечается, что существенная часть ускорения экономического роста в Индии с 1980-х годов происходила за счет прироста рабочей силы.<sup>93</sup> Несмотря на мировой финансово-экономический кризис, Индия демонстрирует стабильный экономический рост, который с конца 1980-х годов в среднем составляет 7% ВВП. По мнению ряда экспертов, если Индии удастся удержать нынешние темпы экономического роста, то в 2025 году уровень бедности в стране сократится до 4 – 5%, т. е. Индия сможет сравняться по этому показателю с развитыми странами мира.<sup>94</sup>

Индийский экономист С. П. Чандрасехар (С. Р. Chandrasekhar) утверждает, что сам по себе рост численности населения не способствует экономическому росту. По утверждению С. П. Чандрасехара, демографический дивиденд состоит из таких элементов, как растущая трудовая сила, изменение активности трудоспособного населения, изменение соотношения сельского и городского населения, дальнейшее стимулирование сбережений и др.

---

<sup>90</sup> Government of India, "Union Budget and Economic Survey 2014- 2015."

<sup>91</sup> Ягер. М «Перспективы Бразилии и Индии лучше, чем у России и Китая».

<sup>92</sup> Московская школа управления Сколково «Демографические особенности и их воздействие на экономику в странах БРИК», сайт: skolkovo.ru

<sup>93</sup> IMF "Demographic dividend can boost Indian economy" April 2012.

<sup>94</sup> Медовой А. И. Галищева Н. В. «Экономика Индии» М.: МГИМО Университет» 2009.

Экономическое развитие страны зависит не столько от численности населения, сколько от его структуры. В 2020 году средний возраст населения Индии будут составлять 29 лет. Индия по этому показателю находится в самом выгодном положении. Для сравнения: средний возраст населения Китая в 2020 году составит – 37 лет, в США – 37 лет, в Европе – 45 лет и в Японии – 48 лет.<sup>95</sup> Поэтому увеличение числа трудоспособного населения Индии будет оказывать стимулирующее воздействие на экономику, так как эта категория граждан участвует в процессе создания валового национального продукта.<sup>96</sup>

Не случайно впервые за последние тридцать лет правительство Китая, озабоченное стремительным темпом старения населения, объявило о смягчении политики по ограничению рождаемости. В декабре 2013 года высший законодательный орган Китая принял резолюцию «О корректировке и совершенствовании политики планирования семьи». Резолюция предусматривает смягчение политики «одна семья – один ребенок», которая реализуется в стране с конца 1970-х годов. По мнению экспертов, политика по ограничению рождаемости приводит к сдерживанию экономического роста, так как население трудоспособного возраста снижается и способствует гендерному дисбалансу в стране.

**Развитие человеческого потенциала.** Осознавая важность влияния демографического фактора на экономическое и социальное развитие индийского общества, правительством Индии уделяется особое внимание программам развития человеческого потенциала, что было закреплено в 11-м пятилетнем плане и нашло свое отражение в текущем 12-м пятилетнем плане (2012-2017 гг.).

Главная экономическая цель нового плана – устойчивый интегрирующий инклюзивный рост, который позволит обеспечить инвестиции в инфраструктуру и будет способствовать распространению

---

<sup>95</sup>Government of India “Union Budget and Economic Survey 2014-2015.”

<sup>96</sup>C.P. Chandrasekhar “Does demography advantage India?” Frontline, Volume 23, Issue 01 2006.

технологий, влияющих на развитие базовых сфер, таких, как здравоохранение, образование, банковская сфера и др. – все это создаст потенциал для роста реального ВВП.

Приоритетность социальных расходов находит отражение в бюджетной политике. На протяжении последних лет отмечается увеличение средств, выделяемых федеральным правительством и правительствами штатов на социальные расходы, о чем свидетельствуют данные, приведенные в таблице № 5.

В 2012-13 ф. г. государственные расходы, выделяемые на социальные нужды, составили около 7% ВВП.

Таблица 5

## Уровень социальных расходов, в % к ВВП

	2007-08	2008-09	2009-10	2010-11	2011-12	2012-13
общая доля социальных расходов	5.91	6.76	6.89	6.79	6.89	7.09
А) образование	2.59	2.88	3.04	3.13	3.25	3.31
Б) здравоохранение	1.27	1.32	1.36	1.29	1.29	1.36
В) другие расходы	2.05	2.56	2.49	2.37	2.35	2.42

Источник: Economic Survey, 2012-2013

Для Индии все еще остро стоит вопрос искоренения бедности в стране и преодоления различных форм социального неравенства. Социальная фрагментарность и социальное расслоение индийского общества связаны еще и с таким, до сих пор встречающимся, явлением, как кастовая система. И хотя запрет кастовой системы и равенство всех граждан гарантированы Конституцией Индии, кастовые предрассудки нередко встречаются в стране. В Индии до сих пор наблюдаются такие практики, как ритуальное самосожжение жены, потерявшей мужа, детские браки и др. Как правило,



наиболее уязвимым в этом отношении является неграмотное сельское население, женщины, представители национальных меньшинств и племен.

Значительным достижением Индии считается снижение уровня бедности, который за 30 лет снизился вдвое. По данным индийского правительства, в течение последних 5 лет сокращение бедности происходит со скоростью приблизительно 1,5% в год. По данным UNDP уровень бедности в 2015 году составил 21,9%. Динамика снижения количества бедного населения представлена в таблице № 6.

Таблица 6

## Динамика снижения количества бедного населения в Индии

год	количество бедного населения млн. чел.		
	село	город	общее количество
2004-05	326.3	80.8	407.1
2009-10	278.2	76.5	354.7
2011-2012	216.5	52.8	269.3

Источник: Economic survey, 2014-2015

Среди наиболее значимых государственных программ по преодолению бедности можно выделить программу поддержки домохозяйств в сельской местности (Mahatma Gandhi NREGA). В рамках этой программы государство гарантирует 100 дневную оплачиваемую занятость одному из членов каждого домохозяйства для выполнения неквалифицированной работы с условием обязательного участия женщин в выполнении хотя бы одной трети работы. Реализуются другие программы поддержки социальной защиты бедного населения, женщин, меньшинств. С целью определения социально-экономических условий в сельской местности и для выявления наиболее нуждающихся слоев населения в государственной поддержке в 2011-12 ф. г. в Индии проходила сельскохозяйственная перепись.

ВВП на душу населения по ППС (цены 2005 года в долл. США) составляет 3468 долл. США. Уровень грамотности населения Индии, один из

самых низких среди стран БРИКС. По данным переписи населения проведенной в 2011 году, уровень грамотности составляет 73% населения (грамотность среди мужчин – 80,9%, среди женщин – 64,6%).<sup>97</sup>

По индексу развития человеческого потенциала Индия находится на 135-ой позиции в списке из 187-ми стран и территорий. Показатели, характеризующие Индию по уровню развития человеческого потенциала, представлены в таблице №7.

Таблица 7

Положение Индии по уровню показателя развития человеческого потенциала, 2013 г.

страны	ИЧР	ВНД на душу населения (в ценах 2011 по ППС в долл. США)	ожидаемая продолжительность жизни в 2013	продолжительность школьного обучения в 2012
Норвегия	1	63,909	81.1	12.6
США	5	52,308	78.9	12.9
Германия	6	43,049	80.7	12.9
Великобритания	14	35,002	80.5	12.3
Россия	57	22,617	68.0	11.7
Шри-Ланка	73	9,250	74.3	10.8
Бразилия	79	14,275	73.9	7.2
Китай	91	11,477	75.3	7.5
Южная Африка	118	11,788	56.9	9.9
<b>Индия</b>	<b>135</b>	<b>5,150</b>	<b>66.4</b>	<b>4.4</b>
Бангладеш	142	2,713	70.7	5.1
Пакистан	146	4,652	66.6	4.7
<b>мир</b>		<b>13,723</b>	<b>70.8</b>	<b>7.7</b>

Источник: составлено автором по данным “Human Development report”, 2014

<sup>97</sup> Government of India “Union Budget and Economic Survey 2014-2015.”

У Индии самый низкий показатель индекса развития человеческого потенциала среди стран БРИКС. Для сравнения Россия находится на 57-ой позиции, Китай – на 91-ой, Южная Африка – на 118-ой.

В тоже время, сравнительный анализ данных за последние десять лет свидетельствует о том, что, несмотря на все еще скромную позицию Индии в списке стран, ранжированных по Индексу человеческого потенциала, отмечается тенденция увеличения темпов прироста индекса. По этому показателю у Индии один из лучших результатов не только среди развивающихся, но и развитых стран, впереди только Китай и Бангладеш. Несмотря на положительный тренд, Индия продолжает замыкать группу стран со средним уровнем развития человеческого потенциала.

Таблица 8

Индекс развития человеческого потенциала для ряда стран 1990 – 2013

	страна	1990	2000	2005	2008	2010	2013	рост ИРЧП %		
								1980-1990	1990-2000	2000-2013
1	Норвегия	0.841	0.910	0.935	0.937	0.939	0.944	0.59	0.80	0.28
2	Австралия	0.866	0.898	0.912	0.922	0.926	0.933	0.29	0.37	0.29
35	Польша	0.714	0.784	0.791	0.803	0.817	0.834	0.38	0.94	0.48
57	Россия	0.729	0.717	0.750	0.770	0.773	0.778	-	-0.17	0.64
62	Малайзия	0.641	0.717	0.747	0.760	0.766	0.773	1.05	1.12	0.58
69	Турция	0.576	0.653	0.687	0.710	0.738	0.763	1.50	1.27	1.16
79	Бразилия	0.612	0.682	0.705	0.731	0.739	0.742	1.16	1.10	0.67
89	Таиланд	0.572	0.649	0.685	0.704	0.715	0.772	1.28	1.27	0.83
91	Китай	0.502	0.591	0.645	0.682	0.682	0.719	1.72	1.66	1.52
108	Индонезия	0.481	0.543	0.572	0.607	0.613	0.684	1.16	1.44	0.90
110	Египет	0.446	0.621	0.645	0.667	0.678	0.682	1.91	1.30	0.72
118	Юж. Африка	0.619	0.628	0.608	0.623	0.638	0.658	0.86	0.14	0.36
121	Вьетнам	0.476	0.563	0.598	0.617	0.629	0.638	0.28	1.70	1.96
<b>135</b>	<b>Индия</b>	<b>0.431</b>	<b>0.483</b>	<b>0.527</b>	<b>0.554</b>	<b>0.570</b>	<b>0.586</b>	<b>1.58</b>	<b>1.15</b>	<b>1.49</b>
142	Бангладеш	0.382	0.453	0.494	0.515	0.539	0.558	1.29	1.71	1.62
146	Пакистан	0.402	0.454	0.504	0.536	0.526	0.537	1.22	1.21	1.30
147	Кения	0.471	0.455	0.479	0.508	0.522	0.535	0.55	-0.34	1.25
	Мир	0.594	0.634	0.66	0.676	0.679	0.702	0.66	0.67	0.73

Источник: UNDP “Human Development Report”, 2014

По показателю индекса гендерного равноправия (The Gender Inequality Index) Индия находится на 129-ой позиции. Это очень низкий показатель, свидетельствующий о дискриминации в отношении женщин и их неравном доступе к труду, образованию и здравоохранению. Даже такие соседние страны как, Пакистан, Шри Ланка, Бангладеш по показателю гендерного равноправия находятся в более выгодном положении, чем Индия.

Степень дифференциации денежных доходов населения и расслоение общества измеряется с помощью коэффициента Джини. Для Индии коэффициент Джини составил 36.8 в 2012 году. По этому показателю Индия находится в лучшем положении, чем другие страны БРИКС – Южная Африка (63.1), Бразилия (51.9), Китай (47.2), Россия (41.7).

По данным Индийского правительства, отмечается разрыв в распределении доходов между городским и сельским населением, который имеет тенденцию к увеличению. Критическим, с точки зрения улучшения показателей развития человеческого потенциала, считается преодоление дифференциации и неравномерности регионального развития различных штатов. Наименее развиты северные штаты. Среди них северный штат Бихар, где уровень бедности самый высокий в стране – 59,5% (в среднем по стране 29,8%). Самый низкий уровень бедности отмечается в штатах Химачал Прадеш– 9,5% и Керала– 12%.

Продолжительность жизни в Индии в 2014 году составляет 66,1 года. Совершенствование системы здравоохранения – приоритетная задача 12-го пятилетнего плана. Индийское правительство придает большое значение подготовке квалифицированных медицинских кадров, развитию фармацевтики, оказывает содействие в развитии частной медицины, реализации проектов, связанных с улучшением питания наиболее незащищенных слоев населения. С декабря 2014 года реализуются национальная программа вакцинации (Mission Indradhanush), целью которой является вакцинация детей против 7-ми опасных заболеваний году к 2020 году.

В сентябре 2014 года по предложению Премьер-министра Индии, сделанного на Генеральной Ассамблее ООН, 21 июня был провозглашен всемирным днем йоги.

Для Индии характерен высокий уровень безработицы, который составляет – 9%. Несколько выше цифры безработицы в сельской местности. В последние годы отмечается тенденция снижения уровня безработицы, которая объясняется, скорее, ростом числа молодого населения, стремящегося поступить в высшие учебные заведения, тем самым ослабляя нагрузку на рынке труда. Эти данные подтверждаются исследованиями, согласно которым наблюдается рост числа студентов по отношению к общему числу населения.

Для того чтобы воспользоваться демографическим дивидендом Индии, необходимо создать условия для получения качественного образования подрастающему поколению. Значительный прогресс был сделан в этом направлении в период реализации 11-го пятилетнего плана, который предусматривал реализацию различных программ для обеспечения доступа и улучшения качества среднего образования.

В 2010 году были приняты законодательные меры, включая поправку к статье 21-ой Конституции, и принятие закона о праве ребенка на свободное обязательное образование (*The Right of Children to Free and Compulsory Education Act 2009*). Это означает, что каждый ребенок имеет право на получение начального образования в школе, отвечающей общепринятым стандартам.

К сентябрю 2012 года в стране были открыты 3,34,340 новых начальных школ, построено 2,84,032 новых школьных зданий. Согласно исследованиям, проведенным *Social and Rural Research Institute*, количество не посещающих школу детей сократилось значительным образом (с 134.6 лах в 2005 г. до 81.5 лах в 2009 г.) Во всех правительственных школах школьники с 1-го по 8-ой классы обеспечиваются бесплатными школьными обедами.

В настоящий момент реализуется программа по ликвидации безграмотности, особенно среди женского населения, национальных меньшинств и наиболее ущемленных социальных групп. Растет число частных школ, число таких школ, предоставляющих образование детям от 6 до 14 лет, выросло с 18,7% в 2006 году до 30% в 2014 году.

По количеству колледжей и университетов Индийская система высшего образования считается одной из самых больших в мире. Если во время обретения независимости в стране насчитывалось всего 20 университетов и 500 колледжей с количеством студентов в 0.1 миллиона человек, то в 2014 году в стране функционируют 713 университетов и других высших учебных заведений и 36,739 колледжей.

Реформа образования предусматривает дальнейшее расширение образовательных учреждений. Планируется довести долю студентов высших учебных заведений до 30% к 2020 году, что потребует открытия 300 новых университетов и 12 тысяч колледжей. За последние годы предпринято ряд инициатив, обеспечивающих общедоступность высшего образования: использование ИКТ в обучении, networking между университетами, предоставление дистанционного обучения.

Индийским правительством уделяется большое внимание подготовке высококвалифицированных кадров, необходимых для удовлетворения растущих потребностей отрасли информационных и коммуникационных технологий. С этой целью было поддержано открытие в стране частных учебных заведений, выпускающих специалистов в области информационных технологий. Это позволило Индии занять второе место, после США, по числу подготавливаемых специалистов соответствующим требованиям Microsoft. Несмотря на это, в Индии ощущается нехватка специалистов данной области, в связи с чем, планируется дальнейшее увеличение специализированных технологических университетов.<sup>98</sup>

---

<sup>98</sup>«О стратегических направлениях развития индустрии информационных технологий в России» Доклад Ассоциации предприятий компьютерных и информационных технологий 2010.

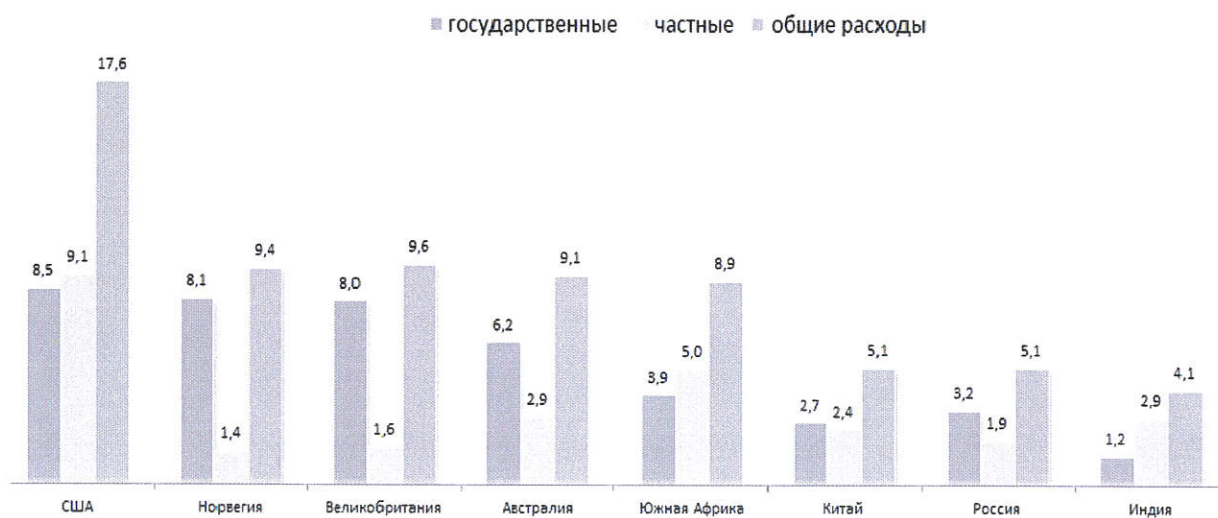


Для того чтобы обеспечить растущие потребности экономики в специалистах ИКТ отрасли индийское правительство одобрило план создания 20 новых институтов информационных технологий, реализация которого намечена на 9-ий летний срок с 2012 по 2020, и будет осуществляться в государственно-частном партнерстве.

Улучшение стандартов жизни и здравоохранения – важнейшие составляющие развития человеческого потенциала. По данным Министерства здравоохранения и поддержки семьи Индии, с каждым годом растут расходы, затрачиваемые федеральным правительством и правительствами штатов на развитие системы здравоохранения. Однако, несмотря на положительную динамику увеличения социальных расходов, согласно последним данным ОЭСР, уровень расходов на здравоохранение в Индии низок сравнительно с другими быстроразвивающимися и развитыми странами. В Индии расходы на здравоохранение самые низкие среди стран БРИКС, о чем свидетельствуют данные, приведенные в таблице № 9.

Таблица 9

Расходы на здравоохранение в развитых и быстроразвивающихся странах



Источник: составлено автором по данным OECD Factbook 2013: Economic, Environmental and Social Statistics

Отмечается положительная динамика снижения общего коэффициента смертности с 21,5 в 1981 году, 9,8 в 1991 году и 6,4 в 2014 году. Все еще высоки цифры материнской смертности 178 в 2014 году (на 100 тыс. женщин детородного возраста). Продолжительность жизни в Индии составляет 66,1 лет.

Как и в случае с образованием наиболее уязвимым с точки зрения обеспечения адекватного доступа и получения качественной медицинской помощи является население, проживающее в сельской местности. Текущий 12-летний план предусматривает дальнейшее повышение расходов на здравоохранение, уделяется большое внимание развитию системы здравоохранения, особенно в сельской местности, улучшению доступа всех слоев населения к медицинским учреждениям, повышению качества предоставляемой медицинской помощи.

Анализ государственной политики в области трудовых ресурсов и рынка труда, позволяет сделать вывод о том, что в настоящий момент основные меры направлены не на стимулирование миграции, как это делают другие быстроразвивающиеся страны, а на концентрацию трудовых ресурсов внутри страны, что дает возможность более широкого выбора из избыточного фактора производства, специалистов различной квалификации, их подготовки и переподготовки в том числе, квалифицированных специалистов для высокотехнологичных областей.

Многочисленные исследования ученых подтверждают вывод о том, что в современных условиях человеческий ресурс является одним из ключевых факторов, оказывающих влияние на развитие экономики. Именно те страны, которые обладают этим ресурсом, будут обладать конкурентным преимуществом, о чем свидетельствует опыт Индии.

Анализ влияния демографического фактора на индийскую экономику свидетельствует о положительном его воздействии на процессы экономического развития, проявляющиеся в наличии большого емкого рынка, наличии трудовой силы, способной генерировать экономический

рост. Отрицательное воздействие проявляется в виде широко распространенной бедности и необходимости больших социальных расходов, которые вынуждено нести государство.

Демографический фактор, включающий в себя такие показатели как численность населения, темпы роста трудоспособного населения, соотношение трудоспособного и экономически-неактивного населения являются критическими с точки зрения воздействия на экономический рост. Индия в этом смысле находится в уникальном положении в сравнении с другими странами.

## ГЛАВА 3

### Перспективы развития экономического сотрудничества России и Индии

#### 3.1 Оценка потенциала внешней торговли Индии

С целью расширения экспорта своих товаров и услуг Индия заключила ряд двусторонних и многосторонних соглашений со своими торговыми партнерами и региональными блоками.

Индия является членом многих различных организаций и объединений, осуществляющих свою деятельность на глобальном и региональном уровнях. Среди них «Большая двадцатка», БРИКС, Южно-Азиатская ассоциация регионального сотрудничества (*South Asian Association for Regional Cooperation – SAARC*), Организация многостороннего технического и экономического сотрудничества государств Бенгальского залива (*Bay of Bengal Initiative for Multi-Sectoral Technical and Economic Cooperation*).

Индия проводит активную политику по расширению многосторонних и двусторонних экономических отношений на базе преференциальных торговых соглашений (ПТР) и соглашений о зоне свободной торговли (ЗТС). Индия осуществляет активное международное сотрудничество в Азиатско-тихоокеанском регионе по линии АТЭС и АСЕАН (*Ассоциация Стран Юго-Восточной Азии*), с которой у Индии подписано *Соглашение о всеобъемлющем экономическом сотрудничестве*, главная цель которого – создание региональной зоны по торговле и инвестициям стран АСЕАН и Индии. Ведется работа в рамках АСЕАН+3, АСЕАН+6. Помимо этого, подписаны отдельные соглашения о зоне свободной торговли (ЗСТ) со странами, входящими в АСЕАН, это такие страны, как Таиланд и Малайзия. Общая цель соглашений – создание условий для внешней торговли на взаимовыгодных условиях.

В финальной стадии находятся переговоры о заключении соглашения с Европейским Союзом и *Европейской Ассоциацией свободной торговли*

(EAST). В стадии переговоров находится соглашение о ПТС с Южноафриканским таможенным союзом. Индия также заключила соглашение об экономическом сотрудничестве с МЕРКОСУР. Индия является участницей соглашения САФТА (*Южно-азиатское соглашение о свободной торговле – South Asian Free Trade Agreement*), действующего в рамках Ассоциации регионального сотрудничества Южной Азии, подписанного в 2004 году и имеющего цель снижение таможенных тарифов по основной группе товаров между странами-участниками соглашения до нулевой ставки к 2016 году. Ассоциация регионального сотрудничества Южной Азии была учреждена в 1985 году и объединяет Индию, Шри-Ланку, Бангладеш, Бутан, Мальдивы, Непал, Пакистан и Афганистан.

С целью обеспечения стабильности торгово-экономических отношений с соседними странами Индия заключила ряд соглашений о зоне свободной торговли с Бутаном, Непалом, Шри-Ланкой. Подписаны также соглашения о ЗСТ и ПТС с Республикой Корея, Японией, Сингапуром, Чили. В настоящий момент ведутся переговоры о заключении соглашения с Канадой, Австралией, Новой Зеландией, ЮАР, Маврикием.

Ведется работа по изучению целесообразности заключения Соглашения о свободной торговле между Евразийским экономическим союзом и его государствами-членами с Индией. В октябре 2013 года во время своего визита в Москву индийский Премьер-министр Манмохан Сингх объявил о готовности Индии заключить соглашение о создании зоны свободной торговли с Таможенным Союзом России, Белоруссии и Казахстана. В июне 2015 года была достигнута договоренность о начале работы по изучению целесообразности заключения такого соглашения. Создание зоны свободной торговли между Евразийским экономическим союзом и Индией отвечает интересам Индии, так как это приведет к росту товарооборота между Индией и государствами-членами Евразийского экономического Союза, а также позволит обеспечить доступ Индии к энергоресурсам России и Центральной Азии.

Создание зоны свободной торговли будет также способствовать укреплению геополитических позиций Индии в регионе, подтверждением чему является намерение Индии стать полноправным членом Шанхайской организации сотрудничества (ШОС). Этой же цели отвечает участие Индии в подписании в декабре 2013 года меморандума о создании энергетического клуба ШОС, который должен стать площадкой для взаимодействия всех заинтересованных производителей и потребителей энергоресурсов стран-участников организации. Меморандум подписали официальные представители Афганистана, Белоруссии, Казахстана, Китая, Монголии, Индии, Таджикистана, Турции и Шри-Ланки.

В настоящий момент в Азии выстраиваются два торговых объединения – это лоббируемое США *Транстихоокеанское партнерство (ТТП)* и конкурирующее объединение – *Региональное всеобъемлющее экономическое партнерство (Regional Comprehensive Economic Partnership – RCEP)*, создание которого было инициировано в ноябре 2012 года на полях Восточноазиатского саммита группировки АСЕАН+6.<sup>99</sup> На прошедших в мае и сентябре 2013 года первых двух раундах переговоров было решено завершить процесс переговоров до 2015 года. Ввиду расширения торговли между членами АСЕАН+6, существующие соглашения о зонах свободной торговли, предусматривающие снижение тарифов, являются недостаточными. У Индии самые высокие тарифные ограничения среди стран этого объединения. Помимо тарифной либерализации, создание RCEP предусматривает выработку единых правил оценки происхождения товаров, отсутствие которых приводит к увеличению издержек, связанных с приведением документов в соответствие с требованиями. В настоящий момент в АТР существуют 109 различных зон свободной торговли, изучение и мониторинг которых иногда становится непосильным, особенно для

---

<sup>99</sup> Члены группировки страны АСЕАН: Бруней, Вьетнам, Индонезия, Камбоджи, Лаос, Малайзия, Мьянма, Сингапур, Таиланд и Филиппины. Страны партнеры: Китай, Индия Япония, Республика Корея, Австралия и Новая Зеландия.



компаний малого и среднего бизнеса, что зачастую приводит к затруднению выбора соглашения для применения.<sup>100</sup>

В настоящий момент рассматривается вопрос членства Индии в *Азиатско-Тихоокеанское экономическое сотрудничество (АТЕЭС)*,<sup>101</sup> с которым не должно возникнуть проблем, поскольку данное интеграционное объединение не регулирует тарифные изменения и не занимается вопросами доступа на рынки.

Индия принимала активное участие в основании ГАТТ и стала членом ВТО в 1995 году. Индия стала инициатором концепции "особого и дифференцированного подхода" (*the Special and Different Treatment*), применяемой к развивающимся странам и переходным экономикам. Данный подход предусматривает пять групп мер, применяемых в отношении развивающихся стран: большая гибкость в использовании инструментов торговой политики, предоставление таким странам технической помощи, обязывающие членов ВТО положения, обеспечивающие интересы развивающихся стран, более длительный адаптационный период. Все эти меры в полной мере используются индийским правительством для защиты отечественных производителей, особенно это касается таких сфер, как сельское хозяйство, розничная торговля, текстильная промышленность и др.

Индия открыто выступает против протекционистской политики, проводимой развитыми странами в отношении своей сельхозпродукции, проявляющейся в значительных масштабах субсидирования сельскохозяйственной отрасли развитых стран. Обязательства ВТО предусматривают к 2021 году отказ развивающихся стран от подобного рода практики.

В рамках ВТО Индия также последовательно прорабатывает вопрос о расширении прав временного въезда индийских граждан в развитые государства и считает эту меру важным элементом процесса либерализации

---

<sup>100</sup> А. Гушин «Азия беспошлинная» Коммерсант № 39, 07.10.2013.

<sup>101</sup> Помимо Индии заявки от Мьянмы, Лаоса и ряда других стран латинской Америки на членство в АТЕЭС будут рассмотрены на саммите АТЕЭС в Маниле (Филиппины) в ноябре 2015 года.

торговли услугами. Индия выступила инициатором введения специальных GATS-виз в развитых странах для специалистов из развивающихся государств. Это направление особенно актуально для Индии, так как страна обладает сравнительными преимуществами в сфере услуг. Это касается не только разработки услуг, связанных с информационными и коммуникационными технологиями, но и таких сфер, как гостиничное дело, банковские услуги, медицина, строительство.

Во многом успехи Индии обусловлены результатами реформ 1990-х годов, важнейшими составляющими которых стали либерализация внешней торговли и развитие экспортных отраслей экономики. Внешняя торговля рассматривается как важнейшая часть стратегии развития страны. Объем внешней торговли Индии в течение последнего десятилетия показывает уверенные темпы прироста. В 2000 году Индия занимала 31-е место в списке стран-ведущих экспортеров и 26-е место – в списке стран импортеров. В 2013 году ее позиции улучшились – 19-я и 10-я позиции соответственно. По данным индийского правительства доля Индии в мировом экспорте в 2013 году составила 1,6%, в импорте – 2,2%. Доля Индии в мировом экспорте услуг – 3,3%.

Важным показателем открытости экономики и участия ее в международном разделении труда является внешнеторговая квота, которая рассчитывается как отношение суммы стоимости экспорта и импорта страны к ВВП. Для Индии характерно увеличение темпов и объема внешней торговли, что подтверждается увеличением внешнеторговой квоты с 12,5 % в 1950-51 ф. г. до 14,7% в 1990-91 ф. г. и 37,7% в 2010-11 ф. г. Импортная квота в указанный период составила 6,3; 8,4 и 23,2 % ВВП соответственно, экспортная квота – 6,2; 6,4 и 14,4 % ВВП.<sup>102</sup> Положительная динамика роста экспортной квоты свидетельствует о том, что страна наращивает свое присутствие в мировой экономике и усиливает свою роль в международном разделении труда. Импортная квота в 23,2% ВВП считается средним

---

<sup>102</sup>Рассчитано Галищевой Н.В. «Внешняя торговля Индии в 1950- 2000-х гг.» Вестник МГИМО.

показателем для быстроразвивающихся экономик и указывает на умеренную зависимость страны от импорта сырья, товаров и услуг. Внешнеторговый оборот составляет 37,7% ВВП, что свидетельствует об открытости индийской экономики.<sup>103</sup>

Традиционно торговый баланс Индии сводится с отрицательным сальдо, которое последние годы в среднем составляет 8% ВВП. Темпы роста импорта на протяжении последних десятилетий, превышают соответствующие показатели по экспорту, что допускалось индийским правительством в связи с проводимой политикой создания основных отраслей производства и обновления инфраструктуры за счет импорта из-за рубежа передовой техники и технологий.<sup>104</sup> Однако по оценкам экспертов индийского министерства торговли дефицит торгового баланса не должен превышать критического для индийской экономики уровня 11,5 % ВВП.<sup>105</sup> Проводимая политика наращивания экспорта связана, в том числе с предотвращением дефицита торгового баланса.

В разгар мирового финансового кризиса, 27 августа 2009 года, Правительство обнародовало программу развития международной торговли (The Foreign Trade Policy 2009 – 2014), в которой были сформулированы краткосрочные и долгосрочные цели. Осознавая растущую значимость своей страны в мировой торговле, Правительство Индии обозначило долгосрочные цели: удвоить к 2020 году долю Индии в международной торговле, превратить страну в одного из основных игроков в международной торговле. Одна из целей программы – лидирующая роль Индии в международных торговых организациях и объединениях. В краткосрочном плане была поставлена цель удвоения индийского экспорта товаров и услуг в течение

---

<sup>103</sup> Экономика считается открытой, если показатель внешнеторговой квоты превышает 25%.

<sup>104</sup> Галищева Н.В. «Внешняя торговля Индии в 1950- 2000-х гг.» Вестник МГИМО.

<sup>105</sup> Ministry of Commerce and Industry, Department of Commerce “Strategy for Doubling Exports in the next three years (2011-2012 to 2013-2014).”

следующих трех лет: с 246 млрд. долл. США в 2010-11ф. г. до 500 млрд. долл. США к 2013-14 ф. г.<sup>106</sup>

Новая программа развития международной торговли (The Foreign Trade Policy 2015-2020) предусматривает набор мер, направленных на стимулирование экспорта товаров и услуг. Особый акцент в программе сделан на увеличение занятости населения и создании новых рабочих мест. Кроме того, приоритетным направлением новой программы является реализация практических действий, направленных на стимулирование экспорта индийских товаров с высокой добавленной стоимостью.

Дальнейшее наращивание экспорта оказывает положительное влияние на развитие обрабатывающей промышленности, т.к. производство товаров, отвечающих международным стандартам, требует применения новых технологий и способствует созданию конкурентной среды для индийских производителей. Для достижения долгосрочной цели предусматривается принятие следующих мер: фискальные стимулы, возмещение компаниям-экспортерам косвенных налогов (в том числе НДС), институциональные изменения, технологическое обновление и компьютеризацию процесса таможенной очистки, улучшение экспортной инфраструктуры, создание специализированных экспортно-ориентированных комплексов перевозки грузов, снижение транзакционных издержек, географическая диверсификация экспорта.

Мировой экономический кризис способствовал снижению спроса на индийский экспорт в страны с развитой экономикой, которые являются традиционными партнерами Индии. В связи с этим, начиная с 2008 года, Министерство торговли Индии реализовывает программу диверсификации индийского экспорта, оказывая поддержку отечественным экспортерам в выходе на новые рынки. Государственная программа торговой диверсификации предусматривает реализацию мер, направленных на

---

<sup>106</sup>Ministry of Commerce and Industry, Department of Commerce "Strategy for Doubling Exports in the next three years (2011-2012 to 2013-2014)"

увеличение экспортной продукции в страны Латинской Америки, Африки, Азии и Океании.<sup>107</sup>

Предусмотрены отраслевые программы поддержки экспорта машиностроения, химической, фармацевтической индустрии, сельхозпродуктов, драгоценных камней, ювелирных и кожаных изделий. Важным аспектом экспортной политики является то, что правительство планирует увеличение в экспорте доли продукции машиностроения, фармацевтических товаров. Принимая во внимание успехи в фармацевтической отрасли (включая биотехнологии), высказывается цель превратить Индию в «аптеку мира».<sup>108</sup> Более того, в экспорте таких традиционных товаров, как текстиль, сельскохозяйственная продукция акцент делается на увеличение доли товаров с добавленной стоимостью, т.е. продуктов, прошедших обработку<sup>109</sup>, органических продуктов и т. д. Помимо поставленных целей, данные меры будут способствовать увеличению занятости населения.

Во многом успех Индии в расширении внешней торговли обеспечивается за счет создания соответствующей инфраструктуры. Важным элементом такой инфраструктуры являются специальные экономические зоны (СЭЗ), которые в Индии называют «моторами экономического роста»<sup>110</sup> и основная роль которых заключается в стимулировании индийского экспорта, привлечении внутренних и иностранных инвестиций, развитии инфраструктуры и создании новых рабочих мест. Функционирование СЭЗ регламентируется Законом о специальных экономических зонах (the Special Economic Zones Act 2005), который устанавливает процедуру создания СЭЗ, регламентирует полномочия Комиссии по принятию решений о создании СЭЗ. Законом предусматривается облегчение процедуры регистрации, налоговые и таможенные послабления для компаний, осуществляющих свою

---

<sup>107</sup>Department of Commerce of India, "Foreign Trade Policy 2012-13", website: <http://dgft.gov.in/exim/2000/policy/ftp-plcontent-1011.htm>

<sup>108</sup> Там же.

<sup>109</sup>В настоящий момент всего лишь 3% индийских фруктов и овощей подвергаются обработке.

<sup>110</sup>Ministry of Commerce and Industry, Department of Commerce "Annual Report 2011-2012."

деятельность в СЭЗ.<sup>111</sup> Резервный Банк Индии разрешает открытие в СЭЗ отделений индийских банков (Offshore Bank Unit), для которых устанавливаются льготные нормативы деятельности, что значительно облегчает доступ резидентов СЭЗ к финансовым ресурсам. По состоянию на 2012 год в стране действовало 154 СЭЗ в 20 штатах и 3 союзных территориях<sup>112</sup>.

*Структура индийского экспорта.* В течение последних 20 лет Индия демонстрирует положительную динамику роста экспорта товаров и услуг. Нарращивание объемов и расширение географии национального экспорта рассматривается властями страны как необходимое условие решения задачи устойчивого развития индийской экономики.

Некоторое замедление роста наблюдалось в 2009-2010 ф. г. и 2013-2014 ф. г., что в первую очередь связано с состоянием мировой торговли конъюнктурой мирового рынка.

Доля индийского экспорта в ВВП страны увеличилась с 12,1% в 2004-05 ф. г. до 17,0% в 2013-2014 ф. г.

По данным Министерства торговли и промышленности Индии в стоимостном выражении экспорт товаров увеличился с 163,1 млрд. долл. США в 2007-08 ф. г. до 310,5 млрд. долл. США в 2014-15 ф. г.

По состоянию на 2014-15 ф. г., основу индийского экспорта товаров составили: нефтепродукты (19,3%), обработанные драгоценные камни и готовые ювелирные изделия (13,0%), химическая и фармацевтическая продукция (7,5%), транспортное оборудование (4,6%), продукция машиностроения и металлообработки (4,4%), зерновые (3,1%), текстильные товары (2,9%), изделия из металлов (2,8%), прочие (42%).<sup>113</sup> Товарная структура индийского экспорта приведена в таблице №10.

<sup>111</sup>The Special Economic Zones Act, 2005.

<sup>112</sup>Ministry of Commerce and Industry, Department of Commerce "Annual Report 2011-2012."

<sup>113</sup> Министерство экономического развития российской Федерации, сайт:  
[http://www.ved.gov.ru/exportcountries/in/about\\_in/ved\\_in/](http://www.ved.gov.ru/exportcountries/in/about_in/ved_in/)



## Структура индийского экспорта

товарная группа	2012-13 апр.-февр.	2013-14 апр.-февр.	% рост	% доля
нефтепродукты	55,382	56,561	2,13	20,07
драг. камни и ювелирные изделия	38,489	35,606	-7,49	12,63
транспортное оборудование	16,776	20,052	19,53	7,12
машиностроение	13,630	14,538	6,66	5,16
фармацевтика	13,194	13,551	2,71	4,81
изделия из металлов	9,090	8,696	-4,34	3,09
хлопок (готовые изделия)	7,537	8,151	8,14	2,89
хлопчатобумажная пряжа	6,734	8,074	19,9	2,86
электроника	7,310	6,965	-4,72	2,47
изделия из пластмассы	5,574	6,121	9,80	2,17
полу-образное железо	4,385	5,715	30,36	2,03
продукция хим. промышленности	5,220	5,600	7,28	1,99
морепродукты	3,179	4,591	44,42	1,63
рис басмати	3,099	4,410	42,32	1,56
красители	3,747	4,097	9,32	1,45
<b>всего</b>	<b>193,346</b>	<b>202,728</b>		<b>71,93</b>

Источник: Ministry of Commerce and Industry, Department of Commerce, 2014-2015

Экономическое развитие сопровождалось изменениями в структуре внешней торговли в сторону увеличения доли услуг. Доля услуг в индийском экспорте составляет 37%. Индия занимает 12-е место в списке мировых экспортеров услуг. Главными партнерами Индии в торговле услугами являются страны США, страны Европейского Союза, Япония.

В тоже время, несмотря на диверсификацию экспортной продукции и рост доли услуг, для индийского экспорта характерен высокая доля сырьевых и слабо обработанных товаров (железная руда, драгоценные камни, хлопок, текстиль) и продовольственных продуктов (чай, специи, рис) в индийском экспорте.

*Структура индийского импорта.* Как и в случае с экспортом для Индии характерны достаточно высокие среднегодовые темпы прироста импорта зарубежных товаров в страну, замедление которых наблюдалось в 2009-2010 ф. г. и 2013-2014 ф. г. В стоимостном выражении импорт товаров увеличился с 251,7 млрд. долл. США в 2007-08 ф. г. до 450,9 млрд. долл. США в 2014-15 ф. г.

Основу индийского импорта в 2014-2014 ф.г. составили сырая нефть и нефтепродукты (19,1%), драгоценные и полудрагоценные камни и металлы (13,3%), электроника (6,9%), машины и оборудование (7,1%), продукция химической промышленности (3,6%), золото и серебро (11,6%), электроника (7,1%), удобрения (2,8%), черные металлы (3,1%), транспортное оборудование (2,8%), пластмассы и изделия из них (2,8%), растительные и животные жиры (2%), прочее (25%).<sup>114</sup> Товарная структура индийского импорта приведена в таблице №11.

Таблица 11

## Структура индийского импорта

товарная группа	2012-13 апр.-февр.	2013-14 апр.-февр.	% рост	% доля
нефтепродукты и нефтепродукты	150,632	152,110	0,98	37,02
электроника	28,366	28,333	-0,12	6,89
золото	50,672	26,299	-48,10	6,40
драгоценные и полудрагоценные камни	19,962	21,790	9,15	5,30
машиностроение	25,277	21,640	-14,39	5,27
каменный уголь и кокс	15,747	14,761	-6,26	3,59
органические химикаты	13,230	14,498	9,59	3,53
железная руда и лом	13,031	12,610	-3,23	3,07
транспортное оборудование	15,821	11,777	-25,53	2,87
растительные масла	10,392	8,546	-17,75	2,08
изделия из пластмассы	7,835	8,249	5,28	2,01
железо и сталь	9,007	6,409	-28,84	1,56
удобрения	7,128	5,268	-26,1	1,28
цветные металлы	4,600	5,007	8,86	1,22
Серебро	1,787	4,346	143,6	1,06
<b>всего</b>	<b>378,487</b>	<b>341,645</b>		<b>83,15</b>

Источник: Ministry of Commerce and Industry, Department of Commerce, 2014-2015

Приведенные данные свидетельствуют о высокой зависимости экономики от импорта нефти. Проблема обеспечения энергетической безопасности является одной из главной для роста экономики. По данным Международного энергетического Агентства, Индия входит в пятерку<sup>115</sup>

<sup>114</sup>Министерство экономического развития российской Федерации, сайт: [http://www.ved.gov.ru/exportcountries/in/about\\_in/ved\\_in/](http://www.ved.gov.ru/exportcountries/in/about_in/ved_in/)

<sup>115</sup>International Energy Agency "Oil Market Report" 18 January 2013.

крупнейших мировых потребителей нефти (3,645 тыс. баррелей в день). Страна является 7-ым по величине импортером нефти. Значительна зависимость Индии от промежуточных (драгоценные камни, золото, серебро) и капитальных товаров (машины, оборудование), от которых зависит функционирование национальной экономики.

Приведенные данные показывают наличие разрыва между объемами экспорта и импорта. Для Индийского правительства остается приоритетной задача сокращения дефицита торгового баланса. В 2014-2015 ф. г. дефицит торгового баланса Индии увеличился на 1,2% и достиг 137,0 млрд. долл. США.

*Географическое распределение внешней торговли.* В число ведущих торговых партнеров Индии входят: Китай, Объединенные Арабские Эмираты, США, Саудовская Аравия, Германия, Швейцария, Гонконг, Индонезия, Сингапур. Более подробные данные об индийском экспорте и импорте, их географическое распределение приведены в таблицах № 12 и № 13.

Таблица 12

## Географическое распределение индийского экспорта в млн. долл. США

	страна	апр.-авг. 2014	апр.- авг. 2015	рост в%	доля в%
1	США	109,371.85	111,742.54	2.17	15.69
2	ОАЭ	82,609.20	83,590.26	1.19	11.74
3	Гонконг	31,217.36	31,051.13	-0.51	4.36
4	Китай	28,986.43	24,597.40	-15.14	3.45
5	Великобритания	23,855.02	24,379.99	2.20	3.42
6	Сингапур	26,491.63	19,496.28	-26.41	2.74
7	Германия	19,843.82	18,916.01	-4.68	2.66
8	Саудовская Аравия	33,512.25	17,886.50	-46.63	2.51
9	Шри-Ланка	15,364.23	15,490.56	0.82	2.18
10	Бангладеш	16,847.57	14,952.91	-11.25	2.10
<b>39</b>	<b>Россия</b>	<b>5,535.29</b>	<b>3,913.79</b>	<b>-29.39</b>	<b>0.51</b>
	всего	796,013.40	712,122.34	-10.54	100.00

Источник: Ministry of Commerce and Industry website:  
<http://commerce.nic.in/ftpa/cntq.asp>

## Географическое распределение индийского импорта в млн. долл. США

	страна	апр.-авг. 2014	апр.-авг.2015	рост в %	доля в %
1	Китай	24,090.62	25,465.90	-5.37	11.55
2	Саудовская Аравия	13,978.97	9,791.10	-29.96	5.80
3	Швейцария	7,536.18	9,301.78	23.43	5.51
4	ОАЭ	11,275	9,005.72	-20.13	5.34
5	США	8,634.09	8,673.12	0.45	5.14
6	Индонезия	5,78.49	5,840.59	1.78	3.46
7	Ирак	7,407.83	5,570.05	-24.81	3.30
8	Южная Корея	5,681.44	5,465.73	-3.08	3.24
9	Германия	5,202.36	5,003.21	-3.83	2.96
10	Нигерия	6,336.83	4,874.63	-23.07	2.89
<b>25</b>	<b>Россия</b>	<b>1,979.70</b>	<b>2,027.27</b>	<b>2.40</b>	<b>1.20</b>
	всего	323,622.34	321,175.42	-0.76	100.00

Источник: Ministry of Commerce and Industry website:  
<http://commerce.nic.in/ftpa/cntq.asp>

Основными рынками сбыта для индийских товаров являются ОАЭ, США и Китай. Ведущими экспортёрами в Индию стали Китай, ОАЭ, Саудовская Аравия. Россия занимает всего лишь 25 позицию (1,20%) в списке индийских импортёров и 39 место по экспорту (0,51%), что является скорее, неудовлетворительным показателем, учитывая характер двухсторонних взаимоотношений, а также тот факт, что экономики двух стран взаимодополняемы. Более подробные данные о товарообороте Индии с основными внешнеторговыми партнерами представлены в приложении № 11.

В целом можно заключить, что проводимая внешнеторговая политика Индии реализуется успешно. Анализ приведенных статистических данных показывает, что Индия справляется с реализацией среднесрочных целей, обозначенных в программе развития внешней торговли. Правительство Индии оказывает поддержку индийским экспортёрам, принимает меры, направленные на диверсификацию товарной структуры индийского экспорта, проводит политику географической диверсификации. Это позволяет Индии

сохранять положительную динамику торговли с зарубежными странами, несмотря на снижение спроса на мировом рынке товаров и услуг, вызванного воздействием мирового финансово-экономического кризиса.

Индийский экспорт находится в процессе крупномасштабных структурных изменений, проявляющихся в перераспределении структуры внешней торговли в сторону увеличения доли услуг. За последние годы в стране были созданы новые экспортные секторы в сфере услуг и производстве. Доля Индии в мировом секторе услуг возросла и продолжает расти уверенными темпами. Проводимая внешнеторговая политика также способствует развитию обрабатывающей промышленности т.к. производство товаров, отвечающих международным стандартам, требуют применения новых технологий и вынуждено помещать индийских производителей в конкурентную среду.

### **3.2 Анализ структуры и динамики взаимного торгово-экономического, научно-технического и военно-технического взаимодействия**

С момента установления дипломатических отношений 17 апреля 1947 года отношения между двумя странами всегда развивались на основе взаимопонимания и дружбы. Двусторонние взаимоотношения носят характер «особого, привилегированного стратегического партнерства». Россия и Индия имеют схожую позицию по всем основным вопросам международной повестки дня. Россия поддерживает заявку Индии о постоянном членстве в Совете Безопасности ООН.

Пик двустороннего торгово-экономического и военно-технического сотрудничества был достигнут в 1980-е годы, когда Советский Союз стал главным торговым партнером Индии. Этот период характеризуется высокой зависимостью Индии от поставок вооружения из СССР, которые доходили до 70-80%. В настоящий момент, несмотря на проводимую политику диверсификации поставок продукции военного назначения, около 57% индийских вооруженных сил оснащены советским или российским вооружением. Большинство крупных производственных объектов в энергетической отрасли и машиностроении были построены в Индии при активном содействии Советского Союза. Помощь в финансировании строительства в Индии большинства предприятий тяжелой промышленности и поставок вооружения осуществлялась за счет кредита с 2,5% годовых, большинство из которых были погашены в течение 12 лет.<sup>116</sup> Характерной чертой сотрудничества этого периода является то, что советская сторона осуществляла строительство целых индустриальных комплексов, нежели отдельных заводов. Сотрудничество в строительстве промышленных объектов, как правило, захватывало все этапы производственного процесса, включая проектирование, поставку сырьевых материалов и компонентов,

---

<sup>116</sup>Muchkund Dubey "India's Foreign Policy: Coping with the changing World" 2012 (Indo-(Soviet) Russian Relations chapter published at Mainstream Weekly)



предоставление технической документации, обучение персонала. Такой подход обеспечивал горизонтальное и вертикальное развитие вспомогательных отраслей промышленности. Кроме того, это обеспечивало трансфер технологий и знаний индийской стороне. Индии была оказана помощь в обучении большого количества студентов. Оказанием помощи Индии можно считать и договоры об условиях взаимных расчетов, предусматривающих оплату российских кредитов экспортом товаров из Индии, что было важно для Индии в силу наличия хронического дефицита платежного баланса.

В данный момент экономические взаимодействия между нашими странами осуществляются в различных областях, в то же время их объем не соответствует потенциалу двух стран. Среди важных сфер российско-индийского сотрудничества – энергетика, информационно-коммуникационные технологии, фармацевтика и медицина, металлургия, нефтегазовый и транспортный секторы, исследования в области космического пространства. Важным элементом российско-индийской торговли являются закупки оборонной продукции, в частности для морского и воздушного флота.

Взаимодействия двух стран привели к созданию *институционального механизма двустороннего сотрудничества*. В январе 1993 года страны заключили Договор о дружбе и сотрудничестве. В октябре 2000 года во время первого визита президента В.В. Путина в Индию была подписана Декларация о стратегическом партнерстве. Двусторонние торговые отношения регулируются Соглашением между Правительством Российской Федерации и Правительством Республики Индия по торговле и экономическому сотрудничеству от 4 мая 1992 года, Соглашением между Правительством Российской Федерации и Правительством Республики Индия по торгово-экономическому и научно-техническому сотрудничеству от 4 мая 1992 года, Соглашением между Правительством Российской Федерации и Правительством Республики Индия о поощрении и взаимной

защите капиталовложений от 23 декабря 1994 года (в настоящий момент ведется работа по модернизации данного соглашения).

С 2000 года на постоянной основе функционируют две Межправительственные российско-индийские комиссии (МПК):

а) МПК по торгово-экономическому, научно-техническому и культурному сотрудничеству, которую возглавляют заместитель председателя правительства России и министр иностранных дел Индии,

б) МПК по военно-техническому сотрудничеству, возглавляемую заместителем председателя правительства России и министром обороны Индии. Обе МПК встречаются ежегодно поочередно в столицах двух стран.

В рамках МПК действуют шесть рабочих групп по следующим направлениям: торгово-экономическое сотрудничество; энергетика и энергоэффективность; модернизация сотрудничества в области промышленности; наука и технологии; информационные и коммуникационные технологии; туризм и культура. Кроме того, существует Совместная оперативная группа по урегулированию взаимных финансовых обязательств, возглавляемая министрами финансов обеих стран. МПК по военно-техническому сотрудничеству имеет две рабочие группы, возглавляемые заместителями министров.<sup>117</sup>

С 2007 года по инициативе Министерства экономического развития России и Министерства торговли Индии проводятся заседания Российско-индийского Форума по торговле и инвестициям.

Индийско-российский совместный деловой совет создан на основании соглашения о сотрудничестве между российской Торгово-промышленной палатой, Федерацией индийских торгово-промышленных палат (ФИТПШ) и Ассоциацией ТПП Индии (АТПШИ), подписанного в 1992 г. Совет является индийской организацией и представляет собой одну из форм деятельности

---

<sup>117</sup>Портал внешнеэкономической информации Министерства Экономического развития Российской Федерации и Российско-индийская исследовательская группа «Программа по развитию российско-индийского торгово-экономического сотрудничества», 2007.

ФИТПП-АТППИ по содействию развития связей предпринимателей Индии с российскими деловыми кругами.

Двустороннее взаимодействие осуществляется также в рамках БРИКС Шанхайской организацией сотрудничества (ШОС), G20 и других многосторонних структур.

*Двустороннее торгово-экономическое сотрудничество.* После распада Советского Союза произошло резкое сокращение внешнеэкономической деятельности России. Этот процесс негативно сказался и на двухсторонних торговых отношениях, объем которых резко сократился. Максимальный уровень советско-индийского товарооборота был достигнут в 1990 году, когда он составил 5,5 млрд. долл. США. Удельный вес Индии во внешнеторговом обороте СССР составлял более 2%, а его доля во внешней торговле Индии составляла 10%.<sup>118</sup> В последующие годы наблюдался рост объема российско-индийского товарооборота, который не снижался, несмотря на финансово-экономический кризис.

По данным Федеральной таможенной службы России, в 2014 году товарооборот между двумя странами составил 9,5 млрд. долл. США, (в том числе российский экспорт – 6,3 млрд. долл. США (+9,2%), импорт из Индии – 3,2 млрд. долл. США (+2,6%). Индия по итогам 2014 года заняла 19-е место среди российских торговых партнеров, что составляет 1,2% от общего внешнеторгового оборота России.<sup>119</sup>

По данным индийской статистики (без учета поставок по линии военно-технического сотрудничества) в 2013-2014 ф.г. товарооборот России с Индией составил 6,01 млрд. долл. США (-7,84% по сравнению с 2012-2013 ф.г.), в том числе российский экспорт – 3,89 млрд. долл. США (-7,79%), импорт из Индии – 2,12 млрд. долл. США.

На сегодняшний день Россия является основным и наиболее важным торговым партнером Индии из числа стран бывшего Советского Союза.

---

<sup>118</sup> Муртазов А.М. «Особенности развития экономики современной Индии» Москва 2005 г.

<sup>119</sup> Портал внешнеэкономической информации Министерства экономического развития РФ (по данным ФТС России).

В 2013 году на долю России приходилось около 60% от общего объема торговли Индии со странами Содружества Независимых Государств.<sup>120</sup> В 2009 году совместная МПК поставила цель увеличить товарооборот между двумя странами до 20 млрд. долл. США к 2015 году.

Таблица 14

## Товарооборот между Россией и Индией в млрд. долл. США

	2010	2011	2012	2013	2014
оборот	8,5	8,9	11,0	10,1	9,5
динамика в %	114,4	104,2	124,6	95,0	94,4
экспорт	6,3	6,1	8,0	7,0	6,3
динамика в %	107,7	95,3	131,6	92,3	90,8
импорт	2,1	2,8	3,0	3,1	3,2
динамика в %	140,5	130,6	109,1	104,5	102,6
сальдо	4,2	3,3	5,0	3,9	3,1

Источник: Портал внешнеэкономической информации Министерства экономического развития РФ, 2015 г.

В структуре российского экспорта в Индию в первом полугодии 2015 года доля машинно-технической продукции составила 35,2% , драгоценные камни, металлы – 19,2%, продукция химической промышленности – 19,1%, металлы и изделия из них – 5,6%. В совокупности на эти товарные группы пришлось 76,9 % российского импорта из Индии.<sup>121</sup>

В структуре российского импорта из Индии в 2015 году доля продукции химической промышленности составила 31,2%, сельскохозяйственных и продовольственных товаров – 24,6%, текстильных изделий и материалов, готовой одежды, обувь – 17,6%, машинно-технической продукции – 15,3%. В совокупности на эти товарные группы пришлось 88,7% российского импорта из Индии.<sup>122</sup>

Как Россия, так и Индия применяют меры по защите внутреннего рынка в отношении друг друга, однако количество мер, принимаемых Индией в отношении России значительно выше (в 2015 году – 5

<sup>120</sup>Ministry of Commerce and Industry, Department of Commerce “Annual Report 2013-2014.”

<sup>121</sup>Данные ФТС, 2015 г.

<sup>122</sup>Там же.

антидемпинговых мер, 4 специальные защитные меры, 3 антидемпинговых расследования и 1 пересмотр антидемпинговой меры).

Таблица 15

## Торговля услугами, в тыс. долл. США

	2010	2011	2012	2013	2014 январь - сентябрь
оборот	452 432	505 097	1 199 567	1 419 669	797 142
экспорт	228 005	251 144	864 469	932 647	511 332
импорт	224 427	253 953	335 098	487 022	285 810
сальдо	3 578	-2 809	529 370	445 625	225 522

Источник: Банк России, 2015 г.

По состоянию на конец 2013 года накопленные индийские инвестиции в российскую экономику составили 8 млрд. долл. США, значительная часть которых инвестируется в энергетический сектор. Объем накопленных российских инвестиций в Индию составляет около 3,6 млрд. долл. США,<sup>123</sup> в основном в телекоммуникационный сектор и энергетику.

В 2014 году в городе Джигани штата Карнатака российской компанией МГК «Световые технологии» был дан старт новому инвестиционному проекту по организации производства осветительного оборудования общего и специального назначения мощностью 60 тысяч светильников в месяц.

Анализ приведенных статистических данных свидетельствует о положительной динамике двусторонних торговых отношений. Двустороннее торговое сотрудничество продолжает развиваться, несмотря на кризисные и стагнационные явления в мировой экономике. К 2015 году была поставлена цель – удвоить товарооборот между странами. Замедление роста взаимного товарооборота, наблюдавшееся в течение последнего года, связано с общим состоянием мировой торговли и конъюнктурой мирового рынка. Учитывая структуру экономики двух стран, их взаимодополняемость, существует значительный потенциал, который пока полностью не реализован. Так, экономика Индии зависит от импорта углеводов,

<sup>123</sup> Данные Росстат. 2015 г.

которыми богата Россия. Аналогично – наращивание сотрудничества в фармацевтическом производстве должно быть выгодно обеим странам.

На сегодняшний день двустороннее сотрудничество осуществляется в различных областях, среди них можно выделить наиболее приоритетные.

Сотрудничество в *нефтегазовой сфере* является одной из важнейших составляющих в двусторонних отношениях. Индийское правительство поддерживает участие своих национальных компаний в разработке российских энергетических ресурсов. Наиболее крупный проект – это инвестиции индийской компании ONGC Videsh Ltd, которой принадлежат 20% в проекте «Сахалин-1» (на основе соглашения о разделе продукции). В 2008 году компания ONGC Videsh Ltd также приобрела английскую компанию Imperial Energy Corporation Plc UK, которой принадлежали нефтегазовые активы в городе Омск.

ОАО «Газпром» заключил контракт с индийскими компаниями Petronet LNG Ltd., Gujarat State Petroleum Corporation (GSPC) и Gas Authority of India Limited (GAIL)&Petronet LNG на ежегодную поставку 7,5–10 млрд. куб. сжиженного газа. Кроме того, «Газпром» принимает участие в поисково-разведочных работах в Бенгальском заливе. Рассматривается вопрос об участии «Газпрома» в поставках иранского газа в Индию в рамках разрабатываемого проекта строительства газопровода Иран-Пакистан-Индия. Российская компания «Стройтрансгаз» принимает активное участие в нефтегазовых проектах на территории Индии. С 2002 года на территории Индии было реализовано 9 трубопроводных проектов общей протяженностью более 2000 км.

В настоящий момент Индия ведет переговоры с Россией о строительстве нефтяного трубопровода, который согласно плану пройдет через территории России, Казахстана, Узбекистана, а затем будет идти параллельно газовому трубопроводу ТАПИ через Туркмению, Афганистан, Пакистан и Индию. Общий объем инвестиций в проект составляет 30 млн. долл. США.



*Сотрудничество в области атомной энергетики.* Завершено строительство двух блоков АЭС с российскими реакторами ВВЭР -1000 общей мощностью 2000 МВт, которое началось в 2002 году на площадке «Куданкулам» в штате Тамилнад на юге страны. Заказчиком является Индийская корпорация по атомной энергии. Строительство ведется под управлением «Атомстройэкспорт». Финансирование проекта осуществлялось за счет российского государственного кредита в объеме 85 % от стоимости поставок и услуг из Российской Федерации. Объем обязательств «Атомстройэкспорт» составил 1,812 млрд. долл. США.<sup>124</sup> Заключен контракт на сооружение 3-го и 4-го блоков на АЭС Кудамкулан. На территории Индии по российским проектам планируется строительство новых АЭС. Россия рассчитывает построить 16 ядерных энергоблоков.<sup>125</sup>

*Сотрудничество в фармацевтическом секторе.* Значительная часть индийского экспорта занимает фармацевтическая продукция – 23,4%. Индия поставляет на российский рынок антибиотики, вакцины от гепатита, другие различные медикаменты и сырье для их производства. Углубление и наращивание двухстороннего сотрудничества в этой сфере выгодно для обеих стран, т.к. индийская фармацевтическая промышленность входит в число 15 ведущих мировых производителей лекарственных препаратов. По объемам производства лекарств Индия занимает 3 место в мире, после США и ЕС. На данный момент в России сертифицировано около 800 индийских лекарственных препаратов.<sup>126</sup>

В декабре 2010 года между Министерством торговли и промышленности России и Министерством химии и минеральных удобрений Правительства Индии был подписан Меморандум о взаимопонимании в области фармацевтики и биофармацевтики. В январе 2011 года был подписан Меморандум о сотрудничестве между

---

<sup>124</sup>Министерство экономического развития Российской Федерации «Обзор торгово-экономического сотрудничества России и Индии» 2010.

<sup>125</sup>Там же.

<sup>126</sup>Деловой Совет по сотрудничеству с Индией «Фармацевтическая промышленность и биотехнологии в Индии».

правительством Ярославской области и Ranbaxy Laboratories Ltd. с целью осуществления сотрудничества по развитию фармацевтического сектора в России в рамках реализации программы «ФАРМА – 2020». Проект реализуется на базе Ярославского кластера современной фармацевтической промышленности и инновационной медицины. Планируется участие индийских компаний в создании российского центра биоэквивалентности и центра сертификации лекарственных средств.

*Сотрудничество в области освоения космоса.* Осуществляется регулярное взаимодействие и сотрудничество по различным программам и проектам между Российским федеральным космическим агентством (Роскосмос) и Индийской организацией космических исследований (Indian Space Research Organization– ISRO). Советский Союз помог в становлении Индии в качестве космической державы. Советской стороной была оказана помощь в запуске спутников Aryabhata, Bhaskara-I, Bhaskara-II. Индийской организации космических исследований были поставлены криогенные двигатели, что дало Индии возможность осуществлять независимые запуски космических объектов. В настоящий момент Россия оказывает содействие индийской стороне в реализации программы Chandrayaan-2, ведется совместная программа по обнаружению воды на поверхности Луны. Была достигнута договоренность об участии индийской стороны в российской спутниковой навигационной системе ГЛОНАС, что позволит Индии получать высокоточные сигналы для гражданских и военных целей.

Развивается *сотрудничество в банковской сфере.* Российские банки: ВТБ, Сбербанк, Внешэкономбанк, Промсвязьбанк и Газпромбанк имеют свои представительства и филиалы в Индии. Российские банки оказывают весь спектр услуг российским организациям, осуществляющим внешнеторговую деятельность в Индии. На территории России осуществляют свою деятельность отделения двух крупных индийских банков SBI-Canara Bank JV и ICICI. В рамках российско-индийской МПК работает совместная группа по банковским и финансовым вопросам, в работе которой большое внимание

уделяется следующим направлениям: расширению филиалов и представительств банков на территории двух стран; увеличению использования национальных валют в двухсторонних расчетах между странами; сотрудничеству в области страхования и др.

*Сотрудничество в области телекоммуникаций.* Российская компания АФК «Система» участвует в создании на территории Индии паниндийского оператора мобильной связи. В марте 2008 года совместная компания «Sistema Teleservices Ltd» получила универсальную паниндийскую лицензию на предоставление услуг мобильной связи. Абонентская база оператора насчитывает 15 млн. абонентов беспроводной связи, пользователями услуги широкополосного мобильного доступа в Интернет MBlaze являются свыше 1,3 млн. клиентов в более чем 200 городах страны.

*Сотрудничество в военно-технической сфере.* Индийский ОПК не в состоянии обеспечить свои национальные вооруженные силы всей необходимой оборонной продукцией, в связи с чем Индия вынуждена осуществлять закупки у иностранных партнеров. С целью получения технологий в Индии было принято офсетное законодательство (Defense Procurement Procedure 2011), предусматривающее офсетные обязательства при заключении государственных контрактов на покупку продукции оборонного значения. При сумме контракта 65 млн. долл. США предусматривается обязательная 30% квота офсетов от суммы контракта.

Новое правительство, пришедшее к власти после всеобщих выборов в мае 2014 года, объявило о проведении реформ, связанных с процедурами обеспечения национальных вооруженных сил. Правительство планирует повысить фиксированный максимум допустимой доли прямых иностранных инвестиций в оборонной сфере, который сейчас установлен на уровне 25%, и который может быть доведен до 51%. Допуск иностранных инвесторов в оборонный сектор, некоторые другие стратегические отрасли рассматривается как создание условий и расширение потенциала для привлечения инвестиций и технологий в индийскую оборонную

промышленность. Кроме того планируется реорганизация системы оборонных закупок путем упрощения процесса согласований решений о приобретении вооружения (сокращение количества инстанций необходимых для согласования решения), введение открытой электронной системы военных закупок.

Среди основных стран-лидеров по поставкам военной продукции Россия является единственной страной, которая не осуществляла поставок вооружения Пакистану, тем самым подчеркивая чувствительность в вопросах безопасности для индийской стороны. Россия является единственной страной, с которой у Индии функционирует совместная межправительственная комиссия по военно-техническому сотрудничеству на министерском уровне.

За годы совместного сотрудничества Индия получила от СССР, а затем от России истребители, вертолеты, танки, системы ПВО, артиллерийские орудия, военно-морскую и другую военную технику. По оценкам некоторых специалистов<sup>127</sup> общий объем российско-индийского военно-технического сотрудничества оценивается в 40 млрд. долл. США. Доля Индии в поставках за 2010 год достигла 37%, т.е. страна занимает первое место в списке стран-импортеров российского вооружения. Имеется положительный опыт совместного сотрудничества. В качестве примера можно привести проект создания крылатой ракеты «БраМос». Ведется совместная работа по созданию истребителя пятого поколения FGFA (Fifth Generation Fighter Aircraft) и транспортного самолета МТА (Multi-role Transport Aircraft). По итогам визита Владимира Путина в Индию в декабре 2012 года были подписаны два контракта в военно-технической сфере общей стоимостью почти в 3 млрд. долл. США. Был подписан контракт на поставку в Индию 71 вертолета Ми-17В-5 стоимостью 1,3 млрд. долларов, а также контракт на поставку технологических комплектов для лицензионного сборочного производства 42 самолетов Су-30МКИ стоимостью 1,6 млрд. долл. США.

Несмотря на положительный опыт двустороннего сотрудничества, в настоящий момент Индийское правительство усиливает свое военно-

---

<sup>127</sup>И. Сафронов «МИГ между прошлым и будущим».

техническое взаимодействие с другими странами. Россия проиграла несколько крупных тендеров в Индии. Неудача российских компаний объясняется проведением индийским правительством политики диверсификации.<sup>128</sup> Ряд экспертов указывают на проблему качества российского вооружения, а также несвоевременное выполнение условий контракта по передаче в состав ВМС Индии после модернизации авианосца "Викрамадитья" (контракт на передачу после модернизации тяжелого авианесущего ракетного крейсера "Адмирал Горшков" был подписан в 2004 году. Передача авианосца военно-морским силам Индии была запланирована на 2008 год и состоялась только в ноябре 2013 года). Среди причин несвоевременного выполнения обязательств по контракту можно также отметить требования сторон о пересмотре контрактных цен.

Российская Федерация является участником экспортно-контрольного форума «Вассенаарские договоренности», четко следует их обязательствам, которые предусматривают осуществление контроля над экспортом всей номенклатуры из списка товаров и технологий двойного применения, а также списка вооружений. Вассенаарские договоренности дополняют и усиливают существующие режимы контроля за оружием массового уничтожения и средствами их доставки.<sup>129</sup> По состоянию на март 2012 года в Вассенаарских договоренностях участвуют 40 государств. Принятие новых членов требует единогласного одобрения всех участников договоренностей. Государство, стремящееся войти в состав группы, должно соблюдать Договор о нераспространении ядерного оружия, придерживаться политики нераспространения и иметь эффективный контроль над экспортом продукции двойного назначения.

Индия является ядерной державой, однако страна не является участницей Договора о нераспространении ядерного оружия 1968 года.

---

<sup>128</sup>Россия предлагавшая МиГ-35 выбыла из индийского тендера 2007 года на поставку 126 среди них истребителей ММРСА. Сделка оценивалась в 10,5 млрд. долл. США.

<sup>129</sup>МИД России «Россия и Вассенаарские договоренности по экспортному контролю за обычными вооружениями и товарами и технологиями двойного применения» 21.02.2012.

Основной причиной создания ядерного оружия послужила конфронтация с Пакистаном и потенциальная угроза со стороны Китая, претендующего на позицию лидера в регионе.

Индия стремится к тому, чтобы стать постоянным членом Совета Безопасности ООН, а также присоединиться к другим международным организациям, регулирующим вопросы обеспечения международной безопасности. Стремление Индии поддерживается Россией, Великобританией и Францией. В ноябре 2010 года во время своего визита в Дели Президент Б. Обама заявил о поддержке США заявки Индии на получение места в Совете Безопасности ООН, а также присоединения Индии к Вассенаарским договоренностям, Группе ядерных поставщиков, и Австралийской группе. Более сдержанную позицию в этом вопросе занимает Китай, а союзник Китая Пакистан открыто заявляет, что предоставление Индии статуса постоянного члена в Совете Безопасности нарушит баланс сил в регионе.

*Межрегиональное сотрудничество.* Российско-индийское межрегиональное сотрудничество осуществляется на основе Соглашения между Правительством Российской Федерации и Правительством Республики Индия о принципах сотрудничества между органами исполнительной власти субъектов Российской Федерации и местными правительствами штатов и союзных территорий Республики Индия, подписанного 3 октября 2000 года. За это время индийские местные власти подписали соглашения с региональными властями 10-ти российских субъектов<sup>130</sup>. В октябре 2012 года был подписан протокол о сотрудничестве между столицами Дели и Москвой.

Прорабатывается вопрос об установлении партнерских отношений между Иркутской областью и штатами Карнатака и Керала, Ставропольским краем и штатом Керала, Волгоградской областью и штатом Тамилнаду,

---

<sup>130</sup> Республика Татарстан, Республика Башкортостан, Самарская, Астраханская, Воронежская, Тульская, Тверская, Ярославская и Ростовская области, г. Санкт-Петербург.



Краснодарским краем и штатом Гоа, Костромской областью и штатом Уттаракханд, г. Владивостоком и г. Калькуттой. Администрации Ростовской области и Алтайского края рассматривают возможность заключения соглашений о сотрудничестве с одним из индийских штатов.<sup>131</sup>

Среди наиболее значимых событий за последний период можно выделить участие российских компаний из Томской области, Красноярского и Краснодарского края в 2012 году в крупном международном форуме «Indiallia», где были заключены соглашения о сотрудничестве. В результате в 2012 году в Индии была создана дочерняя компания «Мойе Керамик-Импланте» по производству инструментов для установки эндопротезов суставов, ООО «Аквелит» договорился о тестировании и сертификации в Индии ранозаживляющих повязок, ООО «Сибаналитприбор» заключил соглашение об экспорте в Индию стоматологических инструментов собственного производства.

С целью содействия развитию торговых связей по линии мелкого и среднего бизнеса в Мумбае был учрежден Российско-Индийский Торговый дом. Рассматривается возможность открытия в России производства по сборке автомобилей холдинга «Tata Group».

В июле 2012 года представители индийских компаний «Oil Field Warehouse&Services», «USREMEDIES», «Stork group» и «Arjun Group» посетили бизнес-инкубаторы Томского государственного университета, Университет систем управления и радиоэлектроники, Томский политехнический университет, а также восемь инновационных компаний, расположенных в особой экономической зоне в Томской области. Индийские компании проявляют интерес к таким разработкам, как нанобинты, нанопорошки, керамические протезы и другим технологиям.<sup>132</sup>

---

<sup>131</sup>Министерство экономического развития РФ, портал внешнеэкономических связей, сайт:[http://www.ved.gov.ru/exportcountries/in/in\\_ru\\_relations/in\\_ru\\_trade/in\\_ru\\_trade\\_subjects/](http://www.ved.gov.ru/exportcountries/in/in_ru_relations/in_ru_trade/in_ru_trade_subjects/)

<sup>132</sup>Министерство экономического развития РФ, портал внешнеэкономических связей

### 3.3 Проблемы и перспективы российско-индийского экономического сотрудничества

Индия играет важную роль в обеспечении безопасности и развитии международного экономического сотрудничества в Азиатском регионе. Развивающийся внутренний емкий рынок, растущий инновационный, промышленный и военный потенциал страны делают ее привлекательной для иностранных инвестиций. Сегодня практически все наиболее развитые страны мира рассматривают Индию, с одной стороны, как привлекательное и перспективное направление экономического сотрудничества, а с другой стороны – как плацдарм для укрепления своих геополитических позиций в регионе.

Российско-индийские отношения изначально выстраивались исходя из геополитических целей, а внешнеэкономические связи играли роль средств достижения этих целей. Современные реалии диктуют иной подход, в настоящее время экономика определяет геополитику. Мировой опыт показывает: именно экономическое наполнение отношений делает их стратегическими. Сознательно избранный после распада СССР курс на переориентацию отношений на Запад привел к резкому падению объема взаимного товарооборота и стагнации отношений в последующем периоде.

Несмотря на положительную динамику, на сегодняшний день двустороннее торгово-экономическое сотрудничество находится не на должном уровне, учитывая масштабы российской и индийской экономик, их взаимодополняемость, а также сходство решаемых задач по модернизации экономики, стоящих перед правительствами двух стран.

Как закреплено в Концепции внешней политики Российской Федерации, утвержденной 12 февраля 2013 года, для России углубление привилегированного стратегического партнерства с Индией, укрепление взаимовыгодных двусторонних связей, прежде всего в торгово-

экономической сфере, является приоритетным направлением внешней политики.

Россия стремится к тому, чтобы закрепить за собой статус ключевого транзитного направления по обеспечению торгово-экономических связей между Европой и Азиатско-Тихоокеанским регионом.<sup>133</sup> Развитие долгосрочного экономического сотрудничества между Россией и Индией будет способствовать реализации этой цели.

Внешнеэкономическая стратегия Российской Федерации до 2020 года<sup>134</sup> обозначила цель – увеличить участие России в мировой торговле и в международном разделении труда, расширить внешнеэкономические связи, обеспечить ведущие позиции России на мировых рынках высокотехнологичных товаров и услуг. Всестороннее экономическое сотрудничество с Индией является необходимым условием для обеспечения поставленных задач.

Так, российская внешнеэкономическая стратегия предусматривает достижение к 2020-2025 гг. 10 – 15% уровня мирового рынка продукции гражданской авиации, удержание лидирующих позиций на рынке космических пусков, увеличение экспорта продукции судостроительной промышленности (гражданской продукции в 5 раз, военной – в 2 раза). По всем перечисленным сферам уже осуществляется сотрудничество между двумя странами, они являются прочной базой совместного взаимодействия на перспективу.

Сотрудничество в области энергетики является одним из перспективных направлений двусторонних взаимодействий. Приоритетным направлением энергетического сотрудничества считается совместная разведка и добыча минеральных ископаемых. Российские компании обладают достаточной технологической базой для реализации совместных

---

<sup>133</sup>Концепция внешней политики Российской Федерации, утверждена Президентом Российской Федерации В.В. Путиным 12 февраля 2013 г.

<sup>134</sup>«Внешнеэкономическая стратегия Российской Федерации до 2020 года» Министерство экономического развития Российской Федерации Москва 2008 год.

проектов как в России, так и в Индии. Кроме того, российская сторона обладает значительной технологической и инновационной базой, необходимой для осуществления проектов по строительству трубопроводов и соответствующей инфраструктуры.

Индия занимает шестое место в мире по энергопотреблению. В настоящий момент Индия стоит перед проблемой нехватки генерирующих мощностей, поэтому российский экспорт имеет значительный потенциал в таких областях, как поставка оборудования для АЭС, ГЭС и ТЭС, поставка электростанций малой мощности (до 100 кВт) для сельской местности.

Атомная энергетика является одной из самых перспективных областей двустороннего сотрудничества. Расширение взаимодействия в этой сфере обеспечит стабильный рост двухсторонних экономических взаимодействий, учитывая современные темпы урбанизации в Индии, а также принимая во внимание планы правительства об увеличении альтернативных источников энергии с целью обеспечения национальной энергетической безопасности. Россия, являясь одним из ведущих экспортеров углеводородов в мире, обладает ресурсами и технологиями для участия в крупных энергетических проектах.

Необходимо активизировать двустороннее сотрудничество в области развития и применения энергоэффективных технологий, взаимодействия в области использования альтернативных источников энергии.

Еще одной перспективной сферой сотрудничества является транспорт. Учитывая растущий спрос на авиаперевозки, перспективным для российского экспорта является направление, связанное с развитием гражданской авиации в Индии. Индия нуждается в гражданских вертолетах и самолетах малой и средней вместимости, а также в самолетах малой и средней дальности.

Наука и технологии – стратегическое направление двусторонних взаимодействий. В настоящий момент российские и индийские ученые ведут совместные исследования по 500 различным направлениям в рамках

долгосрочной интегрированной программы исследований. Ведутся переговоры по созданию Российско-Индийского центра передачи технологий и расширению возможностей промышленного применения совместных научных и конструкторских разработок.

Достаточный потенциал в двустороннем сотрудничестве наблюдается в сфере современных и перспективных информационных технологий, таких как «облачные технологии» (cloud computing), «зеленые ИТ-технологии», дистанционное обучение, электронная коммерция и технологии электронной медицины и др. Россия стремится к расширению своего присутствия на мировых рынках высокотехнологичной продукции. Сотрудничество российских и индийских компаний по перспективным направлениям будет способствовать реализации поставленной цели.

Для российского рынка перспективным является увеличение поставок индийских лекарственных препаратов, участие индийских компаний в создании в нашей стране совместных предприятий, выпускающих медикаменты, увеличение и расширение ассортимента поставок сельскохозяйственной продукции, увеличение экспорта сырьевой промышленной продукции – хлопок, текстиль, ручное штапельное волокно, нитки, химикаты, пластмассы и т. д.<sup>135</sup>

Россия занимает лидирующие позиции на мировом рынке продаж вооружения и специального оборудования, занимая второе место после США. В настоящий момент российская специальная военная техника поставляется в 66 стран мира, с 85-ью странами заключены соглашения о военно-техническом сотрудничестве. Экспорт российского вооружения в 2012 году вырос на 12 % и составил 15,2 млрд. долл. США<sup>136</sup>. Несмотря на мировой финансовый кризис, расходы на вооружение, как в развитых, так и развивающихся странах продолжают расти. Индия входит в число стран-

---

<sup>135</sup>Российско-индийская исследовательская группа «Программа по развитию торгово-экономического сотрудничества» Москва-Дели 2007.

<sup>136</sup>Данные, озвученные Президентом России В. Путиным на заседании Комиссии по вопросам военно-технического сотрудничества России с иностранными государствами. Российская газета 4 апреля 2013 г.

лидеров по расходам на национальную оборону и вооружение. Российская сторона должна быть заинтересована во всестороннем углублении военно-технического сотрудничества с Индией, которое на сегодняшний день является одной из приоритетных сфер двустороннего взаимодействия.

Перспективным направлением для развития двустороннего сотрудничества является туризм. Индия обладает значительным потенциалом для предоставления практически всех видов туризма: культурный, медицинский, экстремальный, пляжный, транс-гималайский, туризм, связанный с изучением йоги и др. В свою очередь, Россия обладает богатым культурным наследием и природным разнообразием, что делает ее привлекательным местом для международного туризма. Реализуемая федеральная программа развития внутреннего и въездного туризма в Российской Федерации до 2018 года предусматривает создание особых туристических зон с благоприятными условиями для ведения туристического бизнеса. В связи с этим необходим более высокий уровень информированности населения о туристических возможностях двух стран.

Среди главных препятствий расширения двустороннего сотрудничества выделяют следующие:

- сложные бюрократические процедуры;
- слабое межбанковское сотрудничество и неразвитость кредитно-финансовых механизмов во взаимной торговле;
- применение антидемпинговых мер индийской стороной;
- тарифные ограничения, высокие импортные пошлины как на российские, так на индийские товары, кроме того, индийские штаты применяют налоги в торговле между штатами;
- неразвитость транспортной инфраструктуры;
- недостаточная реализация достигнутых соглашений, часть из которых носит декларативный характер;
- сложности с подбором квалифицированных кадров;
- национальные особенности ведения бизнеса и языковой барьер;



- недостаток информации, негативный образ партнера сложившийся за последние 20 лет<sup>137</sup>;

- сложности с получением виз.

По оценкам Российского совета по международным делам<sup>138</sup>, взаимный товарооборот должен составлять не ниже 17-18 млрд. долл. США. При наличии такого объема товарооборота отмечается положительная инерция экономического и социально-политического сотрудничества.

Существует значительный потенциал для качественного роста двухсторонней торговли и взаимных инвестиций. В 2012 году российской стороной была инициирована работа по формированию перечня двусторонних приоритетных проектов, реализация которых будет способствовать расширению инвестиционного сотрудничества. Предложения российской стороны включают список из 6 крупных проектов в гражданском авиастроении, машиностроении, химической промышленности и нефтехимии. Российская сторона предложила создать рабочую группу высокого уровня во главе с заместителем министра экономического развития Российской Федерации и заместителем министра торговли и промышленности Индии.<sup>139</sup> В конце 2013 года состоялось первое заседание рабочей группы. Российская инициатива предусматривает реализацию следующих проектов: организацию в Индии сборочного производства тракторов, реализацию проекта по сборке автомобилей КАМАЗ, продвижение на индийский рынок самолетов Сухой Суперджет-100 и самолетов МС-21, создание совместного предприятия по организации центра разработки вертолетов и строительство в Индии завода по выпуску бутылкачука с участием российской компании ОАО «СИБУР Холдинг».

---

<sup>137</sup> Ложные предубеждения россиян относительно образа Индии как слаборазвитой страны, что существенно ограничивает возможности выхода российской продукции и инвестиций на перспективный индийский рынок.

<sup>138</sup> Российский совет по международным делам «Тезисы о российско-индийских отношениях». Москва, 2013

<sup>139</sup> «Состояние и перспективы развития торгово-экономических отношений Индии» Министерство экономического развития Российской Федерации.

Для достижения цели увеличения взаимного товарооборота необходима дальнейшая диверсификация экспорта товаров и услуг. Согласно исследованиям, проведенным российско-индийской исследовательской группой, потенциальными отраслями для расширения экспорта из России в Индию считаются сельское хозяйство (сельскохозяйственная продукция и переработанные продукты питания), машиностроение, химическая, медицинская и биотехнологическая, металлургическая, горнодобывающая промышленность, драгоценные камни.<sup>140</sup>

С учетом проводимой США и ЕС политики санкций в отношении России, Индия должна рассматриваться как новый торговый и инвестиционный партнер, расширение торгово-экономических связей с которым активизирует сотрудничество не только в торговле, но и сфере образования, обороны, космических исследований и технологического обмена.

Для сохранения «привилегированного» статуса российско-индийских отношений необходимо проведение следующих мер:

- дальнейшая выработка и систематизация рекомендаций и предложений со спецификацией по отдельным отраслям промышленности и товарным группам;
- совершенствование информационного обмена между бизнес средой двух стран по перспективным отраслям сотрудничества;
- разработка комплексной долгосрочной программы научно-технического и инновационного двустороннего сотрудничества;
- создание российско-индийского центра передачи технологий и расширение возможностей промышленного применения совместных научных и конструкторских разработок;
- организация выставок-продаж товаров российских производителей различных субъектов Российской Федерации на территории Индии;

---

<sup>140</sup>Российско-Индийская исследовательская группа «Программа по развитию торгово-экономического сотрудничества» Москва-Дели 2007.

- с целью расширения торгового и инвестиционного сотрудничества привлечение индийских компаний в особых экономических зонах в России и российских компаний в особых экономических зонах Индии;

- создание совместных предприятий и активизация взаимных прямых контактов на уровне отдельных компаний, предприятий и регионов двух стран;

- разработка транспортных магистралей, связывающих Россию и Индию, в частности скорейшая реализация проекта международного транспортного коридора «Север-Юг»<sup>141</sup>, реализации этого крупномасштабного проекта будет способствовать интеграция России в глобальную транспортную систему и развитию транзитного потенциала российской экономики;

- рассмотрение вопроса о возможном участии России в реализации проекта строительства газопровода Иран – Пакистан – Индия;

- заключение всеобъемлющего соглашения об экономическом сотрудничестве, охватывающем торговлю товарами, услугами и инвестициями, соглашение о взаимном признании оценок соответствия и эквивалентности;

- устранение тарифных и нетарифных ограничений во взаимной торговле согласно нормам ВТО, углубление сотрудничества между таможенными службами двух стран;

- заключение договора о зоне свободной торговли между Индией и Евразийским экономическим союзом;

- реализация договоренности о сопряжении Евразийского экономического союза с проектом экономического пояса Шелкового пути, определение приоритетных проектов и сфер взаимодействия;

---

<sup>141</sup>12 сентября 2000 года в Санкт-Петербурге министры транспорта России Индии и Ирана подписали соглашение о перевозке товаров по международному транспортному коридору «Север-ЮГ». В настоящее время к соглашению присоединились Азербайджан, Армения, Беларусь, Оман и Сирия.

- дальнейшая активизация совместной работы по линии БРИКС, что позволит усилить сотрудничество между членами группы, включая Россию и Индию;<sup>142</sup>

- развитие сотрудничества и взаимодействия по линии ШОС, поддержка Россией перехода статуса Индии от страны наблюдателя к полноправному членству в этой организации;

- либерализация визового режима;

- усиление контроля над исполнением принятых решений, так как большое количество принимаемых совместных соглашений носят декларативный характер.

Учитывая позитивный опыт Индии в сфере развития отрасли информационных и коммуникационных технологий, с целью активизации и расширения двустороннего сотрудничества по данному направлению автор предлагает следующие рекомендации:

- государственная поддержка производства и потребления информационных технологий<sup>143</sup>;

- с учетом опыта Индии государственная поддержка в России малых и средних предприятий, а также начинающих компаний-производителей ИКТ продукции и услуг;

- создание таможенного режима, стимулирующего импорт в Россию технологий и экспорт высокотехнологичных российских товаров;

- введение льготного налогового режима для компаний-производителей ИКТ продукции и услуг;

- увеличение в России расходов на НИОКР до уровня развитых стран, участие в них государства и частных компаний, создание инфраструктуры финансирования передовых разработок в области ИКТ;

---

<sup>142</sup>На прошедшем в Санкт-Петербурге в сентябре 2013 года саммите G20 лидеры стран БРИКС подтвердили договоренность, закрепленную в Этеквинской декларации, о создании Банка развития БРИКС, уставный капитал которого планируется на уровне 50 млрд. долл. США. Лидеры стран БРИКС обсудили также вопрос о создании пула резервных валют, который составит 100 млрд. долл. США, доля участия России составит 18 млрд. долл. США.

<sup>143</sup>По данным агентства IDC, в России крупнейшие потребители информационных услуг: государственный сектор (19 % от общих затрат), банки (17 %), телекоммуникационный сектор (13 %), энергетика (13 %).

- создание механизмов поддержки российского экспорта высокотехнологичных товаров и услуг;
- наращивание интеллектуального капитала, создание условий для совместной подготовки кадров для информационно-технологической сферы;
- развитие и поддержка программы предоставления государственных услуг через интернет;
- сотрудничество российских и индийских компаний-производителей инновационных технологий, поощрение создания совместных предприятий, поощрение российской стороной участия индийских компаний в инновационном центре Сколково;
- объединение усилий по защите интеллектуальной собственности, борьба с контрафактной продукцией;
- создание совместных российско-индийских венчурных компаний и фондов.

В целом развитие российско-индийского экономического сотрудничества происходит поступательным путем и сохраняет положительную динамику. На сегодняшний день двустороннее сотрудничество осуществляется в различных областях, среди них можно выделить наиболее приоритетные: нефтегазовый сектор, атомная энергетика, фармацевтика, военно-техническое сотрудничество, сотрудничество в области информационных технологий и в банковской сфере.

Положительная динамика двусторонних торговых отношений, не смотря на кризисные и стагнационные явления в мировой экономике, свидетельствует о высоком потенциале, который полностью не был реализован. В 2013 году взаимный товарооборот составил около 11 млрд. долл. США. Россия и Индия обозначили цель увеличения товарооборота до 20 миллиардов долл. США к 2015 году. Скорее всего, эта цель будет достигнута, учитывая то, что экономики двух стран являются взаимно-дополняемыми. Существующий потенциал для роста взаимного сотрудничества в настоящее время ограничен из-за де-индустриализации

российской экономики и концентрации индийской на ИКТ. Для России остается стратегической задачей по диверсификации структуры экспорта в сторону увеличения в ней доли высокотехнологичных, не сырьевых товаров и товаров с высокой степенью переработки.

Для достижения цели увеличения товарооборота между двумя странами необходима дальнейшая диверсификация экспорта и расширение сотрудничества в таких областях как, сельское хозяйство, энергетика, машиностроение, авиастроение, химическая промышленность, фармацевтика и биотехнологии.

Расширение двустороннего сотрудничества взаимовыгодно для обеих стран. Для Российской Федерации всестороннее сотрудничество с Индией также будет способствовать достижению стратегической задачи интеграции в мировую торговую систему и обеспечения лидерства в интеграции на евразийском пространстве.



## ЗАКЛЮЧЕНИЕ

1. Индия играет важную роль в обеспечении безопасности и развития международного экономического сотрудничества в Азиатском регионе. Развивающийся внутренний емкий рынок, растущий инновационный, промышленный и военный потенциал страны делает ее привлекательной для иностранных инвестиций. Сегодня практически все развитые страны мира рассматривают Индию, с одной стороны, как привлекательное и перспективное направление экономического сотрудничества, а с другой стороны – как плацдарм для укрепления своих геополитических позиций в регионе.

Индия является одной из самых быстрорастущих экономик в мире. Она занимает 2,5 % поверхности земли, на ее долю приходится 17 % мирового населения. Страна с населением в 1.2 миллиарда является третьей в мире экономикой по паритету покупательной способности. Темп прироста ВВП один из самых высоких в мире, несмотря на кризисные явления в мировой экономике.

Во многом успех Индии обусловлен результатами проводимых реформ 1990-х годов, важнейшей составляющей которых стала либерализация внешней торговли и развитие экспортных отраслей экономики. Объем внешней торговли Индии в течение последнего десятилетия показывает уверенные темпы прироста. В 2000-м году Индия занимала 31-е место в списке стран ведущих экспортеров и 26-е место – в списке стран импортеров. В 2013 году ее позиции улучшились – 19-я и 10-я позиции соответственно. Доля Индии в мировом экспорте в 2013 году составила – 1,6%, в импорте – 2,2%. Доля Индии в мировом экспорте услуг – 3,3%.

Значительна роль страны в мировом обрабатывающем производстве. Индия входит в десятку стран, лидирующих по объемам экспорта и импорта продукции промышленных изделий. В международном разделении труда происходит качественное изменение положения Индии. Последнее

десятилетие характеризуется устойчивой тенденцией роста индийского экспорта торговли услугами.

Вместе с тем Индия относится к группе стран с высоким уровнем бедного и неграмотного населения. Показатель размера ВВП на душу населения составляет – 3 468 долл. США. Несмотря на положительную тенденцию сокращения бедности, около 21,9 % населения страны находится за чертой бедности. Уровень грамотности населения Индии – самый низкий среди стран БРИК, составляет 73% населения.

В текущем пятилетнем плане (2012 – 2017 гг.) правительством Индии сформулирована главная экономическая цель – устойчивый интегрирующий инклюзивный рост, минимально допустимый уровень которого составляет 7%. Такой уровень роста позволит обеспечить достаточный объем инвестиций в инфраструктуру, в развитие базовых сфер, таких, как здравоохранение, образование, банковская сфера и др. Замедление роста до 5,5 %, наблюдавшееся в 2012 и 2013 годах, может подставить под угрозу реализацию стратегии развития страны до 2020 года (*IndiaVision2020*), главная цель которой сделать Индию к 2020 году развитой страной.

2. В современных условиях выделяют ряд факторов, которые оказывают как положительное, так и отрицательное воздействие на экономическое развитие Индии. Положительное влияние на состояние экономики оказывает демографический фактор, проявляющийся в наличии трудоспособного и экономически активного населения (около 500 миллионов человек). Конкурентным преимуществом Индии является большое количество образованного, англоговорящего населения. Положительным фактором считается наличие емкого внутреннего рынка. Для Индии на протяжении последних 10 лет основным источником роста был внутренний спрос. Среди других позитивных факторов можно выделить наличие внутреннего емкого рынка, наличие материально-технического и научного потенциала, успешно проводимая государственная политика, связанная с привлечением иностранного капитала и развитием экспортно-

ориентируемых отраслей, стабильная финансово-экономическая система Индии, богатство природных ресурсов.

Выявлены факторы, затрудняющие дальнейшее успешное развитие экономики. Важнейшими среди них являются: многоукладность хозяйственной системы, низкая производительность труда, особенно в сельском хозяйстве, высокий уровень инфляции, широко распространенная бедность и высокий уровень безработицы, большая доля безграмотного населения, зависимость страны от импорта нефти и газа, диспропорции регионального развития, коррупция.

3. В настоящее время в Индии прослеживается тенденция увеличения числа государственных предприятий, а также предприятий с различными формами государственной поддержки. Западная модель экономического либерализма, основанная на приоритете экономического роста над социальным развитием, не является привлекательной для Индии, экономика которой носит затратный характер ввиду наличия большого количества бедного населения и необходимости решения социальных проблем.

Изначально Индия избрала государственно-центричную модель экономического развития, включавшую в себя государственное планирование и разнообразные формы государственного контроля. Анализ государственной политики, проводимой в Индии в отношении государственных предприятий, позволяет сделать вывод о том, что в настоящее время основной акцент делается на повышение эффективности и конкурентоспособности предприятий, а не на их приватизацию и переход в частный сектор. В проводимой политике по привлечению иностранных инвестиций основной акцент ставится на создание новых предприятий, а не на переход собственности уже действующих. Постепенность в проведении реформ, сосредоточение ресурсов под государственным контролем позволяют эффективно решать задачи социально-экономического развития и способствуют трансформации экономики Индии в одну из крупнейших экономик мира как по количественным, так и качественным показателям.

4. В настоящий момент индийская экономика претерпевает значительные структурные изменения, проявляющиеся в увеличении доли сектора услуг в национальном хозяйстве. В тоже время в Индии продолжается процесс индустриализации, развитие тяжелой промышленности, энергетической отрасли. Доля сектора услуг начала увеличиваться стремительным образом с начала 1990-х годов, что явилось результатом проведения либеральных реформ, стимулирующих развитие сервисных отраслей народного хозяйства. Высокая доля услуг и устойчивый рост в этом секторе придают устойчивость экономике, делая ее менее чувствительной к негативным внешним воздействиям.

В настоящий момент отраслевая структура индийской экономики представлена следующим образом: сельское хозяйство – 14% ВВП, промышленность – 27,0% ВВП и сфера услуг – 59,0% ВВП.

Сельское хозяйство продолжает иметь большое значение, учитывая необходимость обеспечения продовольствием 1.2 миллиарда человек, а также тот факт, что около половины трудоспособного населения (47,1%) занято именно в этой сфере. Индия входит в список 15-ти стран мировых лидеров по экспорту сельскохозяйственной продукции.

Промышленный сектор представлен текстильной промышленностью – 14%, нефтегазовой и угольной промышленностью – 17%, черной и цветной металлургией – 10%, машиностроением – 15%, пищевой промышленностью – 10%, целлюлозно-бумажной промышленностью – 5%, электротехнической промышленностью – 5%. По индексу конкурентоспособности промышленного производства UNIDO в 2014 году Индия заняла 42 место. Для сравнения: Китай находится на 5-ой позиции, Бразилия – на 44-ой, Россия – на 66-ой.

Доля сектора услуг в индийской экономике превышает аналогичный показатель развивающихся экономик и приближается к показателям развитых стран. Сектор услуг составляет основу экономики страны и является главным источником экономического роста, на долю которого

приходится более половины всей продукции Индии и в котором занята только одна треть рабочей силы. Несмотря на доминирующее положение развитых стран на мировом рынке услуг, Индия (и другие быстроразвивающиеся экономики, прежде всего Китай) продолжает стабильно увеличивать экспорт своих услуг. В Индии особенно динамично развивается сектор информационных и коммуникационных технологий.

5. Для Индии два последних десятилетия стали ключевыми с точки зрения приоритетного развития самостоятельной отрасли информационных и телекоммуникационных технологий и превращения ее в мощную индустрию, ставшую двигателем национальной экономики. Это стало возможным благодаря четко сформулированной государственной программе развития отрасли и ее последовательной реализации.

Согласно данным UNCTAD, Индия относится к группе стран с высоким уровнем формулирования и реализации государственных программ в сфере ИКТ. В 2014 году в рейтинге из 142-ти стран по показателю уровня развития инноваций (Global Innovation Index) Индия находилась на 66-ой позиции.

Индийским правительством была сформулирована четкая политика развития ИКТ отрасли и выработана национальная стратегия продвижения Индии на мировом рынке информационных технологий. Начиная с 1974 года, пятилетние планы экономического развития страны обязательно содержат раздел, посвященный науке и технологиям. Государственная политика в области ИКТ включает административное регулирование, налоговую политику, экспортно-импортное регулирование, инвестиционную политику, политику в области образования, прямую поддержку отрасли, поддержку малых и средних предприятий в сфере ИКТ.

Результатом реформаторских инициатив стало создание в стране эффективных институтов, представленных динамичными и влиятельными организациями, главная миссия которых заключается в поддержке ИКТ и стимулировании экспорта программного обеспечения. К ним относятся:

Государственный Совет по содействию экспорта программного обеспечения и электроники (Electronic and Computer Software Export Promotion Council), Ассоциация производителей информационных технологий (Manufactures Association of Information Technology), Национальная Ассоциация компаний по производству программного обеспечения и услуг (National Association of Software and Services Companies–NASSCOM).

Важной частью индийской инновационной системы является созданная правительством инфраструктура, образуемая из специальных экономических зон для высокотехнологичных предприятий и парков разработки программного обеспечения (Software Technology Parks of India–STPI). Технопарки представляют собой центры поддержки предприятий, ориентированных на экспорт продукции программного обеспечения и услуг ВРО. Целью данной программы является также поддержка малых и средних предприятий, занимающихся программированием. На компании-резидентов технопарков распространяются различные льготы: разрешено 100% иностранное инвестирование, предусмотрено льготное налогообложение, введены льготные таможенные пошлины, льготное кредитование и страхование рисков, отменено лицензирование и упрощены процедуры регистрации технологических компаний и др.

Расходы на НИОКР в Индии составляют 0,9% ВВП, три четверти средств приходится на государственный сектор. К 2017 году планируется увеличение расходов на НИОКР к 2017 году до 2% ВВП, причем половину этих расходов планируется осуществлять за счет частного и корпоративного сектора. Для сравнения: расходы на НИОКР в Японии составляют 3,5% ВВП, в США –2,3% ВВП, в Китае –1,6% ВВП и в России –1,08% ВВП.

Инвестиционная политика направлена на стимулирование привлечения частного и иностранного капитала в индустрию ИКТ и в сферу образования, связанного с информационными технологиями.



Главным источником дальнейшего прогресса индийского общества считается развитие высокотехнологических отраслей, в том числе и информационных и коммуникационных технологий.

6. ИКТ затрагивает практически все важнейшие сферы деятельности индийского общества, гарантирует стабильные валютные поступления и рост ВВП. Развитие ИКТ оказывает положительное воздействие на занятость населения, образование, создание инфраструктуры. Дальнейшее развитие отрасли связывают с решением таких приоритетных задач как искоренение бедности, ликвидация безграмотности и повышение качества образования, доступное здравоохранение, региональное развитие.

ИКТ одна из самых динамично развивающихся отраслей индийской экономики. Доля ИКТ в ВВП страны выросла с 1,2 % в 1997-98 ф. г. до 9,5% в 2014-15 ф. г. На сегодняшний день индийский сектор ИКТ – это 9,5% ВВП страны, 14% от общего экспорта и 10% от доходов в секторе услуг. Индийская телекоммуникационная сеть сегодня является второй по величине в мире, она уступает только Китаю.

Значительная часть программных продуктов производится на экспорт. Основной доход отрасли составляют поступления от реализации именно экспортной продукции – 78,4 %. Индийские ИТК компании присутствуют на национальных рынках 60 стран мира. Основными импортерами индийских программных продуктов являются США, европейские страны, растущие экономики тихоокеанского региона. В последние годы наметился позитивный тренд, проявляющийся в географическом расширении экспорта. Экспортная диверсификация в данном случае рассматривается как часть усилий, направленных на преодоление возможных потерь, связанных с воздействием мирового экономического кризиса.

Анализ состояния отрасли показывает наличие высокого потенциала внутреннего рынка и существующую недостаточность его освоения. В связи с этим применяются меры по расширению внутреннего рынка. Такой подход признан правительством Индии особенно актуальным из-за возможного

ослабления спроса на мировом рынке, вызванного мировым экономическим кризисом. Реализация правительственных инициатив «Делай в Индии», «100 умных городов», «Цифровая Индия» будут способствовать дальнейшему росту внутреннего рынка.

В 2015 году сектор информационных технологий обеспечивал трудоустройством 3,5 миллиона человек, еще около 9 миллионов человек связаны с этой отраслью не напрямую. ИКТ обладает значительным потенциалом в предоставлении рабочих мест для высококвалифицированных кадров. К 2020 году эта отрасль будет способна предоставить рабочие места для 5 – 6 миллионов человек.

ИКТ придает большое значение в развитии банковского сектора. Информационные технологии являются важным компонентом формирования национальной инновационной платформы. За последние пять лет произошло 30-кратное увеличение в размере патентования.

В настоящий момент выделяют следующие трудности, с которыми сталкивается отрасль ИКТ: возрастающая конкуренция со стороны других стран, стимулирующих низкую себестоимость продукции, инфляция, вызванная ростом заработной платы: увеличивающиеся расходы на оплату возрастающего числа высококвалифицированных специалистов; проблемы предоставления качественного образования; риски, связанные с увеличением протекционистских мер; предпринимаемые другими государствами.

7. Индия является густонаселенной страной, для нее характерны высокие темпы прироста численности трудоспособного населения. Годовой прирост численности населения 1,6%. В настоящий момент на долю Индии приходится 17% мирового населения, доля молодого трудоспособного населения продолжает увеличиваться. При сохранении прежних темпов роста к 2050 году население Индии будет составлять 1.7 миллиарда человек, что на 20% больше, чем население Китая. Индия станет самой молодой нацией в мире. Рост трудоспособного населения в возрасте от 15 до 59 лет увеличится с 58% в 2001 году до 64% в 2021 году, что обеспечит приток

в период 2011-16 гг. 64 миллиона человек, значительная часть этой рабочей силы будет составлять группа в возрасте 25 – 30 лет.

Анализ влияния демографического фактора на индийскую экономику свидетельствует о положительном его воздействии на процессы экономического развития, проявляющиеся в наличии большого емкого рынка, наличии трудовой силы, способной генерировать экономический рост. В современных условиях человеческий ресурс является одним из ключевых факторов, оказывающих влияние на развитие экономики. Именно те страны, которые обладают этим ресурсом, будут обладать конкурентным преимуществом, о чем свидетельствует опыт Индии. Учитывая свои демографические характеристики и используя конкурентное преимущество, Индия за сравнительно короткий период времени сумела создать новые динамично развивающиеся экспортные отрасли экономики и присоединиться к группе стран, занимающих лидирующие позиции на мировом рынке информационных и телекоммуникационных технологий.

Отрицательное воздействие на индийскую экономику большого количества населения проявляется в виде высокого уровня безработных (ежегодный прирост трудоспособного населения создает нагрузку на рынок труда), высоких цифр безграмотного населения, отсутствия адекватного доступа к финансовой системе, здравоохранению, образованию и негативного антропогенного влияния на окружающую среду. Большой нагрузкой для бюджета страны становятся всевозможные социальные выплаты, которые вынуждено осуществлять государство. Поэтому получение «демографического дивиденда» от растущего быстрыми темпами населения возможно при условии создания и обеспечения возможностей для трудоустройства, образования и здравоохранения.

8. Анализ приведенных статистических данных показывает, что Индия справляется с реализацией среднесрочных целей, обозначенных в программе развития внешней торговли. Правительство Индии оказывает поддержку индийским экспортерам, принимает меры, направленные на диверсификацию

товарной структуры индийского экспорта, проводит политику географической диверсификации. Это позволяет Индии сохранять положительную динамику торговли с зарубежными странами, несмотря на снижение спроса на мировом рынке товаров и услуг, вызванного воздействием мирового финансово-экономического кризиса.

Индийский экспорт находится в процессе крупномасштабных структурных изменений, проявляющихся в перераспределении структуры внешней торговли в сторону увеличения доли услуг. За последние годы в стране были созданы новые экспортные секторы в сфере услуг и производстве. Доля Индии в мировом секторе услуг возросла и продолжает расти уверенными темпами. Проводимая внешнеторговая политика также способствует развитию обрабатывающей промышленности т.к. производство товаров, отвечающих международным стандартам, требует применения новых технологий и вынуждено помещать индийских производителей в конкурентную среду.

На сегодняшний день российско-индийское двустороннее сотрудничество осуществляется в различных областях, среди них можно выделить наиболее приоритетные: нефтегазовый сектор, атомная энергетика, фармацевтика, военно-техническое сотрудничество, сотрудничество в области информационных технологий и в банковской сфере. Положительная динамика двухсторонних торговых отношений, несмотря на кризисные явления в мировой экономике, свидетельствует о высоком потенциале, который полностью не был реализован. В 2014 году взаимный товарооборот составил около 9,5 млрд. долл. США.

Среди главных препятствий торгово-экономического сотрудничества выделяют сложные бюрократические процедуры, применение антидемпинговых мер индийской стороной, неразвитость кредитно-финансовых механизмов и транспортной инфраструктуры, сложности с подбором квалифицированных кадров, национальные особенности ведения бизнеса и языковой барьер.

Для сохранения «привилегированного» статуса российско-индийских отношений необходимо проведение следующих мер:

- дальнейшая выработка и систематизация рекомендаций и предложений со спецификацией по отдельным отраслям промышленности и товарным группам;
- совершенствование информационного обмена между бизнес средой двух стран по перспективным отраслям сотрудничества;
- разработка комплексной долгосрочной программы научно-технического и инновационного двустороннего сотрудничества;
- создание российско-индийского центра передачи технологий и расширение возможностей промышленного применения совместных научных и конструкторских разработок;
- организация выставок-продаж товаров российских производителей различных субъектов Российской Федерации на территории Индии;
- с целью расширения торгового и инвестиционного сотрудничества привлечение индийских компаний в особые экономические зоны в России и российских компаний в особые экономические зоны Индии;
- создание совместных предприятий и активизация взаимных прямых контактов на уровне отдельных компаний, предприятий и регионов двух стран;
- разработка транспортных магистралей, связывающих Россию и Индию, в частности скорейшая реализация проекта международного транспортного коридора «Север-Юг», реализация этого крупномасштабного проекта будет способствовать интеграция России в глобальную транспортную систему и развитию транзитного потенциала российской экономики;
- рассмотрение вопроса о возможном участии России в реализации проекта строительства газопровода Иран – Пакистан – Индия;
- заключение всеобъемлющего соглашения об экономическом сотрудничестве, охватывающем все сферы торгово-экономического

взаимодействия (торговля товарами, услугами и инвестициями), соглашение о взаимном признании оценок соответствия и эквивалентности;

- устранение тарифных и нетарифных ограничений во взаимной торговле согласно нормам ВТО, углубление сотрудничества между таможенными службами двух стран;

- заключение Соглашения об экономическом сотрудничестве и созданию зоны свободной торговли между Индией и Евразийским экономическим союзом;

- реализация договоренности о сопряжении Евразийского экономического союза с проектом экономического пояса Шелкового пути, определение приоритетных проектов и сфер взаимодействия;

- дальнейшая активизация совместной работы по линии БРИКС, что позволит усилить сотрудничество между членами группировки, включая Россию и Индию;

- развитие сотрудничества и взаимодействия по линии ШОС, поддержка Россией перехода статуса Индии от страны наблюдателя к полноправному членству в этой организации;

- либерализация визового режима;

- усиление контроля над исполнением принятых решений, так как большое количество принимаемых совместных соглашений носят декларативный характер.

Учитывая позитивный опыт Индии в сфере развития отрасли информационных и коммуникационных технологий, с целью активизации и расширения двустороннего сотрудничества по данному направлению, автор предлагает следующие рекомендации:

- государственная поддержка производства и потребления информационных технологий;

- с учетом опыта Индии государственная поддержка в России малых и средних предприятий, а также начинающих компаний-производителей ИКТ продукции и услуг;



- создание таможенного режима, стимулирующего импорт в Россию технологий и экспорт высокотехнологичных российских товаров;

- введение льготного налогового режима для компаний-производителей ИКТ продукции и услуг;

- увеличение в России расходов на НИОКР до уровня развитых стран, участие в них государства и частных компаний, создание инфраструктуры финансирования передовых разработок в области ИКТ;

- создание механизмов поддержки российского экспорта высокотехнологичных товаров и услуг;

- наращивание интеллектуального капитала, создание условий для совместной подготовки кадров для информационно-технологической сферы;

- развитие и поддержка программы предоставления государственных услуг через интернет;

- сотрудничество российских и индийских компаний-производителей инноваций и технологий, поощрение создания совместных предприятий;

- объединение усилий по защите интеллектуальной собственности, борьба с контрафактной продукцией;

- создание совместных российско-индийских венчурных компаний и фондов, развитие совместных исследований в данной отрасли.

Расширение сотрудничества взаимовыгодно для обеих стран. Для Российской Федерации всестороннее сотрудничество с Индией также будет способствовать достижению стратегической задачи интеграции в мировую торговую систему и обеспечению лидерства в интеграции на евразийском пространстве.

**СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ**

1. Авдокушин Е. Ф., Жариков М. В. «Страны БРИКС в современной мировой экономике», М.: Магистр Инфра-М 2013.
2. Архипов В. Я. «Индия на мировом рынке услуг», Российский внешнеэкономический вестник, № 7, 2008.
3. Ашмянская И. «Индия и глобальный аутсорсинг или «бангалоризация» мировой экономики», Азия и Африка сегодня, №1, 2007.
4. Ассоциация предприятий компьютерных и информационных технологий, доклад «О стратегических направлениях развития индустрии информационных технологий в России».
5. Бажанов Е. П., Бажанова Н. Е « Международные отношения в 21 веке», М.: «Восток-запад» 2011.
6. Балашова С. А., Лазанюк И. В. «Государственное регулирование сектора информационных технологий: Индия и Россия», электронный журнал «Исследовано в России».
7. Бугров А. С. «Эволюция потенциала экономического сотрудничества Индии и России», Москва 2010.
8. Брагина Е. А. «Неформальный труд в экономике Индии», Мировое и национальное хозяйство, издание МГИМО МИД РФ № 3 (22), 2012.
9. Брагина Е. А. «Опыт стран-членов ВТО по защите национальных интересов на внутреннем и внешнем рынках», Мировая экономика и международные отношения, № 8, 2002.
10. Володин А. Г. «Индия: будущие выборы и перспективы российско-индийских отношений», Перспективы 2013.
11. Володин А. Г. «Российско-индийские экономические отношения: тенденции, проблемы, перспективы развития», Перспективы 2013.
12. Всемирный Банк «Ведение бизнеса в условиях большей прозрачности», 2012.

13. Галищева Н. В. «Внешняя торговля Индии в 1950- 2000-х гг.», Вестник МГИМО.
14. Глазьев С. Ю. «Россия еще может успеть войти в новый технологический уклад», Торгово-промышленные ведомости, 15.09.2012.
15. Гуцин А. «Азия беспощадная», Коммерсант № 39, 2013.
16. Деловой Совет по сотрудничеству с Индией «Фармацевтическая промышленность и биотехнологии в Индии».
17. Кондратьев В. Н. «Государственный капитализм на марше», Перспективы, 2012.
18. Курбанов С. А. « Особенности развития экономики современной Индии», Москва 2012.
19. Ломакин В. К. «Мировая экономика», М.: Юнити, 2002.
20. Лисоволик Я. Д. «Конкурентная Россия в мире «конкурентной либерализации», Экономика Москва, 2007.
21. Маляров О. В. «Роль государственного капитализма в экономике Индии», 2012.
22. Маляров О. В. «Модернизация и реформа экономики: Коррекция экономического курса в Индии», Стратегия России, № 5, 2010.
23. Маляров О. В. «Внешняя торговля Индии», Институт Востоковедения РАН, 2006.
24. Маляров О. В. «Экономическая реформа в Индии», Институт Востоковедения РАН, 2007.
25. Маляров О. В. «Кооперация в Индии», Институт Востоковедения РАН, 2007.
26. Маляров О. В. «Россия и Индия: Общие проблемы экономического развития и подходы к их решению», Институт Востоковедения РАН, 2007.
27. Медовой А. И., Галищева Н. В. «Экономика Индии» МГИМО-Университет, 2009.

28. Материалы конференции «Индия: перспективы современного развития. Внутренний, региональный и глобальные аспекты», Институт Востоковедения РАН, май 2012.
29. Материалы конференции «Новые контуры российско-индийского особого и привилегированного стратегического партнерства», Российский Совет по международным делам, май 2013.
30. Министерство экономического развития Российской Федерации «Обзор торгово-экономического сотрудничества России и Индии», 2010.
31. Министерство экономического развития Российской Федерации «Внешнеэкономическая стратегия Российской Федерации до 2020 года», 2008.
32. Московская школа управления Сколково «Демографические особенности и их воздействие на экономику в странах БРИК», 2009.
33. Джим О' Нил «Карта роста. Будущее стран БРИК и других развивающихся рынков», М.: Альпиа Бизнес Букс, 2013.
34. Муртазов А. М. «Особенности развития экономики современной Индии», Москва 2005.
35. Небогатова О. А. «Проблемы экономического роста Индии в условиях глобализации: Конец 20 – начало 21 веков», МГУ им. Ломоносова, 2005.
36. Нилекани Н. «Образ новой Индии: эволюция преобразующих идей», Сколково Московская школа управления, 2010.
37. Нортон Д., Уоллис Дж., УэббС., Вайнгаст Б., «В тени насилия: уроки для обществ с ограниченным доступом к политической и экономической деятельности», Издательский дом Высшей школы экономики, Москва, 2012.
38. Рогожин А. А, «Индия на мировом рынке информационных и коммуникационных технологий», №7, 2004.

39. Российско-индийская исследовательская группа «Программа по развитию российско-индийского торгово-экономического сотрудничества», 2007.
40. Российский Совет по международным делам «Россия-Индия возможности для сотрудничества», 2013.
41. Рыбалкин В. Е. «Международные экономические отношения», ЮНИТИ-ДАНА, 2012.
42. Сафронов И. «МИГ между прошлым и будущим».
43. Сибилев М. В. «Актуальные вопросы торгово-экономических, научно-технических и военно-технических отношений России и Индии в период 1993-2005 гг.», Москва, 2006.
44. Скороходова Н. П. «Бизнес-сообщество Индии в стратегии национального экономического развития. Специфика индийского бизнеса», Перспективы, 2013.
45. Стерлигов И. «Индийские вузы: деньги отдельно, коррупция отдельно?», Науки и технологии, 2010.
46. Тацуно Ш. «Стратегия – технополисы», Прогресс Москва, 1989.
47. Толмачев П.И. «Тенденции высокотехнологичных секторов в мировой экономике», Москва, 2003.
48. Уилсон Д. и Пурусхотаман Р. «Большая четверка на подъеме».
49. Уянов С. В. «РИК: Проблемы и перспективы секторального диалога», Проблемы Дальнего Востока, №1, 2011.
50. Хасбулатов Р. И. «Мировая экономика и международные экономические отношения», Гардарики, 2006.
51. Шаумян Т. Л. «Индия: к статусу великой державы», Свободная мысль №9, 2009.
52. Ягер. М «Перспективы Бразилии и Индии лучше, чем у России и Китая».

**Литература на иностранном языке:**

53. Aspiring Minds “National Employability Report Engineering Graduates Annual Report 2011.”
54. Agnus Meddison “The World Economy: Historical Statistics.”
55. Annual report 2012-2013 “The Global Economic situation and India’s External Sector.”
56. Bloom E. D. “Population dynamics in India and implications for economic growth”, January 2011.
57. B. Andreassen and S. Marks “Development as A Human Right: Legal, Political and economic Dimension” Amartya Sen Yuman “Right and Development”, Harvard School of Public Health, 2006.
58. Chandrasekhar C.P. “Does demography advantage India?” Frontline, Volume 23, Issue 01, 2006.
59. CIA World Factbook 2012.
60. Doing Business 2014 India.
61. CUTS Center for International trade, Economics and Environment “National Food Security Act of India, 2013 A Compendium”, 2014.
62. The Economist “State capitalism. Special report”, 21 January 2012.
63. The Economist “India: In a search of a dream”, Special report, October 2012.
64. The Economic Times, “IT sector likely to grow at 11 pc this fiscal: Infosys Executive Co-Chairman S Gopalakrishnan”, 23 November 2012.
65. The Economist “Governments are putting up impediments to globalization. It is time for a fresh wave of liberalization”, October 2013.
66. Economist Intelligent Unit “Bench marking IT industry competitiveness”, 2009.
67. Federation of Indian Chambers of Commerce and Industry “Indian Banking System: the Current State and Road Ahead”, 2010.
68. Government of India, the Ministry of Finance “Union Budget and Economic Survey 2010 – 2012.”
69. Government of India, The Ministry of Finance “Annual report 2013-2014.”



70. Government of India, The Ministry of Finance “Annual report 2014-2015.”
71. Government of India, the Planning Commission “Faster, Sustainable and More Inclusive Growth – An Approach to the Twelfth Five Year Plan.”
72. Government of India, the Ministry of Water Resources “Annual Report 2011-2012.”
73. Government of India, the Ministry of Railways “Railways Year Book 2010-2011.”
74. Government of India, Department of Public Enterprises of the Ministry of Heavy Industries and Public Enterprise, “PE Survey Report 2013-2014.”
75. Government of India, the Reserve Bank of India “Report on Currency and Finance 2008 – 2009.”
76. Government of India, the Ministry of Commerce and Industry, Department of Commerce “Annual Report 2013-2014.”
77. Government of India, the Ministry of Commerce and Industry, Department of Commerce “Annual Report 2014-2015.”
78. Government of India “Economic Survey 2011-2012.”
79. Government of India “Economic Survey 2012-2013.”
80. Government of India “Economic Survey 2014-2015.”
81. Government of India, the Ministry of Finance “Union Budget and Economic Survey 2014- 2015.”
82. Government of India, the Ministry of Finance “Union Budget and Economic Survey 2014 - 2015”
83. Government of India, the Ministry of Communications and Information Technology, Department of Telecommunications “Annual Report 2011-2012.”
84. Government of India, Ministry of Communications & Information Technology, Department Telecommunications “Annual Report 2014-2015.”
85. Government of India, the Ministry of Commerce and Industry, Department of Commerce “Strategy for Doubling Exports in the next three years (2011-2012 to 2013-2014).”

86. Government of India, Department of Commerce of India “Strategic Plan”, website: <http://commerce.nic.in/index.asp>
87. Government of India, National Statistical Commission “Report of the Committee on Unorganized Sector Statistics”, 2012.
88. Government of India, the Ministry of Communications and Information Technology, Department of Electronic and Information Technology website: <http://deity.gov.in/content/export-destinations>
89. Global Trade Alert the Economist 2013.
90. Indian Companies Act 1956.
91. The Global Outsourcing Report Opportunities Costs and Risks.
92. Ian Bremmer “The End of Free Market: Who Wins the War Between States and Corporations”, 10 April 2010.
93. International Energy Agency “Oil Market Report”, 18 January 2013.
94. IMF “Demographic dividend can boost Indian economy”, April 2012.
95. Mathur K. B. L. “Regulation of India’s Financial Sector: The State’s role”, Economic and Political Weekly, March 2004.
96. McKinsey Global Institute “Disruptive technologies: Advances that will transform life, business, and the global economy”, May 2013.
97. Muchkund Dubey “India’s Foreign Policy: Coping with the changing World”, (Indo-(Soviet) Russian Relations chapter published at Mainstream Weekly), 2012.
98. Kenneth Rogoff, “What’s Troubling India?” November 2012.
99. NASSCOM, “Impact on India’s Growth”
100. OECD Science, Technology and Industry Outlook 2012.
101. Pradesh Chandran “Indian IT sector faces skill shortage: study”, November 2012.
102. Samir Sachdeva “India falls by five places in UN e-gov survey 2012”, March 2012.
103. Software Technology Parks of India, “Annual report 2010-2011.”
104. Software Technology Parks of India, “Annual report 2012-2013.”

105. Software Technology Parks of India, "Annual report 2013-2014."
106. The Special Economic Zones Act 2005.
107. Tholons "2013 Top Outsourcing Destinations Rankings and report Overview", January 2013.
108. Working Group on Privatization and Corporate Governance of State Owned Assets "State Owned Enterprises in India: Reviewing the Evidence", 26 June 2009.
109. World Bank, "Republic of India. Corporate Governance of Central Public Sector Enterprises", June 2010.
110. The World Economic Forum, The Global Information Technology Report, 2012.
111. World Investment Report 2011.
112. World Intellectual Property Organization "World Intellectual Property Indicators 2012."
113. World Intellectual Property Organization, "World Intellectual Property Indicators 2014."
114. The World Economic Forum "The New Reality of State Capitalism."
115. United Nations, Department of Economic and Social Affairs "E-Government Survey 2012 E-Government for the People."
116. United Nations Department of Economic and Social Affairs, "E-Government Survey 2014 E-For the Future We Want."
117. The World Bank: World Development Indicators 2012.
118. World Nuclear Association "Nuclear Power in India", up-dated January 2014.
119. World Trade Organization "World Trade Report: Factors shaping the future of world trade", 2013.
120. World Trade report 2014 "Trade and development: recent trends and the role of the WTO."
121. UNCTAD Information Economy Report 2011.
122. UNDP in India, India Factsheet Economic and Human Development Indicators website: [undp.org/content/india/en/home/library.html](http://undp.org/content/india/en/home/library.html)

- 123.UNDP, «Human Development Report 2012.»
- 124.US National Intelligence Council “Global Trends 2025: A Transformed World”, November 2008.
- 125.US National Intelligence Council “Global Trends 2030: Alternative Worlds”, December 2012.
- 126.WTO Committee on Trade and Development "Special and Differential Treatment for Least-Developed Countries", 5 October 2004.
- 127.WTO “World Trade Report 2013”.

**Периодические издания:**

- 128.Азия и Африка сегодня
- 129.Всероссийский научно-исследовательский конъюнктурный институт (БИКИ)
- 130.Российский Внешнеэкономический вестник
- 131.Мировая экономика и международные отношения
- 132.Проблемы Дальнего Востока
- 133.Индийский вестник
- 134.Справочник «Полпред»
- 135.BRICS Business Magazine
- 136.The Economist
- 137.Economic and Political Weekly
- 138.Mainstream Weekly
- 139.The Times of India
- 140.The Indian Express
- 141.Hindustan Times
- 142.Battelle R&D magazine

**Интернет – источники:**

- 143.Портал внешнеэкономической информации Министерства экономического развития Российской Федерации,

- 144.сайт: [http://www.ved.gov.ru/exportcountries/in/about\\_in/ved\\_in/](http://www.ved.gov.ru/exportcountries/in/about_in/ved_in/)
- 145.Министерство иностранных дел Российской Федерации, сайт:  
[www.mid.ru/](http://www.mid.ru/)
- 146.Деловой совет по сотрудничеству с Индией,
- 147.сайт: <http://www.russ-ind.ru/>
- 148.Фонд Исторической Перспективы
- 149.BRICS Business Magazine
- 150.[www.india.gov.in](http://www.india.gov.in)
- 151.The Planning Commission of India,
- 152.website: [www.planningcommission.gov.in/](http://www.planningcommission.gov.in/)
- 153.Indian Government, Ministry of Communication and Information  
Technology
- 154.Indian Government, Ministry of Statistic and Programme Implementation
- 155.Indian Government, Ministry of Human Resource Development
- 156.Indian Government, Ministry of Labor and Employment
- 157.The Reserve Bank of India, website: <http://www.rbi.org>
- 158.“Indian Vision 2020”, website: [www.indiavision2020.org](http://www.indiavision2020.org)
- 159.NASSCOM, website: <http://www.nasscom.org>
- 160.Overview of India-Russian Economic Cooperation, Embassy of India,  
website: <http://www.indianembassy.ru/>
161. Food and Agricultural Organization of the United Nations (FAO), website:  
[www.fao.org/](http://www.fao.org/)
- 162.TC Exchange of India, website: <http://www.otcei.net>
- 163.The World Economic Forum, website: [www.weforum.org/](http://www.weforum.org/)
- 164.Transparency International, website: <http://www.transparency.org>
- 165.The World Bank, website: [www.world.bank.org](http://www.world.bank.org)
- 166.Website: [www.ereport.ru](http://www.ereport.ru)
- 167.Website: <http://www.wbanks.ru/asia/india.html>

**ПРИЛОЖЕНИЕ****Приложение 1**

Количество государственных корпораций в Индии

по состоянию на 31 марта 2014 года

№	статус корпораций	количество
1.	функционирующие корпорации	234
2.	корпорации в процессе создания	56
3.	страховые компании	7
	всего	297

Источник: Government of India, Department of Public Enterprises of the Ministry of Heavy Industries and Public Enterprise, PE Survey Report 2013-2014



## Приложение 2

### Классификация государственных предприятий в Индии

(Источник: Классификация приведена в документе: “State Owned Enterprises in India: Reviewing the Evidence” 26 June 2009, OCED Working Group on Privatization and Corporate Governance of State Owned Assents)

В Индии существуют следующие основные формы организации государственных предприятий. Департаментские предприятия (Departmental enterprises) управляются соответствующими министерствами, ведомствами или межведомственными комитетами. Работники таких предприятий являются государственными служащими. Основные департаментские предприятия – железнодорожный транспорт, почта, телеграф, оборонные заводы, гидроэлектроэнергетика.

Общественные корпорации (Public corporation), для создания которых требуется принятие парламентом специального закона. К ним относятся крупнейшие финансовые организации центрального правительства.

Государственные компании (Government companies) – самый многочисленный из государственных компаний тип – это акционерные компании, принадлежащие центральному правительству или правительству штатов. Согласно закону от 1956 года (Indian Companies Act 1956), предприятие считается государственным, если не менее 51 % капитала принадлежит государству.

В отдельную от общественных корпораций выделяют группу государственных банков и финансовых институтов (Public Sector Banks, Public Sector Institutions), регулируемую специальным законодательством. Кроме того, выделяют кооперативные общества (Cooperative societies), которые в силу специфики их программных целей относят к государственному сектору.

### Приложение 3

#### Крупнейшие банки Индии

ранг	банк	прибыль, млрд. долларов США	активы, млрд. долларов США	контроль*
1	State Bank of India	2.13	256.79	государство
2	ICICI Bank	0.70	94.64	государство
3	HDFC Bank	0.44	35.98	частный
4	Punjab National Bank	0.62	49.93	государство
5	Axis Bank	0.35	29.02	частный
6	Bank of Baroda	0.46	45.78	государство
7	Bank of India	0.60	44.62	государство
8	Canara Bank	0.40	43.39	государство
9	Union Bank of India	0.34	31.72	государство
10	Indian Overseas Bank	0.26	23.86	государство
11	Indian Bank	0.24	16.58	государство
12	Syndicate Bank	0.18	25.67	государство
13	IDBI Bank	0.12	34.31	государство
14	Oriental Bank of Commerce	0.18	22.19	государство
15	Central Bank of India	0.15	29.15	государство

Источник: Банки Мира <http://www.wbanks.ru/asia/india.html>

\*дополнено автором

### Приложение 4

Ведущие государственные компании по показателю среднего дохода

название компании	средний доход в млн. дол. США,	количество сотрудников
Coal India Ltd.	73,384	438,103
Indian Oil Corporation Ltd.	45,668	35,314
Bharat Petroleum Corporation Ltd.	18,842	14,690
Oil & Natural Gas Corporation Ltd.	17,759	34,929
Food Corporation of India	10,068	41,358
Bharat Sanchar Nigam Ltd.	8,591	320,506
Steel Authority of India Ltd.	7,152	132,973
NTPC Ltd.	6,843	24,162
Mangalore Refinery & Petrochemicals Ltd.	5,418	1,046
Chennai Petroleum Corporation Ltd.	4,553	1,651

Источник: Всемирный Банк, 2009 г.

Ведущие государственные компании по показателю чистой прибыли

название компании	чистая прибыль в дол. США, миллионов
Oil & Natural Gas Corporation Ltd.	3 564.67
NTPC Ltd.	1 846.58
Steel Authority of India Ltd.	1 371.34
NMDC Ltd.	971.52
Coal India Ltd.	731.12
Bharat Heavy Electricals Ltd.	694.74
GAIL (India) L	625.35
Indian Oil Corporation Ltd.	571.09
Oil India Ltd.	481.40
South Eastern Coalfields	444.74
<b>Всего:</b>	<b>11 305.55</b>

Источник: Всемирный Банк, 2009 г.

## Приложение 5

Источник: Government of India Indian,  
The Ministry of Railways “Railways Year Book 2010 - 2011”

Примером успешной государственной компании может служить Indian Railways, которая оперирует всей железнодорожной сетью страны и находится под прямым управлением и контролем Министерства железных дорог. Компания осуществляет перевозку около 22 миллионов пассажиров в день и 923 миллионов тонн груза. Indian Railways является одной из крупнейшей в мире, по числу занятых - 1,3 млн. человек. Сегодня Indian Railways считается прибыльной компанией с объемом чистой денежной наличности (после выплаты операционных издержек) на уровне 22 млрд. долл. США. На долю компании приходится около 1 % ВВП в факторных издержках. 12-й пятилетний план предусматривает дальнейшую программу модернизации компании, в первую очередь это касается вопросов, связанных с обеспечением безопасности движения и улучшением качества перевозок.

## Приложение 6

В октябре 2011 года индийское правительство опубликовало проект Национальной политики в области электроники, представляющий собой дорожную карту развития отрасли. Конечная цель – создание конкурентоспособной национальной системы дизайна и производства электроники (Electronics System Design and Manufacturing - ESDM), включая нано-электронику, отвечающая потребностям страны и требованиям глобального рынка. Проект документа обозначил приоритетные цели: многосторонний рост производства, инвестирования и трудоустройства населения в этой сфере. Сформулирована цель в достижении товарооборота в 400 миллиардов долл. США к 2020 году, инвестирование в размере 100 миллиардов долл. США и создание рабочих мест для 28 миллионов человек в ESDM секторе. Проект документа предусматривает:

- Формулирование плана поддержки и стимулирования создания фирм, специализирующихся на дизайне и производстве полупроводниковых пластинок и полупроводниковых кристаллов (semiconductor chips) с предоставлением 10-летнего стабильного налогового режима, с предоставлением преференциального доступа на рынок продукции национальных фирм. Планируется достижение глобального лидерства в нарождающемся рынке дизайна полупроводниковых кристаллов и производстве программного обеспечения. Цель – увеличение товарооборота до 55 миллиардов долл. США к 2020 году, увеличение экспорта с 5.5 миллиардов долл. США до 80 к 2020 году.
- Качественное и количественное развитие человеческих и трудовых ресурсов, особенно в новых технологических отраслях с активным участием частного сектора. Планируется ежегодный выпуск 2500 специалистов с ученой степенью PhD в этой области.
- Обеспечение поддержки и долгосрочного партнерства между предприятиями ESDM и такими стратегическими секторами

экономики, как атомная энергетика, космос и оборонная промышленность.

- Достижение глобального лидерства в создании интеллектуальной собственности в ESDM секторе посредством увеличения финансирования НИОКР и венчурного финансирования стартапов в ESDM, а также в сфере нано-электроники.
- Развитие ключевых компетенций в обозначенных секторах: электронная аппаратура подвижных объектов, авиационное электронное оборудование, LED, промышленная, медицинская, вещательная электроника, солнечная фото-электроника.
- Формирование Национальной электронной миссии, которая обеспечит тесную связь сектора с производством, а также будет способствовать продвижению индийских электронных брендов на мировой рынок.



### Приложение 7

Индекс развития электронного правительства в странах с населением свыше  
100 миллионов человек

страны	индекс		рейтинг стран		население
	2012	2010	2012	2010	
Китай	0.5359	0.4700	78	72	1,341
Индия	0.3829	0.3567	125	119	1,225
США	0.8687	0.8510	5	2	310
Индонезия	0.4949	0.4026	97	109	240
Бразилия	0.6167	0.5006	59	61	195
Пакистан	0.2823	0.2755	156	146	174
Нигерия	0.2676	0.2687	162	150	158
Бангладеш	0.2991	0.3028	150	134	149
Россия	0.7345	0.5136	27	59	143
Япония	0.8019	0.7152	18	17	127
Мексика	0.6240	0.5150	55	56	113

Источник: UNDESA, "E-Government Survey 2012 E-Government for the People"

### Приложение 8

#### Показатели экспорта сектора услуг в Индии

	2013-2014, в млрд. долл. США	2013-2014, в %	показатель роста экспорта, в %	
			2012-2013	2013-2014
общий объем экспорта	151.5	100	3.4	4.0
транспорт	17.4	11.5	-5.1	0.3
туризм, путешествия	17.9	11.8	-2.5	-0.4
строительство	1.3	0.9	24.9	33.3
финансовые услуги, страхование, пенсии	8.8	5.8	-16.5	22.2
телекоммуникацио нные услуги	2.4	1.6	2.0	43.0
компьютерные услуги	69.4	45.8	5.9	5.4
другие деловые услуги (НИОКР, профессиональное консультирование и др.)	28.5	18.8	15.8	0.1

Источник: Government of India "Economic Survey 2014-2015"

### Приложение 9

Показатели, характеризующие сектор услуг 15 стран крупнейших экономик мира

№	страна	доля услуг в экспорте в 2013	доля сектора услуг в ВВП		разница между 2001 и 2013 в %
			2001 в %	2013 в %	
1	США	29.5	77.0	78.6	1.7
2	Китай	8.5	40.6	46.1	8.3
3	Япония	16.9	70.6	72.4	0.8
4	Германия	16.5	70.0	68.4	0.1
5	Франция	29.0	76.8	78.5	0.6
6	Великобритания	35.1	65.4	79.2	2.0
7	Бразилия	13.4	74.0	69.4	2.1
8	Италия	17.6	70.9	74.41	-1.3
9	Россия	11.0	50.1	59.8	2.0
<b>10</b>	<b>Индия</b>	<b>32.5</b>	<b>56.3</b>	<b>57.0</b>	<b>6.7</b>
11	Канада	14.6	65.0	70.4	1.8
12	Австралия	17.1	67.9	69.7	2.5
13	Испания	31.5	63.7	73.9	-1.1
14	Южная Корея	16.6	61.4	59.1	2.9
15	Мексика	4.9	60.5	58.9	2.4
	<b>всего в мире</b>	<b>19.8</b>	<b>68.2</b>	<b>66.0</b>	<b>2.1</b>

Источник: UN National Accounts Statistics, Economic Survey 2014-15

**Приложение 10**

Показатели средне- и высокотехнологичного производства в Индии других странах

Страна	Доля средне- и высокотехнологичного производства в общем производстве	Средне- и высокотехнологичное производство в экспорте	Доля в мировом экспорте
Китай	40.7	59.9	14.6
Южная Корея	53.4	71.8	4.3
Таиланд	46.1	58.0	1.5
Япония	53.7	79.0	6.0
Германия	56.7	72.0	10.4
Индия	32.2	27.0	2.0

Источник: UNIDO & World Bank

### Приложение 11

Товарооборот Индии с основными внешнеторговыми партнерами  
в 2012-13 гг.

№ п/п	страны	стоимость, в млн. долл. США			прирост, в %		
		Товарооборот	Экспорт	Импорт	Товарооборот	Экспорт	Импорт
1	ОАЭ	74 701,62	36 265,15	38 436,47	4,16	0,95	7,39
2	Китай	67 827,04	13 503,00	54 324,04	- 10,27	- 25,30	- 5,55
3	США	60 477,03	36 152,30	24 324,73	2,14	4,06	- 0,55
4	Саудовская Аравия	43 914,31	9 783,81	34 130,50	19,52	72,15	9,89
5	Швейцария	31 032,76	1 116,98	29 915,78	- 7,37	1,98	- 7,68
6	Германия	21 618,54	7 244,63	14 373,91	- 10,73	- 8,79	- 11,68
7	Ирак	21 434,07	1 278,13	20 155,94	8,78	67,30	6,42
8	Сингапур	21 363,03	13 608,65	7 754,38	- 16,09	- 19,27	- 9,84
9	Гонконг	20 356,89	12 278,31	8 078,58	- 13,66	- 5,05	- 24,12
10	Индонезия	20 105,74	5 331,47	14 774,27	- 5,61	- 20,16	1,03
11	Япония	18 613,13	6 099,06	12 514,07	1,00	- 3,63	3,42
12	Южная Корея	17 662,74	4 201,49	13 461,25	1,21	- 3,47	2,77
13	Кувейт	17 630,43	1 060,80	16 569,63	0,42	- 10,21	1,19
14	Нигерия	16 565,43	2 739,41	13 826,02	- 4,79	1,38	- 5,92
15	Катар	16 303,63	687,05	15 616,58	18,73	- 14,96	20,84
16	Бельгия	15 593,79	5 506,63	10 087,16	- 11,45	- 23,10	- 3,47
17	Великобритания	15 165,46	8 611,72	6 553,74	- 6,71	0,25	- 14,51
18	Иран	14 954,86	3 351,07	11 603,79	- 6,35	38,97	- 14,41
19	Малайзия	14 877,67	4 442,67	10 435,00	9,89	11,61	9,18
20	Австралия	14 374,48	2 348,23	12 026,25	- 17,23	- 5,19	- 19,23

Источник: ФТС России, данные за 2013 г.

## Приложение 12

Индийским правительством подписаны двусторонние договоры с 15 странами о социальной защите индийских специалистов и предпринимателей. Это такие страны, как: Бельгия, Германия, Швейцария, Франция, Люксембург, Нидерланды, Венгрия, Дания, Чехия, Южная Корея, Норвегия, Финляндия, Канада, Швеция и Япония. Договоры предусматривают освобождение предпринимателей от двойного налогообложения.