



с 2001 года обучаем деловую и государственную элиту искусству общения на основе системы Станиславского

АКТЕРСКОЕ МАСТЕРСТВО ДЛЯ ДЕЛОВЫХ ЛЮДЕЙ

Необходимые компетенции в области эффективных коммуникаций для членов совета директоров. Значение «мягких» навыков при управлении

Немного о себе...



Вячеслав Фролов

основатель и руководитель компании «Бизнес-Театр», созданной им вместе с О.П. Табаковым и совместно со Школой-студией МХАТ им. Чехова.

Создатель уникальной, не имеющей аналогов в мире, методики обучения для деловых людей, уходящей корнями в прославленную систему Станиславского.

Автор книг «Искусство общения», «Краткая энциклопедия успеха», «Счастье, благополучие, успех, богатство»





Совместно со школой-студией МХАТ им. Чехова мы адаптировали полноценное обучение профессиональных актёров в 96 часовую программу для бизнесменов и чиновников

- собственная уникальная методика обучения
- 19 лет на рынке
- гарантия на обучение для основных курсов
- обучили более 2000 человек
- провели более 100 корпоративных и индивидуальных программ
- написали 3 книги по искусству общения

ТОП 5 навыков 2020 года согласно Всемирному экономическому форуму



- эмоциональный интеллект
- управление людьми
- коммуникация
- решение проблем в условиях неопределенности
- критическое мышление

Обучение в Бизнес-Театре развивает эти и другие навыки, необходимые для достижения успеха в жизни





Мы учим достигать целей через выстраивание эффективных коммуникаций с партнёрами, клиентами, начальниками и подчинёнными

Поможем преодолеть **страх публичных выступлений**

Научим управлять **вниманием аудитории**

Поможем достичь **успеха** в карьере

Научим чувствовать себя **комфортно в любой ситуации**

Научим **очаровывать** собеседника и располагать его к себе

Поможем быть **счастливыми и успешными**



Личный бренд директора

- Значение харизмы для лидера. Представление себя и компании на всех социальных и деловых уровнях
- Эмоциональный интеллект и эмоциональная гибкость топ-менеджера
- Значение «мягкой» силы при управлении
- Эффективные приёмы отстаивания своей точки зрения на совете директоров и донесение своей позицию менеджменту компании
- Чтение человека по внешним параметрам: походке, жестам
- Пример анализа Президента США Д. Трампа



Корпоративные и целевые курсы



- **Storytelling**
- **Публичные выступления и презентации**
- **Успешные переговоры**
- Успешные продажи
- Походка и осанка как эффективные невербальные инструменты социальной коммуникации
- Импровизация в общении. Светские мероприятия
- Подготовка к собеседованию
- Интуиция в общении
- Публичные дебаты
- Навыки эффективной коммуникации лидера
- Внутренние коммуникации и командообразование
- Постановка голоса





с 2001 года обучаем деловую и государственную элиту искусству
общения на основе системы Станиславского

АКТЕРСКОЕ МАСТЕРСТВО ДЛЯ ДЕЛОВЫХ ЛЮДЕЙ

Ждём вас!

+7 903 568-72-83

director@businesstheatre.ru

www.businesstheatre.ru